



Salihli Ticaret ve Sanayi Odası

SALİHLİVİZYON

SALİHLİ - KULA - SELENDİ

Yıl: 20 • Sayı: 75 • Aralık - Ocak - Şubat 2026



Üzümde sıkıntı büyük

Sınavlarda Hedefini Yüksek Tut,
Salihli Uğur Kurs ile
Başarıya Ulaş!

Alanında uzman akademik kadromuz ve etkili çalışma yöntemlerimizle her adımda yanınızdayız.



Performans
Takibi



Türkiye Geneli
Deneme Sınavları



Kişiyeye Özgü
Rehberlik



Kazandıran
Yayınlar



Online Eğitim
Platformu
Uğur Dijital



Hedef Belirleme
Çalışmaları



Mithatpaşa Mah. Turan Cad.
No: 65 Salihli / MANİSA

0236 715 15 15

uğur
kurs

Reflex^{PLUS} Longevity

Longevity odaklı beslenme her yaş döneminde fonksiyonel sağlığı, metabolik dengeyi ve organ direncini optimize ederek kedi ve köpeklerin yaşam yolculuğunu daha sağlıklı ve uzun hale getirmeyi hedeflemektedir.



Yaşamın Her Evresine Değer Katın



www.reflexmama.com
www.liderpet.com.tr





- 4 Üzümde sıkıntı büyük
- 9 Zahire tüccarı tahsilatta zorlanıyor
- 14 Kuru üzüm ihracatında Dünya Liderliği tehlikede
- 15 Üzüm için iç piyasada talep artırmak şart
- 16 Pestisit sorunu nasıl aşılacak
- 18 Asırlık İzmir Ticaret Borsası'nda üzüm işlemleri neden durdu?
- 22 Dombaylı, kaliteli meyveleriyle nam saldı
- 26 Dombaylı'dan bir aydınlanma neferi: GAVUR İMAM
- 30 Salihli'de iş dünyasına "Kent Ekonomi Ödülü" sunuldu
- 34 Anne-kızın moda alanında örnek girişimcilik öyküsü
- 36 MC Kauçuk, ayakkabı tabanında trendleri yakından takip ediyor
- 38 Salihli OSB, emin adımlarla ilerliyor
- 40 Kataraktı fark etmekte geç kalmayın!
- 42 Salihli'nin tanıtım elçisi: Mustafa Uçar
- 45 Kısa kısa
- 46 Summary of this issue (February2026)

SANAYİ
GEZİ
KADIN
TARİHİ
BORSA

SAĞLIK
RÖPÖRTAJ

Üzümde umutlar başka bahara kaldı



Salihli'nin ekonomisi tarıma dayalıdır. Tarımdan elde edilen kazanç, tüm gelirin yüzde 60'ını oluşturur. Gelir getirici tarımsal ürünlerin lideri ise üzümdür. Tarımsal gelirimizin yüzde 40'ı çekirdeksiz kuru üzümde elde edilir.

Üzüm Salihli'de yaşayan çiftçisinden esnafına, öğrencisinden çalışanına, gencinden yaşlısına herkesi yakından ilgilendiren bir üründür.

Bir bölgenin adeta kaderi haline gelmiş bir üründen bahsediyoruz. Hal böyle olunca da üretimde ve fiyatlandırma aşamalarında yaşanan her gelişme her kesimi derinden etkiler.

Bilindiği gibi, 2025 yılında üzümde çok iyi bir sezon yaşanmadı. Bir yandan iklimin olumsuz etkileri bu gözbebeğimiz ürünü çok fazla hırpaladı. Verim bir önceki sezona göre yarı yarıya oranda azaldı. Salihli'de kurutmalık çekirdeksiz kuru üzüm 115 bin dekarlık alanda ortalama 70 bin ton üretilirken, bu sene 35 bin ton civarında kuru üzüm elde edildi.

Bu azalmayı telafi edecek bir fiyat artışı da olmayınca, üreticinin beklentisi karşılanamadı.

Üzümde zincirleme yaşanan sorunları dergimizin bu sayısında etraflıca ele aldık. Tüccarla bire bir görüşmelerle durumu yansıtmaya çalıştık. Üzüm tüccarının işaret ettiği sorunlardan biri olan İzmir Ticaret Borsası'nın fiyat belirleme konusundaki işlevini yitirmiş olması konusuna da sayfalarımızda ayrıca yer verdik.

Üzüm ihracatında da durum pek parlak değil. Fiyatlarımızın dış piyasada yüksek olmasından dolayı rekabet edecek gücümüz kalmadı. İhracatta bir diğer sorun olan pestisit, yani kalıntı konusunda da etkili çözümler geliştirilemiyor ne yazık ki. Bu da geleceği tehdit eden bir sorun olarak önümüzde duruyor.

Yüzyıllardır bölgemizin kaderini belirleyen üzüm bizim göz bebeğimiz. Bu yıl beklentileri karşılayamadı. Umudumuz yeni sezonda.

İbrahim Yüksel

Salihli Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı

başyazı

Yıl: 20 • Sayı: 75
Aralık - Ocak - Şubat 2026

**Salihli Ticaret ve Sanayi Odası
adına sahibi**
Yönetim Kurulu Başkanı
İBRAHİM YÜKSEL

Sorumlu Müdürler
SÜLEYMAN ORAL
MEHMET ÇELİK

Genel Koordinatör
Tanıtım ve Basın Müşaviri
ŞİRİN YÖRÜK

Yayın Kurulu
ÖZGÜR AYÇELİK
HASAN KINIK
BERK BALABAN

İngilizce Tercüme
MEHMET ERULUÇ

Ön Hazırlık ve Baskı
HÜRRİYET MATBAA
5501 Sokak No: 6 K: 1
Tuna Mah. Çamdibi / İZMİR
Tel : (0.232) 435 69 69 Pbx
Faks : (0.232) 462 31 62

Grafik Çalışması
Pınar Salha

Yönetim Yeri
Salihli Ticaret ve Sanayi Odası
Eski Cami Mahallesi Kemertli Sokak
No:2 Salihli- MANİSA
Tel (Fax): 0236 7131590 - 0236 7145342
e-mail: salihlitsso@tobb.org.tr
web adresi: www.salihlitsso.org.tr

Yayın Türü
Sürekli yaygın yayındır

Basım Tarihi
12 Şubat 2026

Dergimiz üç ayda bir yayımlanır. Dergide yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe Salihli Ticaret ve Sanayi Odası'nın resmi görüşünü yansıtmaz. Kaynak belirtilerek dergiden alıntı yapılabilir.

Üzümde sıkıntı büyük

Salihli, köklü bir ticaret geleneğine sahip merkezlerin başında yer alır. Paranın icat edildiği topraklarda, ticaretin gelişmesi için uygun bir iklim yüzyıllardan beri hüküm sürer. Son yıllarda hem iklimsel olaylar hem de yüksek maliyetler nedeniyle bölgenin başat ürünü olan çekirdeksiz kuru üzümde sıkıntılar gün yüzüne çıkıyor.

Salihli ekonomisinin lokomotif ürünü olan çekirdeksiz kuru üzümde yaşanan sıkıntılar, üretici, tüccar ve ihracatçı zincirinin bütün halkalarını bir çığ tesiri yaratarak etki alanını genişletiyor.

Üretici mazot, elektrik, işçilik, ilaç, gübre gibi sürekli yükselen maliyetlerle hesaplarını sürekli yenilemek zorunda



koyuyor.

1996 yılında yapımına başlanan ve 1998 yılından itibaren faaliyetin başladığı Tüccarlar Sitesi'nde Tüccarlar ve Zahireciler olmak üzere iki ayrı bölümde toplam 130 dükkan bulunuyor.

Salihli Ticaret Borsası'nın

hizmet binasını da içinde barındıran Tüccarlar Sitesi'nde faaliyet gösteren üzüm tüccarları, mesleklerinin giderek eridiğinden yakınırken, zahire tüccarlarının başlıca sorunları arasında ise tahsilat sıkıntısı ve işçi bulma sorunu geliyor.



kalırken, ihracatçı da yüksek fiyatlarla girmek zorunda kaldığı dünya piyasasında yıllarca uğraşıp elde ettiği pazarlarını birer birer kaybediyor.

Üretici ile ihracatçı arasında köprü görevi gören tüccar da zincirin bir halkası olarak oluşan olumsuz koşullardan nasibini alıyor. Ticaretin bel kemiğini oluşturan Salihli Tüccarlar Sitesi'nde faaliyet gösteren tüccar, son yıllarda meydana gelen kan kaybını açıkça ortaya



İbrahim Yüksel, Özgür Ayçelik ve Mehmet Çelik'in Yetiş Aksoy ziyaretine Salihli Ticaret Borsası'nın eski başkanı Hüsnü Tuğrul da katıldı.



Yetiş Aksoy

Kuru üzümde zor bir yıl yaşandığını belirten Yetiş Aksoy, Çin ve Güney Afrika ülkelerinin dünya piyasasında Türk üzümünden daha düşük fiyata satış yaptığını anlattı. Özbekistan ve İran'dan Mersin Serbest Bölge'ye kaçak kuru üzüm geldiğini öğrendiklerini belirten Aksoy, Türk üzümünün büyük bir pazar kaybına uğradığı bilgisini verdi. Salihli Ticaret Borsası Başkanlığı görevini yürüten Yetiş Aksoy üzüm konusunda şu değerlendirmeyi yaptı:

Artan maliyetler nedeniyle kuru üzüm fiyatı dünya piyasalarına göre çok yüksek kaldı. Hammadde maliyeti 3 Dolar'ın altına inemez. Tonu 3 bin 500 Doların altında satılamaz. Özbekistan ve İran'dan hayvan yemi kaydı altında kuru üzüm ithal ediliyor ve piyasaya bizim fiyatın çok altında sürülüyor.

Yüksek fiyat nedeniyle büyük bir pazar kaybettik. Çin ve Güney Afrika pazara yayıldı. Yaş üzümü de Mısır'dan alıyorlar. Maalesef bu sene ihracat çok kötü durumda.

Şirketin temeli babamız Yunus Aksoy'a dayanır. 1972'de onun kurduğu şirkette 1992'den itibaren ben de çalışmaya başladım. 2008 yılında Yetiş Aksoy Tarım Ltd. Şti. olarak yolumuza devam ediyoruz. Kuru üzüm alım satımının yanı sıra yem satışı ve süt alımı da yapıyoruz. Oğlum Alican Aksoy ve yeğenim Yunus Aksoy ile birlikte işimizi yürütüyoruz.”



Melih Yazgan Tarım

1950 yılında Nafiz Yazgan'ın temellerini attığı Yazgan Tarım'da şu anda 3. Kuşak iş başında. İşlerini oğlu Melih Yazgan'a devreden Ahmet Remzi Yazgan, şirketin kuruluşunu şöyle anlatıyor:

“Babam Nafiz Yazgan Uşak Uluğbey'den Salihli'ye gelerek zahire tüccarı olarak işe başlıyor. Arpa, buğday, susam alım satımı yaparak işe başlıyor ve daha sonra pamukçuluğun yayılması üzerine pamuk işine de giriyor. Zamanla ovada üzüm yaygınlaşınca kuru üzümüne ağırlık verdik.”

Uzun yıllar tüccarlık yapan ve Salihli TSO'da Meclis Başkanlığı görevinde de bulunmuş olan Ahmet Remzi Yazgan, işleri oğlu Melih Yazgan'a devretti. Şu an işin başında bulunan Melih Yazgan ise 2007 yılında babasından devraldığı mesleği sürdürüyor. Salihli Ticaret Borsası Meclis Başkanlığı görevini de yürüten Melih Yazgan, piyasanın durumu hakkında şu bilgileri veriyor:

“Kuru üzüm tüccarları olarak sayımız giderek azalıyor ve yüksek fiyatlarla dünya piyasalarında rekabet edemez hale geldik. Salihli'de tüccarlar yavaş yavaş eriyor. Bu karlılık oranlarıyla bu iş sürdürülemez. İhracatçılar üreticiden doğrudan alım yapmaya başladı ve tüccarları yok sayıyor. Dünya piyasalarında tarım ürünlerinde geriye gidiş var. Tüccarların ayakta kalması için lisanslı depoculuğa bir an önce geçilmesi gerekiyor.”



Özkan Şener

Salihli ekonomisinin bir numaralı ürünü olan üzümde büyük sıkıntı yaşandığını anlatan üzüm tüccarı Özkan Şener, sıkıntının üreticiden başlayarak, tüccar ve ihracatçıya kadar her kademede kendini hissettirdiğini kaydetti. Salihli Tüccarlar Sitesi'nde faaliyet gösteren üzüm tüccarı sayısının 20 ile 25 civarında olduğunu belirten Şener, yeni üzüm işletmelerinin açılmadığını ve bu mesleğin giderek kan kaybettiğini ifade etti.

Babası Necati Şener'in 1971 yılında bu işe başladığını ve kendisinin de liseyi bitirir bitirmez 1980 yılından beri tüccarlar sitesinde olduğunu anlatan Özkan Şener, üreticinin istemeyerek de olsa piyasayı daha da sıkıntıya soktuğu görüşünü savunarak, şunları söyledi: "Piyasada yaşanan sıkıntıda üreticinin de rolü var. Diyelim ki 10 ton mahsul kaldırıyor, malı açıkta. Fiyat konuşmadan depoya veriyor. Köylü maalesef ve bu geleneği hala devam ettiriyor."

Tüccarlığın geleceğinin parlak olmadığını vurgulayan Şener, "Sektörün geleceği iyi değil. İhracatçı doğrudan üreticiden mal almaya başladı. Emanete götürülenler çok. Fiyat o günün şartlarına göre belirleniyor." diye konuştu.



Yeşilovalı Mehmetler

Yelilovalı Mehmetler işletmesinin yetkilisi Cuma Demir, 1992 yılında başladığı tüccarlığı oğlu Ali Can Demir ile sürdürüyor. 1995 yılında Yeşilovalı Mehmetler şirketini kurduklarını belirten Cuma Demir, İzmir Ticaret Borsası'nın 2 yıldır günlük fiyat tespit etmediğini ve bunun piyasada büyük sorun yaşattığını öne sürdü. Demir, bu konuda ve piyasanın genel durumu hakkında şu bilgileri verdi:

"İzmir Ticaret Borsası iki senedir kuru üzüm fiyatını açıklamaması piyasada kaos yaratıyor. Fiyatı son zamanlarda ihracatçı belirler hale geldi ve tüccarı aradan çıkartarak doğrudan üreticiden alım yapmaya başladı. Borsada seanslar muamelesiz geçiyor, tabelaya fiyat yazılmıyor. Eskiden ajanlar vardı, onlar da kalmadı. Tüccarlar fiyat konusunda birbirine soruyor. Şeffaflık olması gerekiyor. İzmir Ticaret Borsası'nın yeniden işler hale getirilmesi için ne gerekiyorsa yapılmalıdır.

Salihli'nin gelirinin yüzde 60'ı üzümde sağlanıyor. Bu gidişle üzümde kaçacağız. Yeni arayışlara girdik. Zeytin ile ilgilenmeye başladık."

Tüccarlar sitesinde üzüm işini devam ettiren en eski tüccar olarak kendisinin kaldığını belirten Cuma Demir, "Eskiden bu işten çok keyif alıyordum ama son bir senedir zevk almamaya başladım. Bu yüksek girdi maliyetleri ve yüksek fiyatlarla ihracat nasıl sürdürülebilir bilmiyorum" dedi.



Çiftçiler Tarım

Kabazlı mahallesinde 75 dönümde bağı bulunan Mehmet Çelik, aile mesleği çiftçiliğin yanı sıra 2015 yılından bu yana tüccarlık da yapıyor. Merhum Erol Kuzucuk'un yanında 4 yıl staj yaptıktan sonra 10 yıl önce kendi işyerini açtığını belirten Çelik, Kabazlı, Poyraz ve Tüccarlar Sitesi'nde olmak üzere 3 ayrı yerde alım yaptığını anlattı. Üzümü görmeden yaşayamadığını ve işini çok sevdiğini belirten Çelik, aynı zamanda zirai ilaç bayiliği de yaptığını belirterek, karşılaştığı sorunları şöyle anlattı:

“Üretici, tüccar ve zirai ilaç bayisiyim. İşimde bir bütünlük olması açısından bayilik ruhsatı aldım. Üreticinin hem yetiştirirken hem de ürününü pazarlarken yanında olmak istedim. Zirai bayilik çok karlı bir iş gibi görünüyor ama görüldüğü gibi değil. Salihli'de 80 kadar zirai ilaç bayisi var ve hepsi de işini fedakarca yapıyor. Fiyat artışını eski parti mallara kesinlikle yansıtıyoruz.”

Tahsilat sorununun çok fazla olduğunun altını çizen Çelik, ilaç kullanımını sınırlamak için getirilen yeni yönetmelikle ilgili bitki koruma takip sisteminin henüz oturmadığı için sıkıntılar yaşandığını belirtti. Mehmet Çelik, zirai ilaç bayilerine eczanelerde olduğu gibi yeni işyeri açma konusunda kısıtlama getirilmesi gerektiği görüşünü savundu.



Çelik Tarım

Salihli Tüccarlar Sitesi'nde uzun yıllardır ticaret yapan Yunus Çelik, ağırlıklı olarak yem ve gübre konusunda yeğenleri Mehmet Çelik ve Volkan Çelik ile birlikte faaliyet gösteriyor.

Ticarete başlama tarihinin baba Mehmet Çelik tarafından 1963 yılına kadar uzandığını belirten Yunus Çelik, 1998 yılında da Çelik Tarım olarak şirketi kurduklarını anlattı.

