Salihli Ticaret ve Sanayi Odası

SALİHLİVİZYON

SALİHLİ - KULA - SELENDİ

Yıl: 11 • Sayı: 41 • Ekim - Kasım - Aralık 2015

Kula Jeoparkı
dünya liginde

Dayanıklı tüketim malları sektöründe
Kalite de arttı, rekabet de!

ISUZU YOLLARDA VE FIRSATTA RAKİPSİZ!

ISUZU KAMYON VE KAMYONETLERDE
20.000 TL'YE 12 AY %0 FAİZ

Ekim ayında geçerli bu fırsat için acele edin, Isuzu Yetkili Bayileri'ne gelin!

yükseliş

ISUZU YETKİLİ SATIŞ - SERVİS - YEDEK PARÇA

Salihli / Manisa
Tel: (0236) 714 30 89
GSM: (0533) 594 81 94
GSM: (0533) 211 87 99
E-mail: yukselis@bayi.isuzu.com.tr

30 YIL ISUZU

sardes

2003 yılından beri ağırlıklı olarak ihracat üzere satış yapan firmamız;
Hem ürün, üretim, kalite hem de toptancı, perakendeci, fabrika, toplu tüketim, yemekhane, market gibi farklı gruplara satış ile yıllar içerisinde edindiği bilgi, birikim ve deneyimi artık yurtiçi siz değerli müşterimizle paylaşmak istiyor.

- **Zengin ürün grubu,**
- **Ambalaj alternatifleri ve**
- **Lezzet seçenekleri ile**

HİZMETİNİZDE, YANINIZDA, YAKININIZDAYIZ.

SARDES GIDA SANAYİ LTD. ŞTİ.
Organize Sanayi Bölgesi Salihli 45300 Salihli / Manisa
T. 0.236 742 52 25 F. 0 236 742 51 37 info@sardes.com.tr

www.sardes.com.tr

MANŞET
EĞİTİM
SANAYİ
NOSTALJİ
TURİZM
SAĞLIK
GEZİ

4 Dayanıklı tüketim malları sektöründe Kalite de arttı, rekabet de!
12 Beyaz eşya sektörünün sorunları mercek altına alındı
14 Salihli'nin köklü markası: Fevzi Özdemir ve Ortakları Koll. Şti.
16 Kabazlı'nın geçimi üzümden
20 Salihli Organize Sanayi Bölgesi'nden haberler
21 Renege, Salihli'de diyaliz solüsyonu üretiyor
22 Salihli OSB'deki peynircilerin büyük başarısı
24 İşverene ve iş arayana büyük avantaj: İşbaşı Eğitim Programı
26 İş Kur Salihli, 7 ilçeye hizmet veriyor
28 Kula Jeoparkı dünya liginde
32 Salihli'de eğitim alternatifleri arttı
34 Doğa bizi çağırıyor!
37 Salihli TSO, doğalgaz için harekete geçti
38 Acımız büyük, umudumuz ondan da büyük!
39 Teröre hayır, kardeşliğe evet!
40 "Açıkta peynir satana ceza var";
Topkaya : "Konut alacaklar acele etmeli"
41 Altındaki artış, satışları olumsuz etkiledi ;
Sigortada serbest tarife tüketicinin yararına
42 Mevsim geçişlerinde tiroid hastalıklarına dikkat!
43 Kısa kısa
44 Vakıfbank'tan KOBİ'lere 60 aya varan vade imkanı
Ziraat Bankası'ndan, takibe düşmüş kredilere avantaj
45 İbrahim Yüksel, Ege TV'de Salihli ekonomisini anlattı
46 Summary of this issue (October 2015)

Terör, siyasetin ve ekonominin önüne geçti!

Saygıdeğer üyelerimiz, sevgili hemşehrilerim,

Ülkemiz çok zor günlerden geçiyor. Terörün kanlı elleri ne yazık ki Doğu ve Güneydoğu'dan sonra başkentimize, Türkiyemiz'in kalbi Ankara'ya kadar uzandı. Yan yana meydana gelen iki patlama, barış ve demokrasi taleplerini dile getirmek için toplanmış yurdumuzun dört bir yanından gelen 102 vatandaşımızı bir anda aramızdan aldı.