Aynı zamanda kuru üzüm ihracatı yapan Grappa Gıda A.Ş.'de Yönetim Kurulu Başkanlığı görevi de bulunan Yunus Çelik, kuru üzümde ürün azlığından ve fiyat yüksekliğinden kaynaklı dünya piyasalarında pazar kaybı yaşandığını belirtti. Grappa Gıda'nın bir önceki sezon 250 bin ton üzüm ihraç ettiğini ve geçtiğimiz yıl ihracat miktarının 150 bin tona düştüğüne dikkat çeken Çelik, bu sorunların yanı sıra bölgede kuraklığın da tarımı tehdit eder hale geldiğine dikkat çekti.

Gölmarmara'nın kuruması nedeniyle bölgede iklimin değiştiğini ve buna bir an önce bir çare bulunması gerektiğini vurgulayan Yunus Çelik, Demirköprü Barajı'ndan yapılan vahşi sulamanın da kapalı sistem sulamaya geçişinin acil olarak sağlanması gerektiğini kaydetti.

Akaryakıt işiyle de uğraştıklarını belirten Çelik, akaryakıt istasyonlarının ikincisini yakında Çiğli'de açacaklarını sözlerine ekledi.



Yılmaz Kıymaz Tarım

10 yıldır kuru üzüm ticareti yapan Yılmaz Kıymaz, kuru üzüm piyasasında yaşanan sorunları anlattı. Özellikle son bir yıldır fiyatların yüksek olmasından kaynaklı sorunların çok belirgin bir hal aldığını belirten Kıymaz, analizlerde yüksek oranda pestisit yani ilaç kalıntısı çıkması nedeniyle kuru üzümde sıkıntıların üst üste olduğunu anlattı.

Sektörde tahsilat sorunu yaşandığını ama geç de olsa alacaklarını tahsil edebildiklerini kaydeden Kıymaz, “Salihli bölgesinde üzüm çok önemli. İhracata dayalı bir ürün. Önceki yıl Ocak ayına kadar 90 bin ton ihracat yapılmışken, geçtiğimiz yıl aynı dönemde ihracat miktarı 45 bin tonda kaldı. Yarı yarıya azalma söz konusu.” dedi.

KOBİ kredilerine ulaşmakta zorlandıklarını belirten Kıymaz, devletin finansman konusunda destek olması gerektiğinin altını çizdi.



Hasan Hüseyin Akkaya

Kordon mahallesinde üzüm bağları bulunan Hasan Hüseyin Akkaya, 11 yıldır üzüm ticaretini de yapıyor. 100 dönümde bağları, 50 dönümde de zeytinleri bulunduğunu belirten Akkaya, müstahsilin üzüm fiyatından memnun olmadığını anlattı.

Salihli Ticaret Borsası’nda Meclis Üyesi de olan Akkaya, şu değerlendirmeyi yaptı:

“Tüccar olarak kar marjımız çok düştü. Müstahsile yardımcı olalım derken bu yıl kendimizi çok yorduk. İşin içinde olduğumuz için her şeyin farkındayız. Maliyetler gerçekten çok yüksek. Fiyatlarımız yüksek olduğu için ihracat da azaldı. Bu durumda pazarımızı kaybetme tehlikesi söz konusu. Pazarı kaybettikten sonra yeniden bulmak çok zor olacak.”



Murat Agaya

2015 yılında Tüccarlar Sitesi’nde faaliyete başladı. Düşük ebattaki, ihracata veya iç piyasaya sunulmayan kuru üzümleri toplayıp alkol yapımı için bir rakı imalatçısına sattıklarını anlatan Murat Agaya, kuru üzüm tüccarları olarak son yıllarda büyük bir Pazar kaybına uğradıklarını anlattı. Bir zamanlar haftada 8 bin ton kuru üzüm satılırken bugünlerde miktarın 2 bin tonlara kadar gerilediğini anlatan Agaya, “Bütün şartlar olumsuz gidiyor, maliyetler yüksek, pazarda rekabet edemiyoruz” dedi.

Kuru üzümün yetiştirme sürecinde de sorunlar yaşandığı görüşünü savunan Agaya, “Çiftçi bağlara bakım yapmaktan vazgeçti. Yevmiye son bir iki yılda 3 katına çıktı. İşletme maliyeti çok yükseldi” diyerek, Dolar kurunun düşük olması nedeniyle piyasada sıkıntı yaşandığını anlattı.

Zahire tüccarı tahsilatta zorlanıyor



Ayçelik Tarım Ürünleri

Eşref Ayçelik, Salihli zahire pazarında 1998 yılında zahire, un ve yem ticareti yapmaya başladı. 2007 yılında oğlu Özgür Ayçelik de yanında işe başladı. Baba oğul, 2009 yılında Ayçelik Tarım Ürünleri Ltd Şti.'ni kurdu ve burada hizmet vermeye devam ediyor.

Ayçelik Tarım Ürünleri olarak, Salihli ve çevresinde tarım ürünlerinin alım satımı, gübre, un, yem, sözleşmeli domates ve tohum alanlarında faaliyet gösterdiklerini belirten Salihli TSO Meclis Üyesi Özgür Ayçelik, faaliyetleri ve sektörün sorunları hakkında şu bilgileri verdi:

“Salihli'nin poli kültüre imkan veren bir bölge olması tarım için çok önemlidir. Yazlık ve kışlık birçok tarım ürünü üretilebiliyor. Son yıllarda artan maliyetler sebebiyle tarım üreticileri kazanç sağlayamaz ve borçlarını ödeyemez hale geldi. Tarım üreticileri kaderine terk edilmiş bir durumda gelecek yıl ne ekeceğini belirleyemiyor. Tüm bu ekonomik problemlerin yanına bir de iklim faktörü girince üretmek daha zor bir hal alıyor.

Tarımsal sulama konusunda yeraltı sularının çekilmesi, barajlarda yeterince su birikmemesi gibi sebepler bölgenin ürün desenini etkiliyor. Çiftçilerin sübvansiyonlu krediye ulaşmaları zorlaştığı için çiftçiler üretimde zorluk çekiyor. Tarım üreticilerinin bu olumsuzluklardan daha az etkilenmesi için Türkiye'de köklü bir tarım reformuna ihtiyaç vardır. Tarıma dayalı sanayinin desteklenip tarım ürünlerinin hak ettiği değerlerde satılabilmesi sağlanmalıdır.”



KWS Türk Tarım

Tohum üretimi yapan KWS Türk Tarım'ın Salihli Şubesi Müdürü Osman Kurt, Alman sermayeli şirketin çalışmaları hakkında bilgi verdi. Hibrit şeker pancarı tohumu üretiminde dünya lideri olan şirketin, mısır tohumunda da dünya genelinde ilk 5 sırada yer aldığını belirten Kurt, mısır ekim alanlarında kuraklığa bağlı olarak son yıllarda yüzde 20 ile 30 arasında bir daralma yaşandığını kaydetti. Üretimlerinin yüzde 60'ının ihracata gönderildiğini belirten Kurt, “Türkiye'nin tohum üretim kalitesi çok iyi. Bunun yanı sıra maliyet çok yüksek olduğu için maliyet baskısı önümüzde engel oluyor” dedi.

KWS Türk olarak en büyük ihracatı Sırbistan'a yaptıklarını, Sırbistan'daki kendilerine ait tesiste paketleme yapılarak başka ülkelere sevkiyat olduğunu belirten Kurt, bunun yanı sıra Fas, Cezayir, İtalya, Pakistan, Irak, Özbekistan gibi ülkelere de paketli olarak ihraç ettiklerini anlattı.

Halen 16 bin metrekare üzerindeki tesislerinin yetersiz kaldığını ve yan tarafta bulunan 19 bin metrekare alanı daha bünyelerine katmaya ihtiyaç duyduklarını belirten Osman Kurt, işçi bulma konusunda sıkıntı çektiklerini; sezonda ortalama 50-60 kişiyi istihdam ettiklerini sözlerine ekledi.



Er Agro Tarım

Ziraat Mühendisi Burak Er tarafından 2021 yılında kurulan Er Agro Tarım, konserve ve dondurulmuş gıda işi yapan firmalara hammadde tedariki sağlıyor ve imalatçılarla çiftçiler arasında sözleşmeli üretim yaptırıyor. Domates, biber, patlıcan, bezelye, ıspanak, brokoli, karnabahar gibi sebzelerin dondurulup ihracata gönderildiğini belirten Burak Er, ana kalemin ıspanak olduğunu ve 6 ay boyunca üretilen ıspanağın yurt dışına ihraç edilmesini sağladıklarını anlattı. “İhraç edilen ıspanağın yüzde 60’ını biz tedarik ediyoruz” diyen Er, biberde ise tüm Türkiye’ye çalıştıklarını ifade etti.

Toplam 5 ziraat mühendisi ile hizmet verdiklerini belirten Burak Er, Salihli’nin tarım alanında çok şanslı bir yer olduğuna dikkat çekti. Kışlık mahsulün en çok ekildiği yerin Salihli olduğunu, bununla birlikte bu tarım ürünlerini işleyen fabrikaların da hemen çok yakında bulunmasının büyük bir avantaj olduğunu vurgulayan Er, sözleşmeli üretim modelinde zaman zaman sorunlar yaşandığına dikkat çekerek, şunları söyledi:

“Sezon başında fiyatı belirleyip, çiftçi ile mutabakata varıyoruz. Bu fiyattan alacağımızı garanti ediyoruz. Eğer piyasada fiyat bizim fiyattan yüksek olursa, çiftçi bize değil, piyasaya ürünü veriyor. Ve bu konuda hiçbir yaptırım uygulayamıyoruz. Bu konuda zaman zaman sıkıntılar yaşıyoruz.”



Ekse Tarım Ürünleri

1993 yılında Ahmet Sezer tarafından kurulan Ekse Tarım, büyükbaş hayvan besiciliğinin yanı sıra kaba yem üretimi ve ticareti yapıyor. Oğul Ekrem Sezer ve yeğen Sezer Tunç yönetiminde faaliyetlerini sürdüren şirket, tohum firmalarının çıkıntılarını ekonomiye kazandırıyor. Singenta ve KWS Türk tohum firmalarının ayçiçeği ve mısır çıkıntılarını satın alıp bunları küspe haline getirerek hayvan yemi hammaddesine dönüştürdüklerini belirten Ekrem Sezer, yaptıkları işi şöyle anlattı:

“20 bin metrekaresi kapalı olmak üzere toplam 30 bin metrekare alanda Karapınar mevkiindeki yerimizde faaliyet gösteriyoruz. Bunun 3 bin metrekaresini KWS firmasına depo olarak kiralyoruz. Mısırları farklı büyüklüklerde kırıp bunları büyükbaş, küçükbaş ve kuş yemi haline getiriyoruz. İzmir’deki kuş yemi satıcılarından büyük rağbet var. Gıda Çarşısı’ndaki toptancılar her gün 15 ton kırık mısır istiyor. Talep karşısında biz de şaşırıyoruz.”

Toplam 500 hayvan kapasiteli büyükbaş besihanemiz olmasına rağmen içinde sadece 60 danamız var. İthal Angus danalar getirildi ama biz bunlardan sadece 30 tane alabiliyoruz. Bu kadar büyük kapasitemiz olmasına rağmen bize verilen miktar çok az. Daha fazla almak isterdik.”



Gür Ticaret

Zahireciler Sitesi'nde babası Recep Gür'den devraldığı mesleği sürdüren Arif Gür, merhum babasının bu işe 1980'li yıllarda zahire ticareti ile adım attığını anlattı. Kendisinin de babasının yanına gelip giderek mesleğe küçük yaşlarda başladığını belirten Gür, Recep Gür'ün 5 yıl kadar önce vefat etmesi üzerine işin başına geçtiğini ifade etti.

Tüccarlar Sitesi'ndeki en kalabalık personele sahip işyerinde 25 kişinin istihdam edildiğini anlatan Arif Gür, yem ve gübre ağırlıklı olmak üzere zahire ticareti yaptıklarını kaydederek, tarımdaki olumsuzlukları şöyle paylaştı:

“Yaptığımız iş tarım sektörüne yönelik olduğu için, yıldan yıla geriye gidiş var ve bu bizi endişelendiriyor. Tahsilat da büyük problem. Biz tüccarlar ne yazık ki çiftçinin ödeme planında hep en sonlarda bulunuyoruz. Veresiye satış olmadan da işler dönmüyor. Bir diğer sorun olan enflasyon zaten herkesin sorunu. Personel bulmakta da zorluklar yaşıyoruz.”



Kaçmaz Zahirecilik

1970'li yıllardan itibaren Salihli'de zahirecilik yapan Salih Kaçmaz'ın işlerini günümüzde torunları Sedat, Vedat ve Murat Elmas yürütüyor. 2010 yılında şirket kurduklarını ve yem ticaretinin yanı sıra buğday, arpa, mısır ve un alım satımı yaptıklarını anlatan Sedat Elmas, karşılaştıkları en önemli sorunların başında tahsilat sıkıntısı olduğunu belirterek, şunları anlattı:

“Zahirecilikte satışlar yüzde 90 veresiyedir. Köylüyü biz finanse ediyoruz. Biz ürünü peşin alıyoruz ama satarken 6 ay vade ile vermek zorunda kalıyoruz. Tahsilat konusunda sıkıntı yaşıyoruz. Öyle ki 6 yıl önce sattığımız bir malın hala parasını tahsil edebilmiş değiliz. Enflasyon ve fiyat artışları da bizi çok etkiliyor. Biz tahsil edinceye kadar ürünün fiyatı çoktan değişmiş oluyor.”

Kavasoğlu Yem

1968 yılında babası Osman Kavas'ın başlattığı mesleği devam ettiren Savaş Kavas, 1990 yılında bu sektöre adım attı. Ağırlıklı olarak hayvanlar için takviye gıdaların satıldığı işyerinde giderlerin çok yüksek, karlılığın ise çok düşük olduğunu belirten Kavas, şu bilgileri verdi:

“Babam Osman Kavas, ekonomik değeri 1960'larda henüz pek bilinmeyen pamuk kapçığı ve pamuk küspesini hayvan gıdası olarak değerlendirme yolunda ilk adımları attı. Büyükbaş ve küçükbaş hayvanları beslemede kullanılan pamuk küspesi çok yararlı bir besin. Zahire, yem, un, vitamin ve mineral grubu satışımız var.”

Tahsilatın en önemli sorun olduğunu dile getiren Kavas, “Tahsilat ve enflasyonist ortam bizi çok yoruyor. Batak oluyor. Veresiye satışlarda vade farkı uygulayarak kendimizi biraz koruma altına almaya çalışıyoruz.” diye konuştu.

Kavas, ayrıca personel sıkıntısı yaşadıklarını da ilave etti.



Doğu Manisa Ceviz Koop.

Doğu Manisa Ceviz ve Badem Üreticileri Tarımsal Kalkınma Kooperatifi Tüccarlar Sitesi'nde 2016 yılından bu yana faaliyet gösteriyor. Salihli'nin yanı sıra Gördes, Köprübaşı ve Alaşehir'den toplam 21 üyesi bulunan kooperatifin Müdürü Mehmet Ali Kaya, ortakları olan üreticilerin ceviz ve bademlerinin üretimi esnasında bakım, ilaçlama gibi desteklerin

yanı sıra ürünlerin işlenmesini de sağladıklarını belirtti. Üretimin tamamının ziraat mühendislerinin denetiminde yapıldığını anlatan Kaya, ürünlerin pazarlamasını da yaptıklarını kaydetti.

İyi tarım uygulamaları kriterlerinin tamamını yerine getirdiklerini kalıntı tespiti için analizleri de yaptıklarını anlatan Kaya, en büyük sorunlarının Çin ve ABD'den gelen kalitesiz ve ucuz ürünlerle mücadele olduğunu belirterek şunları söyledi:

“Piyasa fiyatlarının altında Çin'den, ABD'den ve Şili'den ceviz geliyor. Bu sene ABD 150 ile 180 TL arasında cevizi piyasaya sürdü. ABD hükümeti bunu fonluyor. Bizim mevcut maliyetlerle bunlarla rekabet etmemiz zor. Üstelik kuraklık tehdidi giderek artıyor. Ceviz ve bademde sulama olmadan kaliteli ürün elde edilemez.”

Bademin geçtiğimiz sezon dondan büyük zarar gördüğüne de dikkat çeken Kaya, bir önceki sene 150 ton olan iki üretici ortağın badem üretiminin geçen sene 50 tona gerilediğini ifade etti. Kaya, üye oldukları Ankara merkezli Ceviz Üreticileri Derneği vasıtasıyla sorunları dile getirmeye ve kulis yapmaya çalıştıklarını sözlerine ekledi.



Arda Tarım

Ticaret ve Sanayi Odası'na hem zahirecilikten hem de nakliyecilikten iki üyeliği bulunan Abdullah Kara, kardeşi İsmail Kara ile faaliyetlerini yürütüyor. Arpa, buğday, mısır, yem, gübre gibi zahire alım satımı yaptıklarını anlatan Kara, bunların yanı sıra CP ve Abaloğlu Yem bayiliğinin de bulunduğunu ifade etti.

Yüksel Tarım olarak Taytan'da faaliyet gösterdikten sonra 2013 yılında Salihli Zahireciler Sitesi'ne geldiklerini belirten Kara, ağırlıklı olarak toptan ve büyük fabrikalarla çalıştığı için tahsilatta çok fazla sorun yaşamadıklarını, en önemli sorunlarının ise çalışacak eleman bulmak olduğunu ifade etti. İnsanları çalıştırmamanın çok sor olduğunu belirten Abdullah Kara, Eskişehir Ticaret Borsası'na da üye olduklarını, buradan da mal alımı yaptıklarını anlattı.



Emre Tarım

2011 yılından bu yana zahirecilik yapan Emre Tarım'ın yetkilisi Nail Ayçelik, küçük baş ve büyükbaş besi hayvanlarına yönelik yem satışı yaptıklarını anlattı. Büyükbaş süt hayvancılığına yönelik çok fazla satış yapamadıklarını belirten Ayçelik, süt alıcılarının üreticiye yemi kendilerinden almaları konusunda baskı yaptığını ve bu nedenle o alana giremediklerini anlattı. Sattığı malları genel olarak Konya ve Tire'den aldığını anlatan Ayçelik, yaşadıkları sorunları ise şöyle özetledi:

“Piyasada ahlak bozulmuş ne yazık ki, alacaklarımızı tahsil edemiyoruz. Son haddine kadar geciktirme oluyor. Batık alacağımız yüzde 10'lara kadar ulaşıyor. Adeta hayvancılarının finansörü durumundayız. Canları isterse ödeme yapıyorlar.”



Yılmaz Zahire

Babası Öner Yılmaz ve onun yeğeni Altan Yılmaz'ın işlettiği şirketi 2024 yılında devralan Tugay Yılmaz, Özlem Yem bayiliği yapıyor. Zeytincilik ve bağcılıkla da uğraştığını ve piyasanın durumu nedeniyle yüzde 50 küçülmeye gittiklerini belirten Tugay Yılmaz, süt toplayıcıların yem konusunda süt üreticilerine baskı yapmasının işleri bozduğunu ve süt krizinin yeni yeni normale dönmeye başladığını anlattı.

Hayvancılık sektöründe yaşanan sıkıntılar nedeniyle üreticiye yemi veresiye satmak zorunda kaldıklarını ifade eden Yılmaz, Salihli'nin bütün köylerinin yanı sıra, Turgutlu ve Kemalpaşa'ya kadar satış yaptıklarını ifade etti. Süt Konseyi'nin 1 litre süt için 22 TL'lik fiyat belirlediğini ve yüksek maliyetler nedeniyle üreticinin zorluk çektiğini belirten Yılmaz, zahirecilerin ödeme listesinde genelde hep en son sırada yer aldığını sözlerine ilave etti.



Mürsel Mutlu Başgönül

1983 yılında zahireciliğe başlayan Yunus Başgönül ile birlikte 28 senedir bu işi sürdürdüğünü belirten Mürsel Mutlu Başgönül, un, yem, zahire alım satımı yaptıklarını belirtti. Unu Afyon'dan getirdiklerini belirten Başgönül, son yıllarda çiftçinin ekimi azaltmasının yanı sıra, kuraklığın da etkisiyle üründe azalma meydana geldiğine dikkat çekti.

Hammaddeye ulaşmanın güç hale geldiğine işaret eden Başgönül, gençlerin artık tarımsal faaliyetlere uzak durduğunu, bunun da ileriye yönelik gıdada sıkıntıya neden olacağı görüşünü savundu.

“Zahireciliğin zor dönemine giriyoruz” diyen Başgönül, kooperatiflerin daha ucuza ürün verdiğini, ürün temininde ince eleyip sık dokumak zorunda kaldıklarını ve kar edebilmek için kılı kırk yardıklarını ifade etti.



Ali İhsan Başgönül

Önceki yıllarda babaları Yunus Başgönül ile birlikte çalışırken son yıllarda ayrılarak kendi işini kurduğunu belirten Ali İhsan Başgönül, arpa, buğday, un, yem ve hammadde işiyle uğraştıklarını belirtti.

En büyük sorunlarının işçi bulmak olduğunu belirten Başgönül, “Tahsilat iki ay gecikmeli de olsa yapıyor ama ödeme kartla yapıldığı için buradan da bir zararımız oluyor” görüşünü savundu.

Oğlu Emre Başgönül ile birlikte işi yürüttüklerini anlatan Ali İhsan Böşgönül, sütçülerin hayvan besicilerine son zamanlarda yem konusundaki baskılarının azaldığını, bunun da işleri biraz rahatlattığını ifade etti.

Kuru üzüm ihracatında Dünya liderliği tehlikede

Türkiye, çekirdeksiz kuru üzümde hem üretimde hem de ihracatta dünya lideri. Yıllık çekirdeksiz kuru üzüm üretimi normal şartlarda 300 bin ton civarında gerçekleşiyor. 2025 yılında Mart ve Nisan aylarında iki kez yaşanan zirai don nedeniyle 2025 yılı rekoltesinde yüzde 40-50 civarında kayıp meydana geldiği tahmin ediliyor.

Türkiye’de yaklaşık 800 bin dekar alanda çekirdeksiz kuru üzüm üretiliyor ve bu üretimin yüzde 90’ı Manisa il sınırlarında gerçekleşiyor. Yaklaşık 50 bin aile geçimini çekirdeksiz kuru üzüm üretiminden sağlıyor.

İklim şartlarından kaynaklanan kayıplar nedeniyle bu yıl üretici büyük bir mağduriyet yaşadı. Bir taraftan verimliliğin azalması, diğer taraftan maliyet artışına ve enflasyonist ortama rağmen bu yılki fiyatın neredeyse bir yıl önceki fiyata yakın açıklanmış olması üreticiyi zor durumda bıraktı.

Zorluk yaşayan bu yıl sadece üreticiler olmadı. İhracatçı da dünya piyasalarında rekabette zorlanıyor. Çin ve İran gibi ülkelerin üzümlerinin düşük fiyatlarla piyasaya girmesi nedeniyle ihracatçı pazarlarını kaybediyor.

Çekirdeksiz kuru üzümde 2024/2025 sezonu 153 bin tonluk ihracatla son 25 yılın en düşük ihracat rakamı ortaya çıkmıştı. 2025/2026 ihracatında yeni bir düşüklük rekoru kırılması kaçınılmaz görünüyor.

Yeni yol haritası

Ege Kuru Meyve ve Mamulleri İhracatçıları Birliği Başkanı Mehmet Ali Işık, küresel iklim krizinin etkilerinin çekirdeksiz kuru üzümde son 3 sezondur çok sert hissedildiği görüşünü dile getiriyor. 2025/2026 sezonunda rekoltenin uzun yıllar ortalamasının yüzde 40-50



Fotoğraf: Nesrin Kılıç

altında kalacağı görüşünü savunan Işık, şu açıklamayı yapıyor:

“Çekirdeksiz kuru üzüm üretiminde dünya liderliğimizi kaybedebiliriz. Uluslararası Kuruyemiş ve Kuru Meyve Konseyi (INC) verileri bu tehlikeye işaret ediyor. İhraç fiyatlarındaki artış ihracatımızı da tehdit eder boyuta ulaştı. İran, Hindistan, Çin gibi ülkelere göre ton başına 1000 dolar daha pahalı konuma geldik.

Türk ihracatçıları olarak uzun yıllar mücadele ederek dünya pazarlarında

lider konuma yükseldik. İhracatta dünya liderliğimizi sürdürmek ve üretimde tekrar dünya liderliğine yükselmemiz için sektörün tüm bileşenleri yeni bir yol haritası ortaya koymalıyız. Küresel iklim krizinin etkilerini azaltacak sulama, ilaçlama, örtü altı üretim başta olmak üzere gerekli adımları atmalıyız.”

Türkiye, başta İngiltere olmak üzere, Hollanda, Almanya ve Fransa gibi Avrupa’nın belli başlı ülkelerinin yanı sıra dünya genelinde 80’i aşkın ülkeye kuru üzüm ihracatı yapıyor.





Üzüm için iç piyasada talep artırmak şart

Dünyamızda 30 ile 50 enlemleri arasında hem Kuzey hem de Güney yarım kürede bağcılık yapılabilmektedir. Bölgemiz dünyada bağcılık için en elverişli iklim kuşağı üzerinde yer almaktadır. Bölgemiz zengin asma gen yapısına sahiptir. 7-8 bin yıl önce Anadolu'da kültüre alınan asma, bu topraklar üzerinde hüküm süren tüm uygarlıkların en fazla değer verdiği kültür bitkisi olmuştur.

Ülkeler yönünden bir değerlendirme yapmak gerekirse ilk üç sırayı, alan büyüklüğü açısından İspanya, İtalya ve Fransa; üzüm üretimi açısından ise İtalya, Fransa ve ABD almaktadır. Türkiye ise alan yönünden yukarıdaki üç ülkenin ardından 4'üncü üretim yönünden ise İspanya'nın ardından 5. sıradadır.

Kuru üzüm üretimi yönünden ülkemiz dünyada genellikle ilk sıradadır. ABD ikinci, İran ise üçüncü sırada yer almaktadır. Yine Çin, Yunanistan, Avustralya, Güney Afrika ve Afganistan önemli ölçüde kuru üzüm üretim potansiyeline sahiptir.

Dünyada bu kadar geniş bir alanda

üretim yapılırken rekabet kaçınılmaz oluyor. Fiyatlarda belirleyici ülke konumuna geçmemiz zor oluyor. İhracat fiyatlarımızın rakip ülkelerin fiyatlarına göre yüksek kalmasından dolayı 2020 yılı Ocak ayı ihracat miktarı 117.985.299.590 kg iken 2026 yılı ocak ayı ihracat miktarı 53.608.126.120 kg'da kalmıştır.

Ülkemizde girdi maliyetlerinin yüksekliği, üretici ve ihracatçının kazanç sağlayamamasına neden oluyor. Bir de tüm bunlara dekar maliyeti 35 TL'yi bulan ilkbahar geç don ve dolu sigortası eklendiğinde işin içinden çıkılmaz oluyor. Geçen yıl hasar alan üreticilerin sigorta bedelleri çok yüksek çıkıyor. Üretici sigorta yaptırmakta kararsız kalıyor. Bu gidişle sigortalı alan don zararından çok dolu zararına kayacak gibi görünüyor.

Bölgemiz kalıntısız üzüm konusunda değerli zirai ilaç bayilerinin danışmanlığı sonucunda yüzde 95 başarıya ulaşılmış gibi görünüyor. Gerçekten üretim aşamasında zirai ilaç bayilerinin emeği çok büyüktür. Bayiler, üretimin her

aşamasında üreticilerin yanındadır. Ticari ilişkilerinden çok arkadaşlık dostluk ilişkisi vardır.

Anadolu insanı üzümü kuru ve yaş olarak tüketirken; diğer yandan şıradan yapılmış şarap, sirke, pekmez, köfter, sucuk, pestil, bastık gibi ürünlerle beslenme ve enerji ihtiyacını karşılamaktadır. Üzüm mineral maddelerden kalsiyum, potasyum, sodyum ve demir yönünden zengin olduğu gibi, bazı vitaminler (A, B1, B2, Niacin ve C) yönünden de önemli bir kaynaktır.

Kuru üzüm fiyatlarının istenilen düzeye çıkabilmesi için iç tüketimin artırılması; reklam yoluyla ülkeye tanıtılıp özendirilmesi ve çeşitliliğin artırılıp katma değerli ürün haline getirilmesi gerekmektedir.

2026 yılının üreticilerimiz, tüccarlarımız ve ihracatçımız açısından kazançlı bir yıl olmasını diliyorum.



Pestisit sorunu nasıl aşılanacak?

Pestisit, tarımda bitkileri zararlılardan korumak için kullanılan kimyasal ve biyolojik maddelere deniyor. Zararlı böcek, mantar, yabancı otlar ve diğer zararlıları öldürmek veya kontrol altına almak için kullanılır. Fakat bu tarımsal mücadele, yanlış kullanımlar nedeniyle çevre ve insan sağlığı üzerinde olumsuz etkiler yaratabilir.

Pestisitlerin yasalara uygun bir şekilde kullanılması durumunda hasat sonrası gıdalarda kalıntı olarak bulunmaması gerekir. Gıdalarda pestisit kalıntılarının kalmasının bazı sebepleri vardır:

-Aşırı ve bilinçsiz kullanım: Üreticilerin daha fazla verim alma ya da zararlı organizmaları hızlıca yok etme amacıyla önerilen dozajın üzerinde pestisit kullanması.

-Yanlış zamanlama: Hasattan kısa süre önce yapılan ilaçlama, pestisidin gıda üzerinden ayrışması için gerekli sürenin tamamlanamamasına neden olur.

-Yanlış uygulama yöntemleri: Rüzgârlı havada ilaçlama, pestisidin komşu tarlalara veya istenmeyen alanlara dağılmasına yol açabilir.

-Yetersiz denetim: Tarımsal üretimde denetimlerin eksik veya etkisiz olması, pestisit kalıntılı ürünlerin piyasaya ve sofralara ulaşmasına neden olabilir.

Bir diğer önemli nokta ise bazı pestisitlerin meyve ve sebzelerin iç



dokusuna kadar nüfus edebilmesidir. Bazı kimyasallar bitki dokusuna nüfuz ederek yıkama ya da soyma işlemleriyle tamamen uzaklaştırılamayabilir. Bu nedenle sadece bireysel temizlik yöntemleri değil, aynı zamanda üretimden itibaren bilinçli ve kontrollü bir yaklaşım da çok büyük önem taşır.

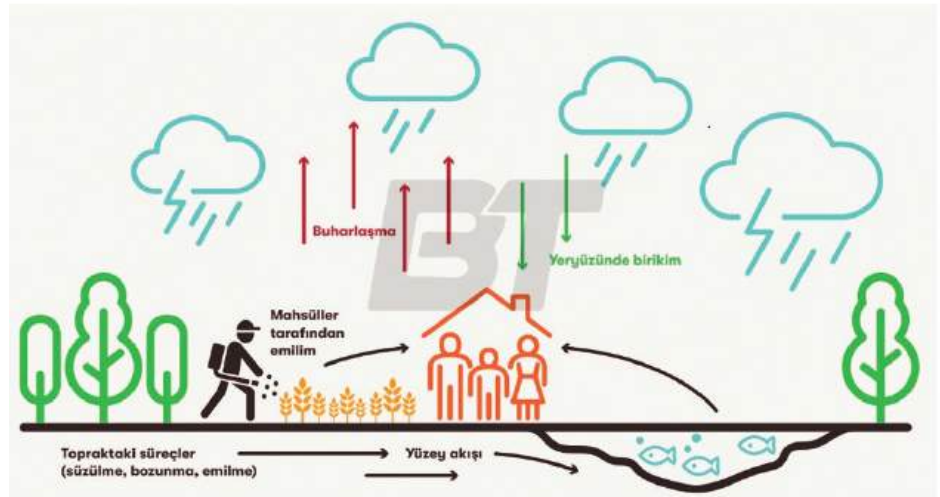
İnsanlar her gün az miktarda da olsa pestisitlere maruz kalır. Bu kimyasallar yiyecek ve içeceklerin yanı sıra solunum yoluyla ya da ciltle temas ederek vücuda girebilir. Pestisitler yalnızca tarımsal alanlarda değil, aynı zamanda şehir yaşamında da haşere ve kemirgenlerle mücadelede yaygın biçimde kullanılır.

Pestisit kalıntıları, bazı sebze ve meyvelerde diğerlerine göre daha sık ve yoğun şekilde görülebilmektedir. Bu durum hem ürünün yetiştirilme biçimi

hem de ürünün zararlı organizmalara karşı daha savunmasız olmasıyla ilgilidir. Özellikle kabuğu ince, soyulmadan tüketilen ya da yüzeyi girintili çıkıntılı olan ürünlerde pestisit kalıntıları kalma olasılığı çok daha yüksektir.

Türkiye ve dünyada yapılan çeşitli analizlere göre en çok kalıntı tespit edilen ürünlerden bazıları şunlardır: çilek, elma, üzüm ve üzüm yaprağı, biber, domates, salatalık, ıspanak ve marul gibi yeşillikler, kiraz ve şeftali gibi ince kabuklu meyveler.

Pestisit bulundurma olasılığı yüksek olan gıdaları bilmek bilinçli tüketim için oldukça önemlidir. Yüksek risk barındıran ürünlerde organik veya güvenilir üretici kaynaklı ürünlerin tercih edilmesi pestisit kalıntısı riskini azaltmak açısından faydalı olabilir.





Tarım Ürünleri Ticareti

GÜBRE

TOHUM

FİDE

Gaziler Mahallesi Tüccarlar Sitesi C Blok No:12 SALIHLI / MANİSA
GSM: (0532) 710 48 55 TEL: (0236) 713 64 47 (pbx) FAKS: (0236) 714 53 77



Asırlık İzmir Borsası'nda üzüm işlemleri neden durdu?

135 yıldır üretici ve tacirden sanayici ve ihracatçıya kadar tarımla ilgili her kesimi bir araya getirip şeffaf bir şekilde fiyat oluşumunu sağlayan İzmir Ticaret Borsası'nda bir yılı aşkın bir süredir tek bir üzüm işlemi gerçekleşmedi. Dünya çapında kuru üzümün referans yeri olarak bilinen İzmir'de fiyat tespiti ve ilanı yapılamaz oldu. Bu da piyasada kaosa yol açtı.



Türkiye'nin ilk ticaret borsası, Türkiye'nin ilk tarım satış kooperatifleri birliği, Atatürk'ün imzasıyla kurulan ilk milli banka, Türkiye'nin ilk enternasyonal fuarı, Türkiye'nin ilk zeytinyağı markası, Türkiye'nin ilk bölge odası, Türkiye'nin ilk özel sektör serbest bölgesi ve Türkiye'nin ilk vadeli işlemler borsası ...

İzmir'in gurur listesidir bu. Kent ekonomisinin geçmişten bu yana ne derece güçlü, ne derece önemli olduğunu anlatan; bize güç-moral vermesi, unutulmaması ve sahip çıkılması gereken bir liste...

Pek çoğu hala ayakta ve güçlü, şükür. Ama hızla ve sürekli değişen dinamiklere

göre pozisyon alma, bakış açılarını farklılaştırıp genişletme zorunluluğu, her kurum ve kuruluşun üzerinde giderek daha büyük bir baskı yaratıyor.