Üzgünüz.

Ülkemizin birinci gündem maddesi siyasi belirsizlik iken, bir anda terör oldu. Oysa ki biz ekonomiyi, üretimi, istihdamı, kalkınmayı konuşmak istiyoruz. İzlenen yanlış politikalarla ve kışkırtıcı demeçlerle Dolar ve Euro'nun TL karşısında rekor üstüne rekor kırması, kredi faizlerinin artması bütün sektörleri olumsuz olarak etkiledi. Ulaşımdan beyaz eşyaya, un fiyatından ete, istisnasız bütün kalemlerde fiyat artışları peş peşe gelmeye başladı. İş dünyası olarak artan girdi ve kredi maliyetlerimiz karşısında hesaplarımızı her gün değiştirmek, zarar etmemek için istemeye istemeye maliyet artışlarını fiyatlarımıza yansıtmak zorunda kalıyoruz.

7 Haziran seçimleri neticesinde ortaya çıkan sonuçlar ne yazık ki hükümetin kurulmasına yetmedi. Koalisyon hükümeti çabaları da başarısızlıkla sonuçlanınca, alınan erken seçim kararı ile 5 ay içinde ikinci bir seçime odaklanmak zorunda kaldık. Seçim demek, harcamaların artması, dikkatin seçime odaklanması ve bütçe açığı demektir.

Biz bu ekonomik hesaplar içinde bocalarken, Ankara'daki bombalar bize "dur!" uyarısı yaptı. Ve son yılların en kanlı saldırısıyla gencecik kardeşlerimizi kaybettik. Onlarca kardeşimiz yaralandı, yüzlercesi yakınlarının acısıyla travma yaşadı.

Toplumsal bir travma yaşıyoruz hep birlikte. Çünkü kalbimize ateş edildi. Bu durumda nasıl güvende olunabilir? Bu güveni seçim sonrası yeni kurulacak hükümetin sağlaması en büyük beklentimiz ve dileğimizdir. Önce güven, istikrar, huzur ve adalet. Bunlar olduktan sonra ekonomimiz de rayına girer diye umut ediyoruz.

1 Kasım'da yapılacak olan seçimlerin ülkemize huzur ve istikrar getirmesini dilerim.

Güvenli yarınlara hep birlikte!

Saygılarımla.
İbrahim Yüksel
Salihli Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı

başyazı

Yıl: 11 • Sayı: 41
EKİM - KASIM - ARALIK 2015

Salihli Ticaret ve Sanayi Odası adına sahibi
Yönetim Kurulu Başkanı
İBRAHİM YÜKSEL

Sorumlu Müdürler
CEMALETTİN TOSUN
SÜLEYMAN ORAL

Genel Koordinatör
Tanıtım ve Basın Müşaviri
ŞİRİN YÖRÜK

Yayın Kurulu
HASAN KINIK
İSKENDER ARTEMEL
TAMER GÜR
ZEYNEL ABİDİN ALPASLAN
ÖZDEMİR BAYRAKTAR
SÜLEYMAN SEVİNÇ

Ön Hazırlık ve Baskı
HÜRRİYET MATBAA
5501 Sokak No: 6 K: 1
Tuna Mah. Çamdibi / İZMİR
Tel : (0.232) 435 69 69 Pbx
Faks : (0.232) 462 31 62

Grafik Çalışması
Pınar Salha

Yönetim Yeri
Salihli Ticaret ve Sanayi Odası
Eski Cami Mahallesi Kemerli Sokak
No:2 Salihli- MANİSA
Tel (Fax): 0236 7131590 - 0236 7145342
e-mail: salihlitso@tobb.org.tr
web adresi: www.salihlitso.org.tr

Yayın Türü
Süreli yaygın yayındır

Basım Tarihi
?? KASIM 2015

Dergimiz üç ayda bir yayımlanır. Dergide yayınlanan yazılar aksi belirtilmedikçe Salihli Ticaret ve Sanayi Odası'nın resmi görüşünü yansıtmaz. Kaynak belirtilerek dergiden alıntı yapılabilir.