Üzümde işlem yok

Listemizin ilk sırasında yer alan İzmir Ticaret Borsası, bu yıl 135. yaşına ulaştı mesela. Osmanlı'da her şey

yıkılırken kuruldu. 1891'de...

Rekabete dayalı serbest piyasa düzeninin etkin bir teminatı oldu hep. Üretici ve tacirden sanayici ve ihracatçıya kadar tarımla ilgili her kesimi bir araya getirip şeffaf bir şekilde fiyat oluşumunu sağladı. Yetinmedi; Vadeli İşlemler Borsası'ndan lisanslı depoculuk ve Elektronik Ürün Senedi Platformu'na kadar pek çok yeniliğe öncülük etti.

Ama maalesef, İzmir Ticaret Borsası'nın 1924 yılından bu yana işleyen, fiyat belirleyen Çekirdeksiz Kuru Üzüm Piyasası, bugün yaşam mücadelesi veriyor. Bir zamanlar dünyada canlı alım-satım işlemlerinin yapıldığı, fiyat ilanının gerçekleştirildiği ve yakından takip edildiği tek spot borsa olarak nam salan İzmir'deki Üzüm Salonu, 18 Aralık 2024'ten bu yana, yani bir yılı aşkın bir süredir tek bir işleme bile sahne olmadı. Çok değil, üç beş yıl öncesine kadar tüm dünyanın referans yeri olarak bildiği İzmir'de fiyat tespiti ve ilanı yapılamaz



Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekçi İTB'de ilk ürün töreninde -2016

oldu. Bu da piyasada kaosa yol açtı.

Piyasada belirsizlik

Üzüm işletmelerinin İzmir dışına taşınması, ihracatçının Borsa'ya gelmek yerine malını doğrudan üreticiden alması, salon işlemlerinin yaklaşık yüzde 40'ını oluşturan TARİŞ satışlarının (Tarım Satış Kooperatifleri Yasası'ndaki değişikliklerle) tamamen durması ve TMO'nun doğrudan piyasaya girerek üreticiden aldığı kuru üzümleri ihracatçıya satması gibi pek çok hatırı sayılır faktör var bu işte.

Yani herkes söz birliği etmişçesine Borsa'yı bypass etti.

Bir de işin iletişim teknolojilerinde yaşanan gelişmeler boyutu var elbette.

Sonuç mu? Fiyat belirsizliği...

Tahmin edin bakalım, bu işte en büyük zararı kim görüyor?

Her zaman olduğu gibi yine üretici...

Hasattan elde ettiği üzümü "emanet sistemi" şekliyle ihracatçının deposuna koyan üretici, paraya ihtiyacı olduğunda yine ihracatçının insafına kalıyor. Çünkü piyasada referans alabileceği herhangi bir fiyat yok! Gelir güvencesi de...

Bu tablo böyle devam ederse, çekirdeksiz kuru üzüm rekoltesinde ciddi düşüş olabilir.

Teşvikler de işe yaramadı

Üzüm Salonu'nda yaşanan kan kaybı, İzmir Ticaret Borsası yönetiminin bu gelişmeleri çaresizce izlediği ve kabullendiği anlamına gelmemeli! Salon işlemlerindeki azalışın hissedilmesiyle birlikte atılan pek çok adım var. Örneğin yaklaşık 10 yıldır, bazı dönemler haftanın her günü, bazı dönemlerde ise haftanın belirli günlerinde, üretim bölgeleri olan Sarıgöl, Alaşehir, Salihli ve Turgutlu'dan kaldırılan servislerle Borsa'ya numune üzüm taşındı. Normalde binde 1 olan borsa işlemlerindeki tescil ücreti, salon işlemlerini teşvik etmek amacıyla (alım satımın kuru üzüm salonunda yapılması şartıyla) önce on binde 5'e, daha sonra da on binde 1'e indirildi. İhracatçı ve tüccarla "ticaretin salonda yapılması" için defalarca toplantılar düzenlendi.



Ama bir türlü olmadı. 101 yıllık üzüm salonundaki kan kaybı bir türlü önlenemedi.

Kimse "boş ver" diyemez!

1924 yılından beri faaliyetini sürdüren ve dünyada referans olarak kabul edilen İzmir Üzüm Borsası, kimsenin "boş ver" diyeceği, kolaylıkla gözden çıkarılabileceği sıradan bir yapı değildir. Hele İzmirli için asla! Bu ürünün bölge ekonomisine (asırlar öncesine dayanan) etkisi düşünüldüğünde, aksine büyük bir ihtiyaçtır.

Beklentilerin ve piyasa taleplerinin şeffaf bir şekilde görülebildiği, hem fiyat hem de kalite anlamında temel göstergeler oluşturan, küresel piyasalara entegre, rekabette avantaj sağlayan, hem alıcı hem de satıcıların güven duyacağı emtia borsaları ve spot piyasalar, her zaman gereklidir, her zaman önemlidir. Üstelik vadeli piyasalara göre daha şeffaf, likiditesi daha yüksek, riski de daha düşüktür.

İEKKK devreye girmeli

İzmir Ticaret Borsası üzüm



Başbakan Mesut Yılmaz'ın 1997'de İTB'yi ziyareti

Üzüm salonunda numune esasına göre yapılan alım satımlardan bir görüntü.



piyasasının kurtarılması için hala yapılacak şeyler olduğunu düşünüyoruz. Öncelikle, sektördeki oyuncuların birbirlerini dışlamak yerine anlamaya çalışmaları, aynı gemide olduklarını unutmamaları gerekiyor. Bu bir!

İkinci büyük görev, oda ve borsaları güçlendirmekle yükümlü TOBB'a (Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği) düşüyor. Öyle ya, Türkiye'nin ilk ticaret borsasına sahip çıkmak onların başlıca görevlerinden biri olmalı.

Üçüncü ve en büyük görev, Ticaret Bakanlığı'nda... Spot piyasanın devamını sağlamak açısından, yapılan tüm alım-satımların yüzde 1'ini Borsa'dan geçirme gibi bir zorunluluk getirilebilir mesela... Böylece spot piyasada fiyat derinliği sağlanmış olur.

Ya da Kemalpaşa Sütçüler'deki Tariş depolarının bulunduğu yerde yeni bir işlem salonu kurulmasına öncülük edebilir Bakanlık. Stopaj oranlarında teşvik edici düzenlemelere giderek... Üretim bölgelerine çok yakın, ana ulaşım arterindeki bu salon, özlemle beklenen "hayat öpücüğü" olabilir.

Lisanslı depo kurulabilir

Bir de kuru üzümün lisanslı depoculuk meselesi var. Yıllardır çözülemeyen... Bakanlık buna el atıp lisanslı bir depo kurabilir; diğer tüm

lisanslı depolara konu ürünlerde olduğu gibi, kuru üzüm için oluşturulacak Elektronik Ürün Senetleri'ni işleme alabilir. Bu da spot üzüm piyasasına can verir.

Ve bizce bütün bunların takibini yapıp İTB'nin Çekirdeksiz Kuru Üzüm Piyasası'nın yeniden canlandırılması için çaba harcayacak, lobi yapacak, kamuoyu oluşturacak, Bakanlık üzerinde baskı unsuru yaratacak ve sonuç alabilecek olan yapı, İzmir Ekonomik Kalkınma Koordinasyon Kurulu'dur.

İzmir Büyükşehir Belediyesi'nin öncülüğünde, birbirinden değerli kanaat önderlerinin katılımıyla kurulan ve 2009

yılından bu yana "Kentimizin kalkınma hedefleri üzerinde yoğunlaşmak ve İzmir'in mevcut gücünü tek yumruk haline getirerek bütünlük ve etkin bir baskı grubu biçiminde görev yapabilmek" amacıyla faaliyet gösteren İEKKK...

Uçurumun kenarında...

Şu gerçeğin altını bir kez daha çizelim:

Çekirdeksiz kuru üzüm, yüzyıllar boyunca Ege Bölgesi'nin en önemli ürünlerinden biri oldu. Son iki yüzyıldan beri oluşturduğu ticari değerle, sadece bu kentin, bu bölgenin değil, tüm Türkiye'nin ekonomisine hayat verdi. Çöken imparatorluğun küllerinden doğmuş genç cumhuriyetin itici gücüydü. Bunda İzmir'deki güçlü ve köklü spot piyasanın rolü elbette çok büyüktü.

Ve bugün...

İzmir Ticaret Borsası'nın 101 yıllık Üzüm Piyasası, tam da şairin dediği yerde duruyor:

"Uçurumun kenarındayım, bir gamzeli rüzgar yetecek. Ha itti beni, ha itecek!"

Şimdi geldik en kritik soruya:

Asırlık üzüm borsamızın göz göre göre uçurumdan itilmesini izleyecek miyiz, yoksa hep birlikte elinden tutup çekecek miyiz?

İşte bütün mesele bu!





Bali Kalitesi, Bali Lezzeti, Bali Güvenirliđi...

*Usta Őeflerin sađ kolu, olmazsa olmazı, lezzet zengini Bali őrleri.
Bereketli topraklardan sofralara sunulan tatlar.*

41 yıllık Baloğlu deneyimiyle...



• KőzlenmiŐ Sebzeler • Soslar • Biber TurŐları • Konserve Grubu • Hazır Yemekler

bali
Safe & Healthy Food

 baloglugida.com.tr



Dombaylı, kaliteli meyveleriyle nam saldı

Salihli'nin meyve deposu Dombaylı, özellikle zeytin, şeftali ve kayısı üretimine odaklanarak, geleceğini bu alanda şekillendirmeye çalışıyor. Mahalleliler kayısıları özel yöntemlerle kurutarak, bu alanda Malatya'ya rakip olmaya hazırlanıyor.

Salihli'nin ekonomik anlamda en müreffeh mahallelerinden biri olan Dombaylı, uzun yıllara dayalı olan meyvecilik geleneğiyle dikkat çekiyor. Demirköprü Barajı'nın devreye girdiği 1960'lı yılların başından itibaren, Köy Enstitüsü kökenli ileri görüşlü öğretmenlerin başlattığı meyve üretimi, bugün Dombaylı ve civar köylerinin kaderini değiştirdi.

Salihli Vizyon Dergisi'nin her sayısında bir mahalleyi tanıtmaya gelenekçi çerçevesinde bu sayıda sizlere Salihli'ye çok uzak olmayan ve ismiyle dikkat çeken Dombaylı'yı tanıtmak istiyoruz. Mahalle ile ilgili bilgileri almak üzere Salihli TSO Meclis Başkanı Süleyman Oral ve Meclis Üyesi Özgür Ayçelik ile birlikte Mahalle Muhtarı Atagün Özer'i muhtarlık ofisinin



karşısında yer alan köy kahvesinde ziyaret ettik.

Zeytin birinci sırada

Muhtar Özer, sohbette Dombaylı hakkında şu bilgileri verdi:

“Nüfus 900 ile 950 civarındadır ve mahallemizde 660 seçmen vardır. Gelir

tarım ve hayvancılığa dayalıdır. Birinci sırada zeytin, ikinci sırada kayısı- şeftali ve üçüncü sırada da bağcılık yer alır. Hayvancılık çok fazla kalmadı. Tarla grubu olan domates, biber, patlıcan türü çok fazla yok.

Meyvecilik bizim burada çok eski. Barajın yapımından sonra 1960'lardan itibaren meyve bahçeleri oluşmaya başladı. Şeftali ile başlandı, kayısı daha verimli ve getirisi daha yüksek olduğu için daha baskın hale geldi. Kayısı Mayıs ile Haziran aylarında hasat ediliyor.

Özellikle kayısıda çok çeşit var. Büyük ağaçlar yavaş yavaş azalıyor, şimdi trend yarı bodur türlerine kaydı. Perfect Red ve Frigia gibi türlere yönelme var. İlk gelen yarı bodur çeşit Perfect Red. Bu türde güzel sonuçlar alındı. Komşumuz Akören de bu çeşide yöneldi.

Bu sene 100 ile 200 ton arası kuru kayısı üretimi planlıyoruz. Malatya'ya rakip olacağız. Kuru kayısıda iyi bir renk yakaladık. Kükürt odaları



Muhtar Atagün Özer



tarla vasfı olan arazisi var. Dikili arazisi 8 bin dönümdür. Bunun yüzde 90'ı zeytin, kayısı ve bağ olmak üzere meyvedir. Ziraat Odası'nın kayıtlarına göre 5 bin dönüm üzerinde tirilye cinsi zeytincilik, 500 dönümde yağlık ve yeşil zeytin ; 1 500 - 2 bin dönümde ise kayısı üretimi yapılıyor.”

Zeytin Borsası hayali

Dombaylı'da zeytinciliğin çok geliştiğini ve üretilen zeytini daha iyi değerlendirmek amacıyla arayış içinde bulduklarını belirten Atağün Özer, bu konuda da şu bilgileri verdi:

“Köyde 1100 dönüm mera alanımız var. Hayvancılık azaldı. Boşta kalan mera alanımızın bir kısmına Zeytin Borsası kurmak istiyoruz. Bölgemizde çok kaliteli zeytin yetişiyor. Verim çok

yüksek. Akhisar'dan bile gelip bizim buradan ürün alınıyor. Yağdaki kalite de çok yüksek. Fire oranı düşük.

Dışarıdan gelen sermayedarların Dombaylı'da zeytinciliğe yatırımları da dikkat çekici. MTS Tarım 2 bin dönümde faaliyet gösteriyor. İşletme sahibi olan Cengiz Manav, soğuk hava deposu da kurdu. Akdeniz Üniversitesi'nden ünlü cerrah Ömer Özkan'ın da bizim mahallemizde zeytinliği var. Doktor Bey de 170 dönümde tirilye cinsi zeytin üretimi yapıyor.”

Bioenerjiden rahatsızlık

Dombaylı sakinleri, Adala'da bulunan Hun Enerji'ye ait biyokütle enerji santralinden yayılan keskin kokudan şikayetlerini dile getirdi. Hayvansal ve organik atıkların yakılması suretiyle

hazırlamayı planlıyoruz. Klasik odalarda kurutma işi çok verimli olmuyor. Kapalı izolasyonlu ortamlarda kurutma 5 günde tamamlanıyor. Kayısı olgunlaştığında bir hafta, en geç 10 gün içinde toplanması gereken bir ürün. Hızlı kurutma olayı bizim için çok avantajlı.”

Geçtiğimiz yıl don yaşandığını ve 1400 kayısı ağacının boş kaldığını belirten Muhtar Özer, bu yıl iyi bir sezon geçirmeyi umduklarını kaydetti. Sulama konusunda çok iyi bir kooperatife sahip olduklarının altını çizen Özer, ürün dağılımı hakkında da şu bilgileri verdi:

“Dombaylı'nın toplam 16 bin dönüm



elektrik üretimi gerçekleştiren Hun Enerji'nin atık tesisi hakkında köylüler şu bilgileri verdi:

“Bioenerji tesisi çevreyi çok rahatsız ediyor. Sıkıntılı bir konu. Çok keskin ve kötü bir koku yayıyor. 4-5 yıldır faaliyette. Meyveciliğe zarar vereceğinden endişeleniyoruz. Tavuk gübresi ve ağaç yakılıyor. Kesif bir kokusu var. Çok yere müracaat ettik. İl Sağlık Müdürü'ne kadar şikayetimizi ulaştırdık. Ama bir sonuç alamadık.”

Kış aylarında 600 civarında olan Dombaylı nüfusunun, yaz aylarında ikiye üçe katlanarak 1500'lere kadar çıktığı belirtiliyor. Gurbetçiler yaz aylarını geçirmek için köyelerine dönüyor. Dombaylı halkının neredeyse tamamının Salihli'de de bir evi bulunuyor. Bu durumda olanlar da yazlarını Dombaylı'da geçirmeyi tercih ediyor.

Köyün tarihçesi

Salihli ilçe merkezinin kuzeyinde, küçük bir derenin kenarında kurulmuş tarihi bir aşiret köyü olarak kayıtlara geçen Dombaylı'nın kuruluş öyküsüyle

ilgili farklı söylenceler vardır. Adala Belediyesi Kültür Yayınları arasında yer alan 2001 yılında basılmış olan “Tarih İçinde Adala ve Köyleri (Dünü- Bugünü)” adlı kitapta köyün kurucularının Dumbali aşireti olduğu belirtilir. İbrahim Çiçek ve Şaban Çetin'in hazırladığı kitapta Dombaylı'nın refahı yüksek bir yerleşim olduğu anlatılır ve meyve üretiminin yoğun olarak yapıldığı köyün diğerleri arasında nasıl sıvrilerek fark yarattığı konusunda şu satırlara yer verilir:

“Köyde 1950 yılından sonra hızlı bir şekilde şeftali yetiştiriciliği başlamış, herkes üzüm bağını sökerek şeftali bahçesine dönüştürmüştür. Bu çalışmayı örnek olarak başlatan kişiler Köy Enstitüsü'nde okuyup köyde öğretmen olan Aydın Özkan ve Dündar Uçar'dır. 1970 yılından bu yana köyde hızlı bir meyvecilik başlamıştır. Yörede şeftali, kayısı, turfanda erik yetiştiriciliği yaygındır. Bugün Salihli'nin örnek köyelerindedir. Yaz mevsiminde hasat zamanı köy nüfusu oldukça kalabalıklaşır.”

Salihli merkeze 17 km uzaklıkta bulunan Dombaylı'nın isminin kaynağı hakkında Harun Ürer'in hazırladığı “Kültür ve Tabiat Varlıklarıyla Salihli” kitabında ise şu bilgilere yer verilir:

“Yöre halkının verdiği bilgiye göre köy adının Dombaylı lakaplı ne yöre olduğu bilinmeyen bir kişiden almaktadır. Aynı zamanda köyün kurucusu olduğu da kabul edilen bu kişinin mandacılıkla uğraştığı, bölgede mandanın “dombay” olarak bilinmesi nedeniyle de köyün adının Dombaylı olarak kaldığı söylenmektedir.”

Sulama ve meyvecilik

Köyde ilk şeftaliciliği geliştiren Dündar Uçar ve Aydın Özkan, Köy Enstitüsü'nde gördükleri meyvecilik ve bahçe işletmeciliği sayesinde, kendi köyelerinde giriştikleri bu örnek teşebbüs neticesinde yetiştirdikleri şeftali bahçesini sulamada hayli zorluk çeker. Gediz Planlama ve Toprak Su Müdürlüğü'ne mütteşebbis heyet olarak başvururlar. Verdikleri dilekçe sonucunda köy ve



çevresi ilgili dairelerce incelenip uygun görülerek çevreye sulama tesisleri yapılır. Bir motopomp alınarak köyün bütün sebze ve meyve bahçeleri sulanmaya başlanır.

TUKAŞ'ın kuruluşu

Adala'dan gelen Sol Sahil Sulama kanalından alınan su ile köyün bütün arazileri sebze bahçeleri, şeftali ve kayısı bahçeleri bol suya kavuşur. Bu sulama ile bol mahsul alınmaya başlanınca, elde edilen ürünler tüketilemediğinden bir de salça fabrikası kurma kararı alınır.

Bunun için de 1800 hisseli yeni bir kooperatif kurulur. 1976 yılında kurulan kooperatif fabrikanın makinalarını İtalya'dan getirterek iki yıl içinde fabrika faaliyete geçer. Fabrikanın ürettiği salçalar yurt içinde ve yurtdışında satılır. Fabrika 1988 yılına kadar çalıştırılır. Fakat sermaye krizi nedeniyle fabrika özel şirkete satılarak ortakların hisseleri kendilerine dağıtılır. Fabrika el değiştirdikten sonra salçanın yanına konserve üretimi de eklenir. Civar köylerde salça üretimine uygun olan az sulu sert (Tukaş) denilen c-18 nolu domates üretimine geçilir. Fabrika bu yeni cinsin tohumlarını getirterek, komşu köylerde üretilmesini sağlar. Salçalık domatesin adı günümüzde Manisa domatesi olarak da bilinir.



Uzm.Dr.

FATİH ÇANAK

DAHİLİYE UZMANI

Hasta kabulüne başlamıştır!

-  Diyabet
-  Tiroid Hastalıkları
-  Hipertansiyon
-  Hiperlidemi
-  Kan Hastalıkları (Anemiler)
-  Karaciğer Hastalıkları
-  Böbrek Yetmezliği
-  Check-Up, Kanser Taramaları
-  Osteoporoz
-  Gıda İntoleransı Testleri
-  Solunum Alerjisi Testleri
-  Besin Alerjisi Testleri



0236 712 0 712

www.medigunes.com.tr



QR Kod ile
Hızlı ve Kolay
Randevu Oluştur!



Dombaylı'dan bir aydınlanma neferi: GAVUR İMAM

1884 (Dombaylı) doğumlu Ahmet, koyun tüccarı Hacı Hatip'in oğluydu. Babası onu medrese eğitimi alsın diye 1904 yılında İstanbul'a gönderir. Ahmet medrese eğitimi alırken 1907 yılında, İstanbul'da gördüğü yenilikçi hareketler ve Jön Türkler ile ilgili olumlu görüşleri nedeniyle o zamanki üniversite karşılığı olan Darülfünun Hukuk Fakültesi'ne girer.

Din alimi olmak yerine kadı olmayı tercih eder. Bu sırada köyüne geldiğinde kravat taktığı için annesi Gördesli Ebe (Ayşe Özkan) "İstanbul'a gittin gavur mu oldun?" şeklinde bir serzenişte bulunur. İstanbul'a müftü ya da din alimi olacak diye gittiğini düşünen köylü, ondaki bu değişikliği görünce adını "Gavur İmam" koyar.

1908'de II. Meşrutiyet ilan edilince bir yıl sonra 1909'da askeriye içinde alaylı-mektepli çatışması gün yüzüne çıkar. Çavuş düzeyinde "mektepli subay istemezük" şeklindeki isyanlar



Ahmet Özkan kızları Zehra Daner ve Güzin Altıok ile.

İstanbul'da yaygınlaşır. Bu karışıklıklar sonucunda Selanik'ten Hareket Ordusu adında, içinde Kurmay Yüzbaşı Mustafa Kemal'in de olduğu bir ordu İstanbul'a gelir. Mahmut Şevket Paşa'dır. İsyân bastırılır.

Ahmet Efendi bu karışıklıklar sırasında kendini güvende hissetmeyerek Anadolu yakasına, oradan da trenle memleketi Salihli Dombaylı'ya gelir. Köyde Arnavut çetelerle ilgili sorunlardan dolayı bir yaralama olayı yaşanır. Yaralanan kişi fail olarak Hacı Hatip'in çocuklarını gösterince Ahmet Efendi ve kardeşleri, olayla ilgileri olmamasına rağmen iftira sonucu tutuklanır. Mahkemede şahitlerin ifadesiyle aklanırlar ancak aylar süren bu süreçte Ahmet Efendi hukuk fakültesine dönemez. Bu arada babası Hacı Hatip vefat etmiştir ve kadı/hakim olma şansını kaçırmıştır. Daha önce babası kendi arazisinde kendi parasıyla bir cami yaptırmıştır.

Ahmet Efendi, nam-ı diğer Gavur İmam, bu camide imamlık yapmaya başlar. 1910-1920 yılları arasında köyde gençlerden oluşan bir tiyatro ekibi kurar ve Salihli köylerinde oyunlar sergilerler. Bu oyuncularından biri 1905 doğumlu Ahmet Efendi'nin halasının oğlu Ahmet Efendi (Öztekin) Rüştüye Mektebi'ni bitirdiği için eğitimlidir. Gavur İmam camide sessiz sinema oynatmış, Charlie Chaplin filmleri izletmiştir. Köyün sosyal işlerinde aktif rol alarak köylüye bilinç aşılamıştır.

İstiklal Harbi sürerken, 5-6 Eylül 1922'de Türk Ordusu karargahı Adala bucağındaiken, Gavur İmam büyük bir sevinçle Başkomutan Mustafa Kemal ile görüşmek için koşar. Ancak Mustafa Kemal, Yunan kuvvetlerinin tutunmak için tertibat aldığı istihbaratı nedeniyle Bintepeler mevkiindedir. Görüşmesi mümkün olmaz.



Gavur İmam Ahmet Özkan

Cumhuriyet kurulur. Gavur İmam köyünde Cumhuriyet'e büyük destek çıkar. İnsanları bilinçlendirir. Camideki imamlığı bırakmıştır.

İki hanımı vardır. Bu hanımlardan o sırada üçerden toplam altı çocuğu vardır. 1930 yılında Atatürk'e bir mektup yazarak köyde oturduğunu, çocuklarının eğitimini sağlayamadığını, onun için devletin yardım etmesini ister. Atatürk gereğinin yapılmasını Milli Eğitim Bakanlığı'na yazar. O sırada müfettiş olan Kazım Dirik köye gelir. 1919-1920-1922 doğumlu çocuklar (Masum, Güzin, Zehra, Mustafa Asım) araştırılır. Çocuklar o sırada ilkokula gitmektedir. Kazım Dirik'in onayıyla bu çocuklar Edirne'de, İstiklal Harbi'nde ölen askerlerin çocuklarının yatılı okuduğu okula yerleştirilirler.

1919 doğumlu Masum Özkan ve 1922 doğumlu Zehra Özkan, Gavur İmam'ın birinci eşi Gördesli Ebe'nin (Ayşe Özkan) ; 1920 doğumlu Güzin Özkan, ile 1919 doğumlu M. Asım Özkan,

Gavur İmam'ın ikinci hanımı Cennet Ebe'nin çocuklarıdır. İki anneden 4 çocuk Edirne'de büyük bir aile ve memleket hasretiyle yatılı okur.

1933 yılında bu okulların misyonu tamamlandığı gerekçesiyle çocuklar İstanbul'a nakledilir. Zehra ve Güzin Özkan Nişantaşı Ortaokulu'na, Asım Özkan ve Masum Özkan Kabataş Ortaokulu'na, sonra da İzmir'deki Karataş Ortaokulu'na giderler. Daha sonra kardeşler Kabataş Lisesi'ne devam ederler.

Harf Devrimi olduğunda Gavur İmam, camide yeni Latin harflerini öğrenmek isteyenlere ders verir. Evinde Şemsettin Sami'nin yazdığı ilk sözlük (Kamus-ı Türkî) dahil yüzlerce kitap bulunmaktadır. Soyadı kanunu çıktığında köylünün soyadlarını Gavur İmam koymuş, yakıştırmıştır. Aile çok kalabalık olduğu için dört erkek kardeşin soyadlarını değişik yapmıştır. “Yalçın, Özkan, İlgar, Alkan, Altıok, Hatiboğlu” gibi Türkçe soyadları yakıştırmıştır.

Gavur İmam Cumhuriyet'in 10. yılında tarlaya giden 1917 doğumlu Nevin kızına “Bugün en büyük bayram, yeni elbiselerinizi giyin. Okula kutlamaya gidin “ demiştir. Gavur İmam'ın Edirne'ye giden 4 çocuğundan Zehra Özkan ortaokuldan sonra Hamdi Daner ile evlenir. Hamdi Daner, Nişantaşı Ortaokulu ve Lisesi'nde öğretmenlik yaptıktan sonra Arifiye Köy Enstitüsü'ne tayin olur. Hamdi Daner müzik ve Fransızca öğretmenidir. İsmail Hakkı Tonguç Köy Enstitüleri Genel Müdürü cipiyle köy enstitülerini kontrol için dolaşırken Arifiye'ye geldiğinde onların evinde kalır.

Diğer çocuklardan 1919 doğumlu Masum Özkan o zaman yüksek teknikerlik ünvanı veren Yıldız Teknik'ten mezun olur. Önce gar müdürlüğü yapar. Arifiye'de muhasebe bölümünde çalışır. Sonra bazı fabrikaların teknik müdürü olur. Diğer çocuk Güzin Özkan Yüksek Teknik Öğretmenliği'ni bitirir. Bergama Kız Meslek Lisesi'ne atanır. Diğer çocuk Asım Özkan ise Kabataş Lisesi'nden



Gavur İmam Ahmet Özkan ve aile üyeleri.

sonra 1946 yılında Yüksek Öğretmen Okulu matematik bölümünü bitirir.

Gavur İmam tüberküloz olur. Havası temiz diye Dibek Dağı eteklerinde bir yere taşınır.

Mustafa Asım Özkan Matematik bölümünü bitirdiğinde ya öğretmen olacak öğretmen maaşı alacaktır ya da kendisine yapılan asistan olma teklifini kabul edip yarı öğretmen maaşı alacaktır. Asım Özkan mezun olduğunda babasına “Ne yapmamı istersin?” diye sorar.

Gavur İmam, “Üniversitede kal, bilimin içinde olmak çok kıymetlidir” der. Mustafa Asım Özkan önce doktor sonra doçent olur. İstanbul Teknik Üniversitesi İnşaat Fakültesi Matematik kürsüsünde çalışmaya başlar. Profesör olur. Birçok iyi mühendisin temel matematik bilgisinde Asım Özkan'ın rolü vardır.

Salihli'nin çalışkan ve başarılı mühendislerinden Yalçın Özdemir ve Mustafa Uğur Okay da Asım Özkan'ın öğrencilerindedir. Hocalarından çok iyi



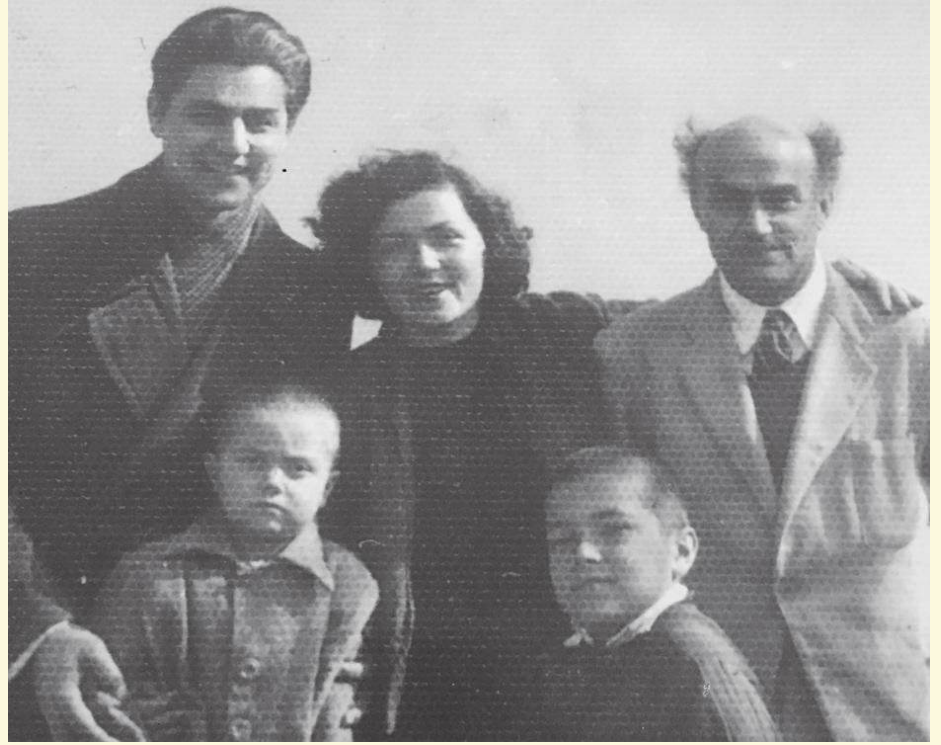
Masum Özkan, Asım Özkan, Saruhan Özkan, Aydın Özkan, Mete Özkan, Atila Özkan, Nevin Alkan, Zehra Daner, Nesrin Güney, Zeynep Kuzey, Gonca Yalçın, Gönül Okçu

söz etmişlerdir.

Asım Özkan bir dönem matematik dehası Cahit Arf ile çalışır. Ayrıca emekli olmadan önce fizik profesörü Feza Gürsoy, fizik profesörü Erdal İnönü ve matematik profesörü Mustafa Asım Özkan birlikte 1970'li yıllarda bilim kurulunda yer alır. Matematikte çok iyi olan SSCB yani Rusya'nın matematik dergilerinde, çözülmemiş problemleri çözmesi nedeniyle yer alır.

Gavur İmam'ın iki hanımından birinden 7 diğerinden 6 çocuğu vardır. Cennet Hanım'ın çocuğu Güzin Hatiboğlu 1983 yılında 63 yaşındayken vefat eder. Diğer kardeşlerden 1930 doğumlu Aydın Özkan, Kızılçullu Köy Enstitüsü 1947 yılı mezunudur. Son sınıftayken babasının öldüğünü bildirirler. 1938 doğumlu Atilla Özkan önce askeri hakim olur, emekliliği geldikten sonra serbest avukatlık yapar. Diğer anneden 1938 doğumlu Gönül Özkan Okçu Altınordu İlkokulu öğretmenliğinden emekli halen Gavur

Prof. Asım Özkan, Zehra Daner, Hamdi Daner Köy Enstitüsü Müzik Öğretmeni Gün Daner, Tün Daner



güncelliğini koruyor. Bu onun soyunun Horasan'dan gelen ve Türkmen Yürüğü olmanın getirdiği bir saf Anadolu ve oba kültürünün bir eseridir.

Kendisi Atatürk ve Cumhuriyet aydınlanmasının bir neferiydi. Onun Dombaylı'da Adala'da, Salihli'de açtığı ışık Dombaylı köyünde çok yüksek eğitilmiş insanların yolunu açtı. Bugün Dombaylı köyünün anne ya da babası Dombaylılı olan 25 civarında uzman

doktor, 4 tane de profesör (ikisi tıp, biri mühendislik, biri hukuk) vardır.

Dombaylı insanı her fırsatta Gavur İmam'ın açtığı çığırını anlatır. Onun hakkında Köy Enstitüsü İbrahim Çiçek'in makalelerinden başka sözlü tarih çalışması olarak söyleşilerle ve incelemelerle yazılmış Selahattin Tural'ın "31 Mart'tan Cumhuriyet'e Gavur İmam" adlı bir inceleme anı kitabı vardır.



İmam'ın hayattaki tek çocuğudur.

Gavur İmam'ın çocuklarının isimleri : Nevin, Zehra, Nesrin, Zeynep, Masum, Asım, Saruhan, Aydın, Mete, Gonca, Atilla, Gönül, Güzin.

1917'den 1938'e kadar doğan çocukların isimlerinin çoğu Türkçe ve



Gavur İmam'ın hayatta kalan tek çocuğu olan emekli öğretmen Gönül Okçu, 2002'de vefat eden Prof. M. Asım Özkan ile.

Zirve Arçelik

Salihli Sevgi Yolunda Açıldı!

Dijital dünya ve değişen müşteri istekleri çerçevesinde tasarlanan, 550 m² showroom alanına sahip Zirve Arçelik mağazası yeni konsepti ile hizmete açıldı.



Zirve

Sevgi Yolu Salihli | 0 (236) 714 24 34

arçelik
iyilięi aşkla tasarlar

Salihli'de iş dünyasına 'Kent Ekonomi Ödülü' sunuldu

Salihli Ticaret ve Sanayi Odası 2024 yılında en fazla kurumlar ve gelir vergisi veren; en çok ihracat yapan ve en fazla istihdam sağlayan iş dünyası temsilcilerine plaketle teşekkür etti. Düzenlenen törende 40 yıldır Oda'nın üyesi olan işletmeler de ödüllendirildi.