Dayanıklı tüketim malları sektöründe
Kalite de arttı, rekabet de!

Dayanıklı tüketim malları sektörü, ülkemiz ekonomisine en önemli katkıyı sağlayan sektörler arasında yer alıyor. Yerli sanayicilerin yanı sıra dünya çapındaki markaların ürünlerinin boy gösterdiği piyasada, markalar arasında gerek kalite, gerekse de fiyat açısından rekabet yaşanıyor.

Dayanıklı tüketim malları sektörün yeni teknolojilerle sürekli kendini yenileyen bir yapıya sahip. Yeni geliştirilen ürünler vitrinlerde boy gösterirken, beyaz eşya sektöründe enerji tasarruflu ürünler de tüketicilere avantajlar sağlıyor.

Sürekli gelişen bir görünüm arz eden sektör, bayiler ve satıcılar açısından ele alınca pek çok sorunu da bünyesinde barındırıyor. Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu (BDDK) tarafından kredi kartıyla alışverişe getirilen 9 ay taksit sınırlaması, satışlarını genellikle bu yolla yapan beyaz eşyacıların işlerini kötü etkiledi. 2014'teki bayi satışlarında önceki yıla göre yüzde 1,8'lik düşüş yaşandı.

Salihli, Kula ve Selendi'de dayanıklı tüketim malları sektörünü incelediğimizde

> Beyaz eşya, halı, mobilya, züccaciye satışı yapan, iletişim sektöründe faaliyet gösteren iş dünyası temsilcileri, yapısal pek çok sorunla karşı karşıya. Bayilik şartlarının gün geçtikçe ağırlaştığından yakınan, tahsilat konusunda sıkıntı çeken, bir yandan alacakları birikirken, diğer yandan dolara bağlı olarak ürün fiyatlarında artışla karşı karşıya kalan dayanıklı tüketim malları sektörü temsilcileri, çalıştıracak kalifiye eleman bulma konusunda da sorun yaşıyor.

Abidin Alpaslan

bir taraftan kredi kartlarına getirilen kısıtlamanın satışları olumsuz etkilediğini gözlerken, diğer taraftan eğitim sisteminden kaynaklanan kalifiye eleman sorunu ile karşı karşıya kalındığı gerçeği dikkat çekiyor. Sektör temsilcileriyle yaptığımız görüşmelerde ortaya çıkan tabloyu aşağıdaki satırlarımızda sunuyoruz:

İkizler Ltd. Şti.

Belediye Caddesi'nin Yıldız Meydanı'na bakan köşesinde 7 katlı mağazada faaliyet gösteren İkizler, Arçelik bayiliği yapıyor. Abbas ve İbrahim Ateş kardeşler ve babaları Medat Ateş'in çalıştırdığı mağazanın son katında Masal Düğün salonu bulunuyor. Satışların yüzde 50'sini senetli yaptıklarını belirten Ateş kürdeşler, mobilyaları İnegöl'den getirdiklerini, kaliteye önem verdiklerini belirtiyor.

Taşkıranlar Mobilya

Magazin markasıyla Salihli'ye giren Taşkıranlar, eski Sefa mağazasının yerinde geçtiğimiz Eylül ayında faaliyete başladı. Manisa'da üretim tesisleri bulunduğunu belirten Harun Taşkıran, ABC Mobilya adı altında üretim yaptıklarını, İzmir'de Kaşmir Halı bayisi ve Ege Bölge Distribütörü olduklarını ifade ediyor. İnegöl'de, Karabağlar'da, İstanbul'da ve Kahramanmaraş'ta şubeleri bulunduğunu, halı ve mobilya ağırlıklı satış yaptıklarını vurgulayan Taşkıran, son 10 yılda 350 satış noktasına ulaştıklarını ifade ediyor.