Salihli Ticaret ve Sanayi Odası'nın geleneksel hale getirdiği "Kent Ekonomi Ödülleri" töreni Salihli iş dünyası temsilcileri ve protokolün katılımıyla Lidya Sardes Otel'de gerçekleştirildi. 2024 yılı verilerine göre en fazla kurumlar ve gelir vergisi ödeyen, en çok ihracat gerçekleştiren ve en çok personel istihdam eden gerçek ve tüzel kişilere plaket sunuldu. Oda'nın 40 yıldır üyesi olan iş insanlarına da teşekkür amacıyla plaketlerin takdim edildiği törende 45 kurum ve kişi ödüllendirilmiş oldu.

Kent Ekonomi Ödül Töreni'ne



Salihli Belediye Başkanı Mazlum Nurlu

Salihli Kaymakamı Ali Güldoğan, Salihli Belediye Başkanı Mazlum Nurlu, Cumhuriyet Başsavcısı vekili Mert Taşkın, Celal Bayar Üniversitesi Salihli İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Osman Murat Koçtürk, Salihli OSB Yönetim Kurulu Başkanı Muhittin Bilget, Sanayi ve Ticaret İl Müdürü Mehmet Üçbaş, Jandarma Komutanı Doğukan Karaaslan, Salihli Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Yetiş Aksoy, Tarış Üzüm Birliği Başkanı Ferhat Şen, Salihli Ziraat Odası Başkanı Cem Yalvaç, meslek odaları başkanları, kurum müdürleri ve çok sayıda iş insanı katıldı.

Düzenli vergiyi teşvik

Salihli TSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Yüksel, yaptığı takdim konuşmasında 20 yılı aşkın bir süredir devam ettirilen bu ödül törenleriyle vergilerini düzenli bir şekilde ödeyen iş insanlarını onore etmeyi amaçladıklarını ifade etti. Ekonominin genel durumu hakkında kısa bilgiler verdikten sonra enflasyonun iş dünyasına olumsuz etkilerini anlatan Yüksel, konkordato ve iflasların da piyasaları endişelendirdiğine dikkat çekerek şunları söyledi:

"Maalesef ülkemizin en önemli sorunu olan yüksek enflasyon nedeniyle tüm sektörlerimiz ve özellikle ihracatçılarımız son aylarda döviz kurlarının da artmamasından dolayı zor günler geçirmektedir. Diğer tarafta güçlü şirketlerin de ayakta durmakta zorlandığını görmekteyiz. Konkordato ve iflas haberleri pek çok sektörde endişelere sebep olmaktadır. Konkordato ilan eden şirketler, bağlantıda oldukları pek çok şirketi zor duruma sokmaktadır.



İbrahim Yüksel

Bu nereye kadar böyle gider kestirmek zordur. Şu çok açık ki ülke olarak enflasyonu düşürmek zorundayız. Ama bu konuda gerekli olan tasarruf tedbirlerinin uygulanmasını da beklemekteyiz. Bunun yanı sıra bölgemizde güzel gelişmeler de olmakta ve umut vermektedir."

Salihli Belediye Başkanı Mazlum Nurlu, törende iş insanlarına hitaben bir konuşma yaptı. Nurlu, vergi vermenin kutsal bir görev ve bir vicdan göstergesi olduğuna vurgu yaparak, vergilerini düzenli ödeyenleri kutladı.

Salihli Kaymakamı Ali Güldoğan da yaptığı konuşmada düzenli vergi ödemenin güçlü bir geleceği inşa etmenin basamaklarını oluşturduğunu vurgulayarak, Salihli'nin üretim potansiyeliyle parlayan bir yıldız olduğunu ifade etti.

Konuşmalar sonunda 2024 yılı kurumlar ve gelir vergisi, ihracat ve istihdam rekortmenleri sahneye davet edilerek plaketleri sunuldu.

Salihli Kaymakamı Ali Güldoğan



Kurumlar Vergisi 2024

- 1 Vergo Enerji A.Ş.
- 2 MNS Yumurta Ltd. Şti.
- 3 Özlem Tarım A.Ş.
- 4 Darmstadt Gıda A.Ş.
- 5 Grappa Gıda A.Ş.
- 6 Nazıroğlu Ltd. Şti.
- 7 Sardes Gıda A.Ş.
- 8 Akavi Süt A.Ş.
- 9 Yükseliş Ltd. Şti.
- 10 Can Özel Sağlık A.Ş.

Gelir Vergisi 2024

- 1 Rifat Güngör
- 2 Atiye Şenocak
- 3 Mehmet Cengiz Karagöz
- 4 Ramazan Gerikoğlu

- 5 Abdullah Özdemir
- 6 Demir Yaşar Şardağ
- 7 Eyüp Özdemir
- 8 Bülent Sığın
- 9 Mehmet Can Kalaycı
- 10 Barış Esmez

İhracat 2024

- 1 Vergo Enerji A.Ş.
- 2 Norm Cıvata A.Ş.
- 3 Lider Petfood A.Ş.
- 4 Tuğrul Tarım A.Ş.
- 5 Norm Somun A.Ş.
- 6 Tadımda Gıda Ltd. Şti.
- 7 Rella Gıda A.Ş.
- 8 Grappa Gıda A.Ş.
- 9 Sardes Gıda Ltd. Şti.
- 10 KWS Türk Tarım A.Ş.

İstihdam 2024

- 1 Tadımda Gıda San. A.Ş.
- 2 Nordes Gıda A.Ş.
- 3 Norm Salihli Vida ve Cıvata A.Ş.
- 4 Norm Somun A.Ş.
- 5 Can Özel Sağlık A.Ş.
- 6 Özel Salihli Güven A.Ş. A.Ş.
- 7 DNZ Deniz Dış Ticaret A.Ş.
- 8 MS Vida A.Ş.
- 9 Vergo Enerji A.Ş.
- 10 Özel Salihli Sağlık A.Ş.

40 yıllık üyeler

- Vezenli A.Ş.
Kamil Kılınçoğlu
Kamil Çakır
Hüsamettin Kabasakal A.Ş.





Kurumlar 1,2,3,4,5



Kurumlar 6,7,8,9,10



Gelir Vergisi 1,2,3,4,5



Gelir Vergisi 6,7,8,9,10



Üyelikte 40. Yıl



Vergo Enerji



İhracat 1,2,3,4



İhracat 5,6,7



İhracat 8,9,10



İstihdam 1,2,3,4



İstihdam 5,6,7



İstihdam 8,9,10

Anne- kızın moda alanında örnek girişimcilik öyküsü

Modaferi, Salihli’de bir anne-kızın aynı hayali paylaşmasıyla doğdu: Kadınların kendini iyi hissettiği, rahat ettiği ve “gerçek hayata” uygun parçalarla buluşabildiği bir moda butiği.

Yıllarca bankacılık yaptıktan sonra, mesleğini bırakıp farklı alanlarda var olmayı seçen bir kadın girişimciyi konuk ediyoruz bu satırlarda. O boş durmayı sevmeyen biri. Bankacılıktan sonra Salihli TSO’nun Kadın Girişimciler Kurulu’na katılan ve her etkinlikte faal görev alan bir isim o; Necmiye Feride Dönmez.

Pek çok Salihlili kadın aslında onu zumba ve pilates eğitmeni olarak da tanır. 2018 yılında emekli olduktan sonra zumbanın yanı sıra reformer pilates eğitmenliği sertifikası alan Dönmez, son bir yılda yaptığı bir atakla ise kendi işinin patronu olanlar sınıfına terfi etti.



“Modaferi” markasıyla internet üzerinden satış yapmaya başlayan Feride Dönmez’e en büyük desteği ise kızı Akile Ekin Dönmez Güven veriyor.

Salihli Belediyesi yakınında yer alan dükkanda satışını yaptığı kadın giyim ürünlerini sergileyen ve ayrıca burayı siparişleri hazırladığı bir adres olarak kullanan anne - kız Dönmez ve Güven, bir sonraki planlarını ise kendi markalı ürünlerini satma aşamasına gelecekleri bir perspektife oturtuyor.

Feride Dönmez, kabına sığmayan enerjik çalışma prensibini ve geleceğe yönelik hedeflerini şöyle anlattı:

“25 yıl bankacılık yaptıktan sonra emekli olup; emekli bankacı kimliğimin devamında spora yöneldim ve sertifika alarak zumba ve pilates eğitmenliğine başladım. Modaferi’nin ortaya çıkmasında, disiplinli yaşam biçimim ve insanlarla kurduğum samimi ve sıcak ilişkilerin büyük payı oldu. Kızımız Akile Ekin Dönmez Güven ise Endüstri Mühendisliği eğitimi ile 10’dan fazla firmaya marka ve pazarlama danışmanlığı yaparken bir yandan da Modaferi’nin büyüme adımlarını planlıyor, dijitalde görünürlüğünü güçlendiriyor.

Modaferi, farklı bedenlere ve farklı tarzlara sahip kadınları “ulaşılabilir moda” anlayışıyla bir araya getiriyor. Salihli’de randevu sistemiyle çalışan mağazamızda birebir bir deneyim sunmamızın yanı sıra, modaferi.com üzerinden kurduğumuz e-ticaret altyapısıyla Türkiye geneline ulaşıyoruz. Bugün Modaferi, sadece ürün satan bir marka olmanın ötesinde; kadınların kendini kalıplara



sığdırmadan, kendi ölçüsünde ve kendi stilinde giyinebilmesini mümkün kılan bir duruşu temsil ediyor.

Yakın gelecekte ise bir sonraki adım kendi markalı ürünlerimizi geliştirerek kendi üretim sürecimize geçmek ve Salihli’den çıkan bu hikâyeyi daha da büyütmek.”



**ÖZCELİK
OTEL**



0236 715 35 35



0531 873 39 96



bilgi@ozcelikotel.com



www.ozcelikotel.com



ozcelik_otel



**Atatürk Mah. Orhaniye Cad. No.6
Salihli / Manisa**

MC Kauçuk, ayakkabı tabanında trendleri yakından takip ediyor

Salihli Organize Sanayi Bölgesi'nde kauçuk ayakkabı tabanı üretimi yapan MC Kauçuk, ülkenin önde gelen ayakkabı markaları ile çalışıyor ve üretiminin yüzde 20'sini Avrupa ülkelerine ihraç ediyor.

Salihli OSB'nin ikinci kısmında 2022 yılında faaliyete geçen MC Kauçuk Taban Pazarlama Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti., ayda 70 bin çift kauçuk taban üretimiyle pazarda söz sahibi firmalar arasında yer alıyor.

Reyhan ve Murat Güçtaş çiftinin ortaklığında faaliyet gösteren ve 40 kişinin istihdam edildiği MC Kauçuk, bir yandan Greyder, Flo, Pierre Cardin, Beymen, Derimod gibi büyük üreticilerin siparişlerini karşılarken, diğer yandan da ihracat pastasını genişletme gayretini sürdürüyor.

Türkiye'de kauçuk üretimi olmadığı için Kore, Çin, Rusya ve Malezya gibi ülkelerden hammadde ithal ederek bunu mamul hale getiren MC Kauçuk'un yaptığı faaliyetleri şirketin kurucu ortağı Reyhan Güçtaş şöyle anlattı:

"Firmamız MC Kauçuk 2012 yılında İstanbul'da kuruldu. 2022 yılında Salihli OSB'nin ikinci bölgesinde fabrikamızı kurduk ve faaliyete geçtik. Kauçuk taban üretimi yapıyoruz. Türkiye'nin önemli ayakkabı üreticileri ile çalışıyoruz. İstanbul, Konya, Gaziantep, Antakya, Adana, İzmir gibi ayakkabı üretiminde söz sahibi olan belli başlı şehirlere hitap ediyoruz. Ayrıca İstanbul İkitelli'de Aymakoop Ayakkabıcılar Sitesi'nde showroom'umuz var. Alıcılar daha çok oradan modellerimizi görüp, siparişlerini oluşturuyor.

Ürün yelpazemizde içinde kauçuk taban, termo taban, eva taban, kauçuk



ökçe bulunuyor. Modayı ve müşteri eğilimlerini yakından takip ediyoruz. Yüzlerce çeşit farklı modelimiz var. Tercihlere göre yeni modeller ortaya çıkarabiliyoruz."

Yurt içi ve yurt dışı ayakkabı fuarlarını yakından takip ettiklerini ve fuarlara katılım sağladıklarını belirten Güçtaş, ihracatın toplam ciro içindeki payının son iki yılda azaldığını ifade ederek, şu bilgileri verdi:

"Son iki yıldır ihracatımız büyük

sekteye uğradı. Çin'in darbesi nedeniyle satışlarımız olumsuz etkilendi. Biz bir çift tabanı 3-3.5 Dolar'a mal ederken, alıcılar Çin'den 2 Dolar'a malı temin edebiliyor. Çin ile rekabet şansımız yok.

Geçtiğimiz yıl yurt dışından ithal taban çok geldi. Ne yazık ki ticari ahlak konusunda zayıfız."

Kaliteli üretim yapmaya odaklandıklarını ve standartlara uygun üretim yaptıklarını anlatan Reyhan Güçtaş, üretimde geri dönüştürülmüş

Reyhan- Murat Güçtaş



malzeme de kullandıklarını belirtti.

Fabrikanın ayda 150 bin çift kauçuk taban üretim kapasitesine sahip olduğunu; fakat kapasitenin ancak yarısını kullanabildiklerini kaydeden Güçtaş, “Üretimimiz şu sıralar ayda 60-70 bin çift civarındadır. Taban üretiminde Türkiye’de ilk 5 firmanın arasında yer alıyoruz.” dedi.

Geçtiğimiz yıllarda Fas ve Mısır’a ihracat yaptıklarını; halen Polonya, Portekiz ve Almanya gibi Avrupa ülkelerine ihracata devam ettiklerini ifade eden Reyhan Güçtaş, “Aynı zamanda Rusya ve Ukrayna’ya da satış yapıyorduk ama savaş nedeniyle şu an bu ülkelerle ticaret yapamıyoruz. Bu pazarlar şu



hedeflerimiz var. Ürün çeşitliliğini artırmayı planlıyoruz. Bu hedeflerimize ulaşmak için çalışmalarımızı sürdürüyoruz ama bazı sıkıntılarla da karşılaşıyoruz. Mesela kalifiye eleman bulma konusunda sorun yaşıyoruz. Usta, elektrikçi, mekanikçi bulamıyoruz. Ustalar maalesef, bir fabrikanın durmaksızın iş yapması gerektiği konusunda yeterince bilinçli değil. Sanayide işlerin aciliyetinin önemini tam kavrayamıyorlar.”



anda toparlanma aşamasında. Gürcistan, Azerbaycan Kazakistan ve Özbekistan gibi Türki Cumhuriyetlere zaman zaman ihracat yapıyoruz.” şeklinde sözlerini sürdürdü.

İhracatın, toplam üretimin yüzde 20 ile 30’unu oluşturduğunu ve önümüzdeki yıllarda bu pazarı büyütmeyi hedeflediklerini vurgulayan Reyhan Güçtaş, diğer hedeflerini ve yaşadıkları sıkıntıları ise şöyle anlattı:

“İhracatı artırmanın yanı sıra eva taban ve eva compaund üretimine yönelik



Salihli OSB, emin adımlarla ilerliyor

Bölgede şu anda 75 fabrikada üretim yapılıyor. 2026'da 15 fabrikanın daha üretime başlaması bekleniyor. 3 yıl içinde 102 sanayi parselinin tamamının faaliyete geçmesiyle istihdamın 12 bin kişiye ulaşacağı öngörüiliyor.

Manisa'nın 2. büyük organize sanayi bölgesi konumuna aday olan Salihli Organize Sanayi Bölgesi (OSB) üretim ve ihracat merkezi olma yolunda hızla ilerliyor. Bölgedeki mevcut yapılaşmayı değerlendiren Salihli OSB Müdürü Çağrı Duygu, OSB'nin üretim ve istihdam kapasitesi hakkında şu bilgileri verdi:

"102 sanayi parsel kapasiteli Organize Sanayi Bölgemizde 75 parselde üretim, 25 parselde inşaat, 1 parselde proje ve 1 parselde tahsis çalışmaları devam ediyor. Tahsis açısından yüzde 99 doluluk oranına ulaşan OSB'de 2025 yılı ortalama istihdam sayısı 6 bin 550 civarındadır. 2025 Aralık ayında bu rakam 7 bin 845 kişiye çıkarak şimdiye kadarki en yüksek seviyeye ulaştı. İnşaat çalışmalarının tamamlanması ve mevcut üretimde olan fabrikaların kapasite artışları ile bu sayının 3 yıl içinde yaklaşık 12 bin seviyesinde olması bekleniyor. 2026 yılında 15 yeni tesisin üretime katılmasını ve 1000 kişilik ilave istihdam oluşmasını bekliyoruz.

OSB'de yeni genişleme alanımız olan 3. Etap ile ilgili çalışmalarımız kapsamında 2021 yılı içinde başvurusu yapılan ve Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ön onayı alınan, Salihli OSB 3. Etap Genişleme alanı için düşünülen sahada incelemeler yapıldı.

Tarım ve Orman Bakanlığı yetkilileri, 3. Etap için düşünülen sahanın büyük oranda zeytin alanları ve meyve ağaçları ile kaplı olması nedeniyle tarım alanına uygun olduğu görüşünü bildirdi ve biz de buna saygı duyuyoruz. İlçemizde Kaymakamlığın önderliğinde Salihli Jeotermal kaynaklı Sera Organize Tarım Bölgesi için çalışmalar başlatıldı. Bu projeye destek veriyoruz. Organize Tarım Bölgesi Manisa ilimizde bir ilk olacak ve Salihli'de bu proje hayata geçirildiğinde hem tarımsal üretim hem de istihdam artacak."

2025 iyi bir yıl oldu

Salihli OSB açısından 2025 yılının 2024 yılından daha iyi bir yıl olduğunu belirten Duygu, bu tezini şöyle örneklendirdi:

"Salihli OSB'de 2025'te öncelikle üretime geçen firma sayısı arttı. 2024 yılına göre firmalarımızın ihracatında bir miktar artış oldu. Teknik deyimle büyük bir dış ticaret fazlası olan bir Salihli OSB'den bahsediyoruz ve dolayısıyla bu rakamlar ülkemiz için, bölgemiz için çok önemli.



"İhracat yapan firmalarımızın son iki yıldır Türk Lirası maliyetlerinin artışına karşılık ihracattan elde ettikleri gelirlerin mevcut kur seviyelerindeki kısıtlı artış ile geride kalması nedeniyle rekabet konusunda çok fazla zorlandıklarını, mevcut müşterileri ile fiyat tutturamadıklarını ve yeni ihracat pazarları arayışlarına girdiklerini görüyoruz. Özellikle tarımsal ürünlerin işlenmesi ile önem kazanan ihracatın süreklilik arz etmesi amacıyla devletimizin ihracatçı firmaları farklı enstrümanlar ile desteklemesini çok elzem görüyoruz."

Salihli OSB'nin yüzde 99 doluluk oranına ulaşması, bölgenin ne kadar cazip bir yatırım merkezi olduğunu kanıtlamaktadır. Gururla belirtmek isterim ki, ilk 1000 sanayi kuruluşu arasında yer alan 7 firmamız, Salihli OSB'nin sanayi üretiminde ne denli önemli bir rol oynadığını gözler önüne seriyor. Salihli



OSB, tamamen üretime geçtiğinde, il genelinde Manisa OSB'den sonra ikinci sırada yerini alacaktır.

Bölgenin donanımları artıyor

Salihli OSB'de Jandarma Asayiş Noktası, 112 Acil Sağlık Hizmetleri İstasyonu ve İtfaiye merkezi kuruldu. Bölgedeki güvenliğin daha iyi sağlanması ve huzura yönelik yapılan Jandarma Asayiş Noktası, faaliyete geçti. Salihli İlçe Jandarma Komutanlığı Merkez Karakol Komutanlığı'na bağlı olarak görev yapan Jandarma Asayiş Noktası, bölgede meydana gelen başta asayiş



Arıtma tesisi

olmak üzere iş kazaları ve diğer olaylara anında müdahale ediyor.

OSB'de meydana gelebilecek iş kazaları ve diğer olumsuzlukları kısa süre içerisinde müdahale edebilmek amacıyla da 112 Acil Sağlık Hizmetleri İstasyonu 7/24 çalışma esasına uygun olarak faaliyete geçti.

Manisa Büyükşehir Belediyesi ve Salihli OSB yönetimi arasında imzalanan protokolle bölgeye ayrıca bir itfaiye merkezi kuruldu. Yaklaşık 50 milyon TL yatırım tutarına sahip olan bu birim önümüzdeki süreçte hizmete açılacak.

Doğayla barışık Arıtma Tesisi

Salihli OSB'nin doğaya saygılı bir bölge olduğunu belirten Duygu, şu bilgileri verdi:

“Salihli OSB'nin kurulduğu tarihten itibaren çalışan bir arıtma tesisi sistemi bulunuyor. Arıtma tesisinin günlük kapasitesi 8 bin metreküptür. Artan firma sayımız ve üretim kapasitemiz



İtfaiye Merkezi

sonucunda ikinci etap arıtma tesisi ile ilgili inşaat çalışmalarımız hemen başlatılmıştı. Böylece 2026 yılı başında yeni arıtma tesisinin devreye girmesiyle günlük ortalama 16 bin metreküp arıtma kapasitesine ulaşıldı. Bu yatırım ile bölgemizin ileride ihtiyaç duyacağı tüm kapasite de sağlanmış oldu.

Salihli OSB olarak, kaynak verimliliğini artırmak, yenilenebilir enerji kullanmak ve endüstriyel ortak yaşam yaratarak döngüsel ekonomi kavramını uygulama vizyonu ile çalışıyoruz. Çevre dostu bir şekilde sürdürülebilir kalkınmayı sağlamak amacıyla hem yönetimin hem de işletmelerin atık ve kirliliği azaltma çabaları sonucu Dünya Bankası finansman desteği ile uzun vadeli ve düşük faizli 8 milyon Euro değerinde Atık Su Arıtma Tesisi Kapasite Artırımı Projesi'ni hayata geçirdik. Projenin tamamlanma seviyesi yüzde 97'ye ulaştı ve devreye alınarak atık su arıtma prosesi başlamış oldu.

Salihli OSB olarak, ülkemizin sanayi ve üretim potansiyelini en üst

seviyeye çıkarma yolunda önemli adımlar atmaktan büyük bir gurur duyuyoruz. Sanayi ve üretim, ülkemizin ekonomik



112 Acil Sağlık Hizmetleri İstasyonu

kalkınmasının temel taşları olup, bu yolda attığımız her adımın bilincindeyiz.

Bubilinçle, çevresel sürdürülebilirliği ve geri dönüşüm uygulamalarını en üst düzeyde teşvik ediyoruz. Yeşil çevre hedeflerimiz doğrultusunda, karbon ayak izimizi azaltmak için aldığımız önlemler, gelecek nesillere daha temiz ve yaşanabilir bir dünya bırakma sorumluluğumuzun bir parçasıdır.



Jandarma Asayiş Noktası

Kataraktı fark etmekte geç kalmayın!

Op. Dr. M. Tahir Eski



Görmek, günlük yaşamın en temel ve vazgeçilmez duyularından biridir. Ancak zamanla gözde meydana gelen bazı değişimler, bu netliği fark edilmeden azaltabilir. Katarakt, görme kalitesini etkileyen en yaygın göz hastalıklarından biri olarak karşımıza çıkar ve çoğu zaman yavaş ilerleyen yapısı nedeniyle geç fark edilir.

Katarakt çok fazla üzerinde durulmayan, hep ertelenen bir hastalıktır. Bu sorunla karşılaşan kişinin neler yapması gerektiği konusunda Salihli Can Hastanesi Göz Hastalıkları Uzmanı Op. Dr. M. Tahir Eski, durum tespitinde bulunup, önerilerini şöyle sıraladı:

“Gözümüzün içinde, ışığı kırarak net bir görüntü oluşmasını sağlayan doğal bir mercekle bulunur. Sağlıklı bir gözde bu mercekle tamamen saydamdır. Katarakt oluştuğunda ise mercekle zamanla matlaşır ve ışığın retinaya ulaşması zorlaşır. Bunun sonucunda görüntüler bulanıklaşır, kontrast azalır ve renkler soluk algılanmaya başlar.

Katarakt genellikle tek gözde başlasa

da zamanla her iki gözü de etkileyebilir. Bu durum kalıcı görme kaybı anlamına gelmez. Günümüzde katarakt, modern tıbbın sunduğu imkânlarla başarılı bir şekilde tedavi edilebilen bir hastalıktır.

Katarakt en sık ileri yaş grubunda görülse de yalnızca yaşlanmanın doğal bir sonucu değildir.

Diyabet hastalarında, uzun süreli kortizon kullananlarda, göz travması geçirmiş kişilerde ve yoğun güneş ışığına uzun süre maruz kalan bireylerde daha erken yaşlarda da ortaya çıkabilir. Sigara kullanımı da katarakt gelişimini hızlandıran önemli faktörler arasında yer alır.

Genellikle yaşla birlikte ortaya çıkan katarakt, göz merceğinin saydamlığını kaybetmesi sonucu gelişir. Bu süreç ani değildir; kişi zamanla görmedeki azalmaya uyum sağlar ve yaşadığı değişimi fark etmekte gecikebilir. Oysa erken farkındalık, hem günlük yaşam konforunun hem de görme kalitesinin korunması açısından büyük önem taşır.”

Kataraktın genelde ertelendiğine dikkat çeken Dr. Eski, görmenin kişinin günlük yaşamını etkilemeye başladığı

andan itibaren göz muayenesi gerektiğini kaydetti. Günümüzde uygulanan cerrahi yöntemlerle katarakt ameliyatının kısa sürede güvenli ve konforlu bir şekilde gerçekleştirildiğini vurgulayan Dr. Tahir Eski, şu bilgileri verdi:

“Katarakt belirtileri genellikle yavaş ilerler ve kişi tarafından başlangıçta fark edilmeyebilir. En sık karşılaşılan belirtiler arasında bulanık görme, ışığa karşı hassasiyet, özellikle gece görüşünde zorlanma, renklerin soluk algılanması ve gözlük numaralarının sık değişmesi yer alır. Ameliyat sonrası hastalarımızın, renkleri daha canlı gördüklerini ve görme kalitelerinin belirgin şekilde arttığını ifade etmeleri oldukça yaygındır. Düzenli göz muayeneleri, doğru zamanda müdahale edilmesini sağlar ve yaşam kalitesini korur.”

Net görmenin yalnızca göz sağlığı değil; iş hayatından sosyal yaşama kadar pek çok alanda güven ve konfor anlamına geldiğine dikkat çeken Dr. Eski, görmenin günlük yaşamı etkileyecek oranda bozulması halinde vakit kaybetmeden göz muayenesi yapılması gerektiğinin altını çizdi.





ULAS

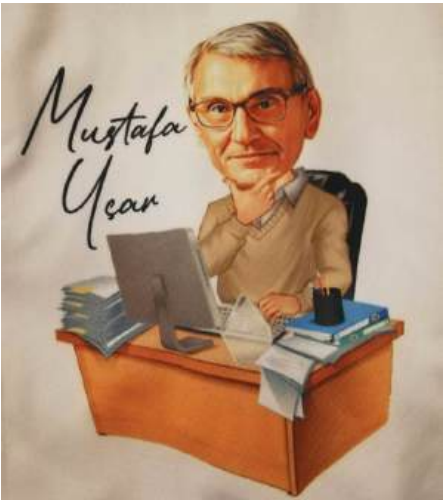
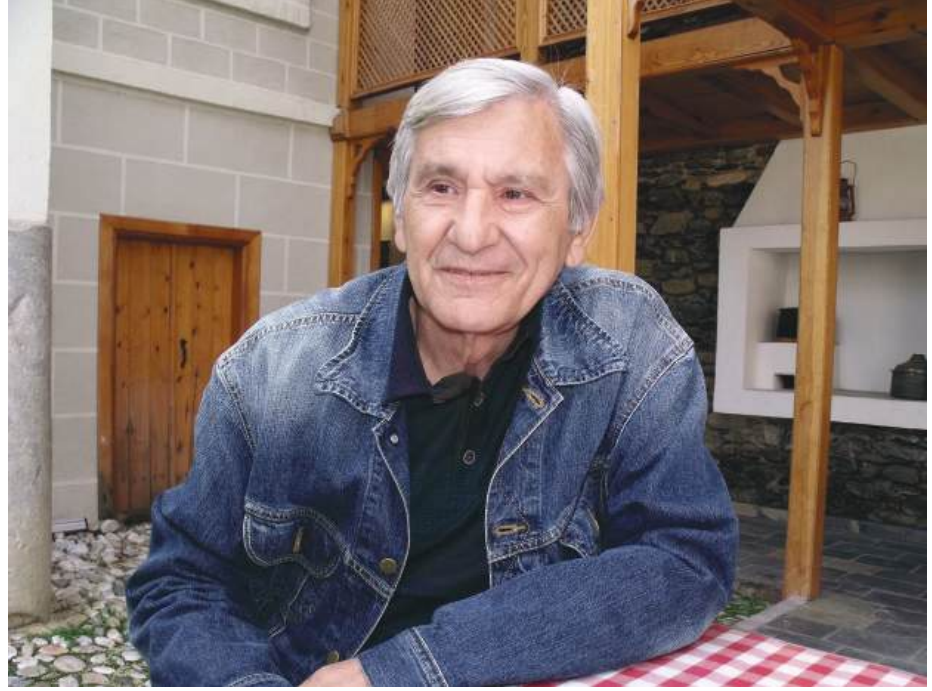
ULAŞ SULAMA VE İNŞ.MAL.SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Kırveli Mh. Ankara/1. Cd. No:4/A SALIHLI/MANİSA
Tel: 0 236 714 16 07 - 715 14 09
Fax: 0 236 712 04 18

NETAFIM™

Salihli'nin tanıtım elçisi: Mustafa Uçar

Onun için on parmağında on marifet tanımlaması yaparsak hiç de yanlış olmaz.. Salihli'yi, Gymnasium'u, Artemis Tapınağı'nı, Lidya Uygarlığını, Krezüs'ü, Bintepler'i hikayelerle süsleyerek öyle bir anlatır ki, dinlemeye doyamazsınız. Rehberlik, onun deyişle kılavuzluk onunla öyle bir bütünleşti ve öyle çok yakıştı ki; Sart'ı ve ören yerlerini anlatacak isim olarak akla ilk Mustafa Uçar gelir. Zaten Salihli'de başka birini de bulamazsınız.

Geçtiğimiz yıl hizmetlerinden dolayı Kaymakam Ali Güldoğan imzasıyla kendisine bir Hizmet ve Onur



Belgesi takdim edildi. Belgede yer alan nitelermeler tam da onu anlatıyor: "Salihli'nin kadim topraklarında tarihin görkemli yapraklarını bir sevda nakışı gibi ilmek ilmek dokuyan, geçmişin sesini bugünlere taşıyan, ilçemizin tanıtımında ve turizminin gelişmesinde eşsiz katkılar sunan..."

Dergimizde tarihi bir makale yazılacaksa, ilk başvurulacak isimlerin başında gelir Mustafa Uçar. Ama meziyetleri bunlarla da bitmez. Kendisi, Kurtuluş Savaşı ve Salihli hakkında roman yazmış, kitapları bulunan bir yazardır.

Geçmişine bakarsak, emniyet teşkilatında görev yapmış bir polis ve bankacı kimlikleri olduğunu görürüz ama emekliliğinden sonra yetenekleri tam anlamıyla ortaya çıkmış bir isim o. Yazarlık, rehberlik, tarih araştırmacılığı, arşivcilik, dernekçilik. Son yıllarda ise yeni bir yetenekle daha karşımıza çıktı: tiyatro yazarlığı ve oyunculuğu.

Naif kişiliği ile herkesin takdirini

kazanmış olan Mustafa Uçar'ı daha detaylı tanımak için sorularımızı sıraladık:

**-Hayat hikayeniz nasıl başlıyor?
Bize çocukluğunuzu ve o dönemin Salihlisini anlatır mısınız?**

1950 yılının sonlarında, Salihli'de gazoz imalatı yapan Fahriye Hanım ve Muammer Bey'in tek çocuğu olarak dünyaya geldim. Ancak dört karındaşım daha var. Şöyle ki annemin ilk evliliğinden biri kız diğerleri erkek 4 çocuğu var. Ben ikinci eşinden tek çocuğum. Annem, babam ve 4 karındaşım ile Mithatpaşa Mahallesi, İlhan sokağındaki iki katlı evde yaşadık. Ben bu evde doğmuşum. Babam 1920 yılında Kurtuluş Savaşı'nın en kaotik döneminde doğmuş. Ben doğduğumda nüfusumu 1951 yılı ocak ayının 8. günü çıkartmış ki askere en azından bir yıl geç gideyim diye.

Çocukluğum çok güzel geçti; İstanbul'da yaşayan bir dayım vardı. 1958 yılında babamı çok genç yaşta, ben ilkokula giderken kaybettik. İlkokulu Altınordu İlkokulu'nda bitirdim. Sonra



Salihli Lisesi Orta kısmına gittim. Bu arada yazın gazozhanede ablam hariç diğer erkek kardeşlerimle çalışmaya başladım.

Salihli Lisesi'ne başladığım yıl, Devlet Parasız Öğretmen Okulu sınavlarına katıldım. Amacım bir an önce kendi hayatımı kurabilmektir. Sınav ve mülakatları kazandım. O zamanlar ismi İmroz olan günümüzde Gökçeada Öğretmen Okulu'nda 2 yıl okudum. Çeşitli nedenlerle okuldan ayrılmak zorunda kaldım. Daha sonra Çanakkale Lisesi'ni dışarıdan bitirdim. Gazozhanede çalışmaya devam ettim. Askerlik çağım gelmişti; askerliğimi önce Ankara Tankçı Birliği'nde, sonra Kars'ta Tank Keşif Taburu'nda tamamladım.

-Meslek hayatınız nasıldı, yaptığınız işleri bizimle paylaşır mısınız?

Askerliğim sırasında Gazozhanemiz iflas etmişti. Askere patron olarak gittim, vasıfsız işçi olarak döndüm. Taksi, minibüs şoförlüğü yaptım. Daha sonra bir kiremit fabrikasında çalışmaya başladım, 10 ay içinde müdürlüğe yükseldim. Şoförlük yaptığım

sırada annem komşum olan bir polis ile adıma dilekçe yazıp başvuruda bulunmuş, dilekçe kabul olmuş.

Bu arada ben eşim Hatice hanımla nişanlanmıştım. Polislik için mülakata çağırıldılar; fabrikada işim iyi şimdi ne yapacağım diye düşünürken; nişanlımın dedesinin uyarılarıyla polisliği tercih ettim. Böylece polis olarak 5 yıl Hatay ilimizde görev yaptım. Bu arada dışarıdan Eskişehir AÖF Turizm Otelcilik bölümünü bitirdim.