Toplam 550 çalışanları olduğunu, Salihli'deki Magazin mağazasında 15 kişinin çalıştığını vurgulayan Taşkıran, ayrıca 25 ülkeye de ihracat yaptıklarını anlatıyor.

Kayasan Ltd. Şti.

Kayasan, Kayalar Arçelik ünvanıyla Selendi ilçesinde 1995'ten beri 1500 metrekare alandaki 5 katlı mağazada beyaz eşya, elektronik ve mobilya çeşitleriyle hizmet veriyor. 20 yıldır Arçelik'in bayiliğini yapan şirkette muhtelif markaların mobilya bayilikleri de bulunuyor. 7 kişinin çalıştığı şirket, 4 dağıtım aracıyla hizmet veriyor. Kayasan yetkilisi Mesut Kaya, gerek satış, gerekse de montaj konusunda nitelikli çalışan bulma konusunda sıkıntı yaşadıklarını, artan akaryakıt giderleri, tahsilat problemleri, icra yoluyla tahsilatta haczedilemezlik sorunu gibi sektörün genel sorunlarının kendilerini de olumsuz etkilediğini ifade ediyor.

Aksoy Dayanıklı Tüketim

Vestel bayiliğinin yanı sıra 2 mobilya ve halı mağazaları bulunduğunu, ayrıca bir de sarraf dükkanları olduğunu belirten Fikret Aksoy, 40 yıllık bir mazileri olduğunu ifade etti. Babası

Habib Aksoy ve amcası Umut Aksoy'un kurduğu firmanın kalifiye eleman sıkıntısı çektiğini belirten Aksoy, piyasanın durgun olduğunu belirtiyor.

Güvenli Dayanıklı Tüketim

Salihli'deki 3 Bosch bayiinden birini çalıştıran Murat Önal, zincir mağazaların rekabetin çok artırdığını belirttiyor. İnternetten yapılan satışların haksız rekabet yarattığını öne süren Önal, açık

Er-Çe Servis

hesap satış yapmadıkları için tahsilat sorunuyla çok fazla karşılaşmadıklarını ifade ediyor.

Alpaslan Dayanıklı Tüketim

38 yıldır Beko bayiliği yaptıklarını belirten Salihli TSO'nun Yönetim Kurulu Üyesi Abidin Alpaslan, "Son 5 yıldır büyük mağazalar Salihli'ye geliyor ve piyasayı bozuyor. Vadeleri çok yüksek tuttukları için müşteri buraları tercih ediyor. Oysa ki fiyat çok yüksek oluyor, ama bunun farkında değiller." diyor.

Piyasanın çok bozuk olduğunu ifade eden Alpaslan, girdi maliyetlerinin artması ve Dolar'ın ani yükselişi nedeniyle beyaz eşya fiyatlarının da arttığını vurguluyor.

Sarıçelik Ticaret

10 yıllık bir firma olan Sarıçelik'in merkezinin İzmir'de olduğunu belirten firma yetkilisi Mücahit Şeker, firmanın 77 şubeli bir mağazalar zinciri olduğunu kaydetti. Soma, Akhisar, Manisa ve daha pek çok yerde şubeleri olduğunu belirten Şeker, Kurudere'deki 5 katlı mağazada beyaz eşya, elektronik, züccaciye, mobilya gibi çok çeşitli kalemlerin satışını yaptıklarını, tahsilat konusunda sorunlar yaşadıklarını ifade etti. Şeker, muhtarlardan müşteriler konusunda sağlam istihbarat almak istediklerini kaydetti.

Doğrucan Mobilya

İzmir merkezli firmanın 1991 yılında faaliyete geçtiğini belirten Salihli Mağaza Müdürü Tamer Özkapu, 2 yıldır Salihli'de olduklarını, kalifiye eleman sorunu yaşadıklarını ifade etti. Çalışmak için başvuran elemanların pratik eksiği olduğunu vurgulayan Özkapu, Salihli'deki şubede 6 elemanın çalıştığını ifade etti.

Özçevik Ticaret

2001 yılında Oda'ya üye olan Özçelik, Kurudere Caddesi'ndeki dükkanda Bosch bayiliği yapıyor. Kredi kartına taksit kısıtlamasının işlerini olumsuz etkilediğini öne süren Uğur İbrahim Özçelik, 1955 yılından konfeksiyon işiyle ticarete atıldıklarını, 1976'da beyaz eşya satışına yöneldiklerini anlattı.

Özdemir Mobilya

16 yıldır Beko bayiliğini yürüten Özdemir Mobilya'nın yetkilisi Abdullah Özdemir, Yıldız Meydanı'ndaki

Ali Göbekli

Tayfun Esen

Başarı Okçu

Cafer Demir

dükkandan sonra 11 yıl önce de Menderes Caddesi'nde büyük bir dükkan açtıklarını anlattı. Kalifiye eleman sıkıntısının çok büyük olduğunu vurgulayan Özdemir, oğlu Serkan ve kızı Azize ile birlikte satış ve pazarlamayı yaptıklarını, özellikle montajcı bulmakta sorun yaşadıklarını ifade etti.

Demiroğlu Ticaret

26 yıldır beyaz eşya ve mobilya satışı yaptığını anlatan Cafer Demir, 10 yıldır Yıldız Meydanı'ndaki dükkanda bulunuyor. Geçtiğimiz yıllarda Vestel ve Beko bayiliği bulunduğunu, fakat artık bayiliği sürdürmediğini anlatan Demir, kalifiye eleman sıkıntısı yaşadıklarını belirtti.

Merve Ticaret

Ariston bayiliği ve Samsung marka dayanıklı tüketim eşyası satışı yapan Merve Ticaret'in yetkilisi Ali Göbekli, ürünü nakit aldığını ve ayağını yere sağlam bastığı için sorun yaşamadığını belirtiyor. Göbekli, her köyde tanıdıkları olduğunu, müşteriler hakkında iyi istihbarat yaptığını ve tahsilatta da sorun yaşamadığını vurguluyor.

Sönmez Ticaret

Vestel bayiliği yapan Sönmez, tahsilat konusunda sıkıntı yaşadıklarını belirtiyor. 1997 yılında şirket kurduklarını belirten Selami Sönmez, petrolcülük de yaptıklarını, burada eleman bulma sıkıntısı yaşadıklarını anlatıyor.

Okçu Halıcılık

Baba Recep Okçu'nun kurduğu zemin kaplama işini devralan Başarı Okçu, 47 yıldır bu işi sürdürüyor. 1995 yılında şirket kurduklarını, Recep Okçu'nun Salihli'nin ilk esnaflarından olduğunu kaydeden Başarı Okçu, zemin döşeme işinde ahlaklı iş yapmaya büyük önem verdiklerini anlattı.

Özçelik

Emin Ticaret

Belediye Caddesi'nde 21 yıldır beyaz eşya ticareti yapan Emin Altın, maliyetlerin giderek artmasından yakındı.

Öztürkmen Mobilya

Mehmet Bütün'ün 45 yıl önce başladığı halı ve mobilya satışı işini

Çelik Ticaret

Doğrucan Mobilya

Fuar Halı

sürdüren oğulları Kenan ve Mehmet Bütün, sektörde tahsilat sorunu yaşadıklarını belirtiyor. Salihlililer'in mobilya alırken dışarıdan almayı tercih ettiğini, esnafın satış yapamadığını kaydeden Bütün kardeşler, bu yüzden satışların düşük olduğunu ifade etti.

Önallar Mobilya

Mobilyaların Manisa, İzmir (Karabağlar) ve Balıkesir'den geldiğini belirten Ahmet Önal, montaj yapacak kalifiye eleman bulmanın büyük sorun olduğunu ifade etti. 10 yıl otobüs çalıştırdıktan sonra 5 yıl önce mobilya işine girdiğini belirten Önal, 5 yılda 25-30 bin TL paranın batık hale geldiğini kaydetti.