1980 öncesi ülkenin durumu malum, baktım polislik bana göre değil, iş aramaya başladım. İş Bankası alım yapacaktı. Oraya müracaat ettim, ama polislik görevimden de istifa ettim. Sınavlar, mülakatlar derken bir buçuk yıl zor bir zaman geçirdik. Daha sonra bankacı oldum. Bu arada iki oğlumuz oldu.

Bankadan 1997 yılında emekli oldum. Doğduğum kent Salihli'ye yerleştik. Küçük yaştan itibaren çalışan birisi için boş oturmak zor geliyor. Ben de Kentimiz Salihli ve Sardes araştırmalarına yöneldim.

-Sizin pek çok alanda farklı yetenekleriniz ve ilgileriniz var. Yeri gelmişken, yazarlık yönünüzden bahsedebilir misiniz?

-İşte yazarlık dönemi de burada devreye giriyor. Salihli tarihi ve Sardes ile ilgili kitaplar ve broşürler hazırladım. Kendilerine minnet borçlu olduğum Belediyemiz ve Salihli Ticaret ve Sanayi Odası yaptıklarımı bastırarak yayınladılar. 5-6 kitap, broşürden sonra yıllardır merak ettiğim ve üzerinde çalıştığım Kurtuluş Savaşımızın son 60 gününü anlatan "Mustafa Kemal'in Mucize Ordusu" kitabım 2 baskı yaptı.

-Salihli'de pek çok kişi sizi turizm rehberi olarak biliyor. Salihli'nin tarihi mirasını en iyi anlatan kişisiniz. Bu anlatımınızı ilginç hikayeler ve anekdotlarla süsleyerek antik dönemi çok iyi canlandırıyor sunuyorsunuz. Rehberlik olayı nasıl başladı bize bunu anlatır mısınız?

Uçar'ın doğduğu ev



Mustafa - Hatice Uçar



Polis Mustafa Uçar

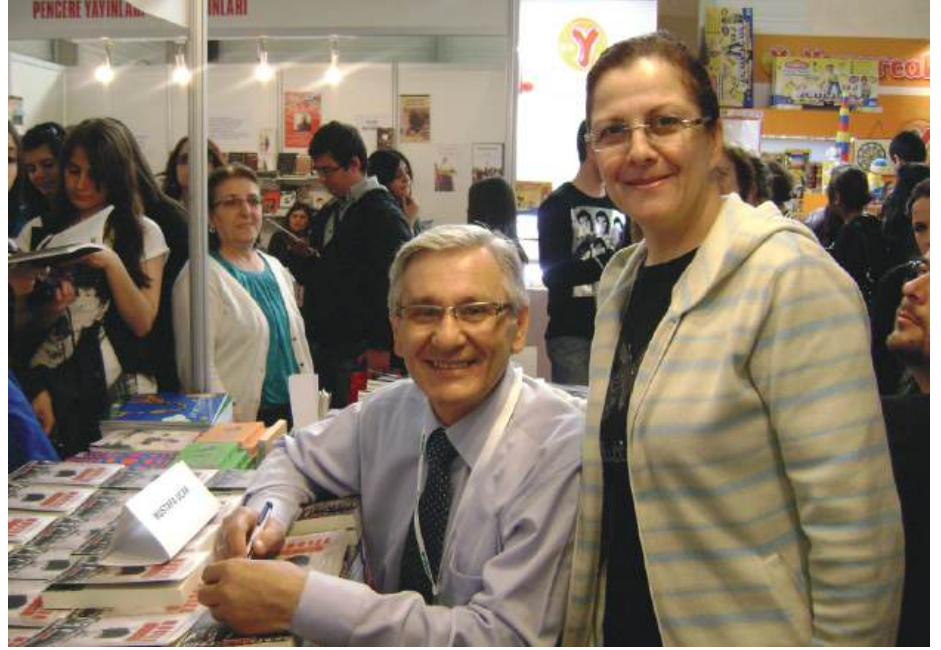


2008 yılında Hotel Lidya Sardes'in açılmasıyla buraya konaklamaya gelenlere Sardes ve Salihli çevresini tanıtım amacıyla kılavuzluk yapmaya başladım. Sardes konusundaki bilgim beni uzmanlığa taşıdı. Yeni yeni tanınmaya başlayan Sardes ören yeri önünde 4 yıl süre ile bekleyerek ziyarete gelen profesyonel turizm rehberi arkadaşlara yardımcı oldum. Böylece rehberlik bilgim pekişti. 2010 yılında kısa ismi "SATURDER" olan Salihli Turizm Derneği'ni kurduk. Yönetim kurulu üyeleri ilk başkanlık görevini iki dönem bana verdiler ve ben daha sonra bu görevi genç arkadaşlara devrettim.

-Sizi bölgemizde en çok etkileyen tarihi eser hangisidir ve bunu ilginç kılan özellikler nelerdir?

Beni burada yani Salihli'de en çok etkileyen yerlerin başında "Bintepeler" Anadolu Piramitleri dediğimiz yer geliyor. Herodot yazdığı tarih kitabında bu bölgeyi Mısır Piramitleri ile kıyaslar ve dünyada bir başka yerde bu kadar çok piramit mezar yoktur.

Aslında bölgede en az 260 kadar piramit mezar olması gerekirken, günümüze 110 kadarı ulaşabilmiştir. En



yükseği Doğu tarafındaki Kral Alyattes'e ait olan tepenin günümüz yüksekliği 70 m, çapı 535 m taban çevresi 1.115 m'dir. Örneğin bu tepe üzerinde mermer bir kaide olması gerekirken 1960'lı yıllarda definciler bu kaideyi dinamitlemiş ve mezar girişinin çökmesine sebep olmuşlardır. Bu alanı Lidya devletini yıkıp, Sardes'i zenginliğinden dolayı talan edip soyan Persler geriye bir şeyler bırakmamıştır.

Burada evet bir zenginlik var o da kültürel zenginliğimizdir. Buna sahip çıkmamız gerekir. Bakın yıllarca uğraşıldı UNESCO Dünya Mirası arasına katıldık, bundan sonra buraları gezeceklerin getirecekleri dövizlerdir zenginliğimiz, bunun farkına varmak gerekir.

-Geçtiğimiz sene çok farklı bir alana adım attınız ve tek kişilik tiyatro oyunu ile seyircinin karşısına çıktınız. Aktörlük deneyiminizi de paylaşır mısınız?

Evet, bölgemizi daha iyi tanıtabilmek için, tiyatronun ilk kez bu topraklarda ortaya çıkıp oynandığından hareketle ve buna dikkat çekmek amacıyla tek kişilik bir tiyatro oyunu yazdım. Belki birileri çıkar bu oyunu yurdumuzun çeşitli kentlerinde oynar ve ilgi çekeriz diye, iyi de oldu. Salihli'de üç oyun oynadım; ilgi beklediğim üzerinde oldu, halen oynamam için istekler var.

Bir amacım da hemşerilerime bir mesaj vermektir; 75 yaşındaki sıradan bir insan bile bir şeyler yazıp oynayabiliyorsa, genç nesil neler yapmaz... Önemli olan güven ve istek, bu kentte doğmuş ve yaşıyorsak buraya bir aidiyet borcumuz

da vardır. Herkes yeteneğine, gücüne göre katkı sağlarsa gelişir, var oluruz.

-Salihli'nin turizm potansiyelini en iyi bilen isimlerden birisiniz. Sizce bu alanda ne tür eksikler var ve tanıtım konusunda neler yapılabilir?

Salihli ve çevresinin ciddi bir tanıtım eksikliği var. Her şeyden önce kentin dinamikleri dernek mi olur, platform mu olur bir araya gelmeli. Profesyonel Tur Rehberleri veya en azından Alan



Kılavuzları yetiştirilmeli, Turizm Fuarlarına mutlak katılmalı ayrıca yurdun çeşitli kentlerindeki seyahat acentaları afiş ve broşürlerle ziyaret edilip sorularına yanıt verilebilmeli. İlk adımda bunlara hemen başlanmalı. Lise düzeyinde yabancı dil dersleri alan öğrenciler en azından tatil zamanlarında turistik otel ve restoranlarda görevlendirilmeli. Bunlar yapılmaya başlandığında izlenecek rota zaten kendiliğinden ortaya çıkar diye düşünüyorum.

Uçar, Krallar da Ağlar isimli tek kişilik oyunda kral rolünde.



Salihli Kültür ve Sanat Vakfı oluşum aşamasında

UNESCO'nun Sardes ve Bintepeler Tümülüsleri'ni kalıcı miras listesine dahil etmesinden sonra kentte yaşanan heyecan dalgası, yerini bu kararı pekiştirecek ve bölgenin tanıtımına katkı sağlayacak girişimlere bıraktı. Salihli Kültür ve Sanat Vakfı'nın kuruluşuyla ilgili istişare toplantısı Salihli Kaymakamı Ali Güldoğan başkanlığında ilgili temsilcilerin katılımıyla Salihli TSO toplantı salonunda gerçekleştirildi.

“Salihli için çok önemli bir adım atmak üzere bir araya toplandık” diyen Kaymakam Ali Güldoğan, UNESCO'nun ilan ettiği sevindirici ve umut verici kararı pekiştirmek ve bir vakıf etrafında güçleri birleştirmek için bir an önce harekete geçmenin önemine işaret etti.

Salihli TSO Başkanı İbrahim Yüksel de “Tarihi ve kültürel değerlerimizi ne yazık ki ticarete döndürüp ekonomiye katkı sağlayamıyoruz. Sanat ve Kültür Vakfı ile bunu başarabiliriz.” dedi.



Gıda firmaları, Dubai Gulfood Fuarı'na katıldı



Salihli ve Alaşehir'de faaliyet gösteren 10 gıda firmasından 20 kişilik heyet, Salihli Ticaret ve Sanayi Odası'nın projesi kapsamında 26-30 Ocak tarihleri arasında Dubai'de düzenlenen Gulfood Gıda Fuarı'na katıldı.

Salihli TSO'nun hazırladığı ve Sanayi Bakanlığı tarafından desteklenen “Salihli ve Alaşehir'de Gıda Sanayicileri İhracat Kapasitesini Artırıyor” isimli proje kapsamında düzenlenen ziyarete Akansel Zeytin, Aysan Turşuları, Kavas Gaz, Gündoğdu Gıda, Kopuz Zeytin, Marcofood, Saha Jeofizik, Baloğlu Gıda ve Nordes Gıda iştirak etti. Katılımcı firmalar dünyanın sayılı gıda fuarlarından biri olan Gulfood'a katılarak, hem vizyonlarını hem de networklerini geliştirdi. Gulfood heyetine, projeyi hazırlayan ve yürüten Salihli Kaymakamlığı AB Proje Koordinatörü Yavuz Erdem de eşlik etti.

TSO Meclisi, 2026'nın bütçesini onayladı

Salihli Ticaret ve Sanayi Odası, yılın son meclis toplantısını geniş katılımlı olarak gerçekleştirdi. Salihli, Kula ve Selendi'den 3 bini aşkın üyenin temsil edildiği 17 Meslek Komitesi'nde toplam 38 Meclis üyesinin bulunduğu Salihli TSO Meclisi'nin Aralık ayı toplantısına Meclis üyelerinin yanı sıra Meslek Komiteleri, Disiplin, Kadın ve Genç Girişimciler Kurulu üyeleri de katılım sağladı.

Yılın son Meclis toplantısında bir konuşma yapan Salihli TSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Yüksel, ülke ve bölge ekonomisi hakkında detaylı bir değerlendirme yaptı ve yönetim kurulunun Aralık ayı boyunca yaptığı faaliyetler hakkında bilgi verdi. Aralık ayı Meclis toplantısında Salihli TSO'nun 2026 yılı taslak bütçesi 44 milyon 630 bin TL olarak oy birliği ile kabul edildi.



Summary of this issue (February 2026)



Hopes for grapes left for another spring

Salihli's economy is based on agriculture. Earnings from agriculture account for 60 percent of all income. The leader of income-generating agricultural products is grapes. 40 percent of our agricultural income is obtained from seedless raisins.

Grapes are a product that is of great interest to everyone, from farmers to tradesmen, from students to employees, from young to old, living in Salihli.

We are talking about a product that has become the destiny of a region. This being the case, every development in production and pricing stages deeply affects every segment.

As it is known, it was not a very good season for grapes in 2025. On the one hand, the negative effects of the climate have battered our significant product too much. The yield decreased by half compared to the previous season. While an average of 70 thousand tons of dried seedless raisins were produced on an area of 115 thousand decares in Salihli, around 35 thousand tons of raisins were obtained this year.

Since there was no price increase to compensate for this decrease, the producer's expectations could not be met.

In this issue of our magazine, we have discussed the chain problems experienced in grapes in detail. We tried to reflect the situation with face-to-face meetings with the merchant. We have also included the issue of the Izmir Commodity Exchange losing its function in price determination which is one of the problems pointed out by the grape merchants on our pages.

The situation in grape exports is also not very bright. We have no power left to compete due to our high prices in the foreign market. Unfortunately, effective solutions cannot be developed for pesticides, that is, residues, which is another problem in exports. This is a problem that threatens the future.

The grape, which has determined the fate of our region for centuries, is the apple of our eye. This year failed to meet expectations. Our hope is in the new season.

Best regards.

Sincerely yours.

İbrahim Yüksel

**Chairman | Salihli Chamber of
Commerce and Industry**

Big problem in grapes



Salihli is one of the leading centres with a deep-rooted trade tradition. In the lands where money was invented, a favourable climate for the development of trade has prevailed for centuries. In recent years, due to both climatic events and high costs, problems have arisen in seedless raisins, which are the dominant product of the region.

Why did grape transactions stop in the century-old Izmir Stock Exchange?



For more than a year, not a single grape transaction has taken place in the Izmir Commodity Exchange, which has been bringing together all segments related to agriculture, from producers and traders to industrialists and exporters, for 135 years and ensuring transparent price formation. In Izmir, which is known as the reference place of raisins worldwide, price determination and announcement could not be made.

Salihli OIZ is taking firm steps forward



Production is currently carried out in 75 factories in the zone. In 2026, 15 more factories are expected to start production. It is predicted that employment will reach up to 12 thousand people with the operation of all 102 industrial parcels in 3 years. Construction works in 25 parcels, project in 1 parcel and allocation works in 1 parcel are now underway in the OIZ.

Salihli CCI thanks exemplary business people with plaques



Salihli Chamber of Commerce and Industry presented plaques to Salihli business world representatives, who paid the most corporate and income taxes, exported the most and provided the most employment in 2024. Individuals and businesses that have been members of the Chamber for 40 years were also awarded at the ceremony held.

**BETONDA
ÖNCÜ
KALİTE**

ÖNALLAR

HAZIR BETON - HAZIR SIVA - TAŞ OCAĞI



SEKTÖR MEDYA


**Kaliteli güvenilir
yaşam için
en doğru çözüm
ortağınız..**

  **onallarhazirbeton**


 **www.onallarhazirbeton.com**

 Tesis-1: Taytan Mah. Küme Evleri Alaşehir Çayı Cad. No:9 Salihli/Manisa

 0.236. 739 24 00 - 0.533. 763 19 01


 Tesis-2: Esenyazı Mah. Esenyazı Sok. No: 275 Kula/Manisa


 0.549. 823 78 54 - 0.533. 691 69 32

 Tesis-3: Barış Mah. Yıldırım Beyazıt Cad. No:107 Alaşehir/Manisa

 0.533. 601 11 59

 Tesis-4: Kınık Mah. Koparanlar Cad. No:20/A Selendi/Manisa

 0.549. 823 78 54

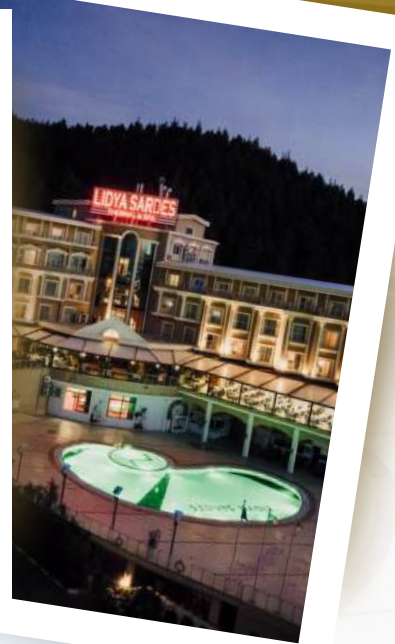
 Taş Ocağı: Esenyazı Mah. Esenyazı Sok. No: 275 Kula/Manisa

 0. 533.691 69 32 - 0. 533.499 76 99



LIDYA SARDES HOTEL Thermal & SPA

Doğanın içinde huzurlu bir mola



Termal Suyumuz

Termal suyumuz sizlere huzur ve yenilenme hissi yaşatacak.



Spa

Kişiyeye özel bakım ve programlarımızla yenilediğinizi hissedeceksiniz.



Lidya Ocakbaşı

Türk mutfağının eşsiz lezzetlerini tadarak günün yorgunluğunu atmış olacaksınız.



Toplantı&Organizasyon

Modern ve şık mekanları ile her türlü organizasyonlarınız için biz hazırız.

Hızlıca ve kolayca
rezervasyon oluşturun.

0236 715 55 55
lidyatermalotel.com



CAN
HASTANESİ

can hastanesi

“Can Varsa, Umut Var.”

Salihli

izmir



0(236)
715 40 00



www.salihlican.com

Avar Caddesi No:123
Salihli / MANİSA



0(232)
715 40 00



izmircanhastanesi.com

Ataşehir Mahallesi 8019/16
Sk. No: 18 Çiğli / İZMİR