Er-Çe Servis

Arçelik ve Beko marka dayanıklı tüketim mallarının Salihli, Kula ve Selendi'deki yetkili servisi olan Er-Çe'nin yetkilisi Mehmet Çelik, 43 yıllık Er-Çe'nin babadan kalma servis firması olduğunu belirtti. Çıraklıktan yetişmediği için, son yıllarda kalifiye eleman bulma konusunda sıkıntı çektiklerini ifade eden Çelik, meslek lisesinden gelen elemanların yetersiz olduğunu belirterek, gerekirse okullara gidip ders verebileceklerini kaydetti.

Fuar Halı

30 yıllık bir firma olduklarını belirten Cemal Çelik, sektörde kalitesiz ürünler satanların olduğunu, tüketicinin zarar gördüğünü, dolayısıyla haksız rekabet yaşandığını belirtti. Çelik, eleman bulma konusunda sıkıntı yaşadıklarını ifade etti.

Prestij Züccaciye

Turan Caddesi'ndeki Prestij Züccaciye'nin 15 yıllık bir firma olduğunu belirten Osman Aksoy, Karaca, Güral Porselen, Star Dekor bayisi olduklarını belirtiyor. Baba mesleğini sürdürdüğünü ve babası İhsan Aksoy'un Salihli'nin en eski 3 züccaciyecisinden biri olduğunu vurgulayan Osman Aksoy, zücaciyecilerin Oda'da ayrı bir grup olarak temsil edilmesinin daha yararlı olacağı görüşünü bildirdi.

Budak Züccaciye

35 yıllık bir mazisi olan Budak Züccaciye'nin 23 yıldır Sağlık

Mesut Kaya

Harun Taşkıran

Güzelsoy Züccaciye

Emine Sarıgedik

Fikret Aksoy

Gönül İletişim

Arman

Arman Otel

Arman Otel

Arman Otel

Caddesi'nde faaliyet gösterdiğini belirten Mustafa İzbudak, eleman bulma konusunda sıkıntı yaşadıklarını ifade ediyor.

Güzelsoy Züccaciye

Güzelsoy Züccaciye hediyelik eşya, çeyiz takımları, elektronik aletler, avize gibi çok çeşitli ürün satışı yapıyor. Hayrettin Güzelsoy ve oğlu Mehmet Güzelsoy, 1994 yılında açtıkları dükkanda düğün sezonu olması nedeniyle yazın daha çok iş yapıldığını belirtti.

Esen İletişim

11 yıldır cep telefonu satışı yapan Tayfun Esen, "Herkes masa başı iş istiyor. Bu yüzden kalifiye eleman bulmakta sorun yaşıyoruz" dedi. Tüketici Hakem Heyeti ile ilgili sorunları da olduğunu vurgulayan Esen, bilirkişi raporu almadan cep telefonu satıcılarının aleyhine kararlar alındığını öne sürdü.

Murat İletişim

Mithatpaşa Caddesi'nde faaliyet gösteren Murat İletişim'in yetkilisi Murat İnceoğlu, 22 yıldır sektörde olduğunu, Salihli'de 25-30 civarında telefon ve hat satışı konusunda faaliyet gösteren işyeri bulunduğunu belirtti. İnceoğlu, personel konusunda sıkıntı yaşadıklarını ifade etti.

Gönül İletişim

Belediye Caddesi'nde faaliyet gösteren Gönül İletişim'in yetkilisi Müslüm Başgönül, sektörde karşılaştığı önemli bir sorun olmadığını, Oda'nın üyelerle daha sıkı iletişim kurmasını beklediğini ifade etti.

Ensar Ticaret

Belediye Caddesi üzerinde Bizimgaz satışı yapan firmanın yetkilisi Emine Sarıgedik, elemanların işin ciddiyetini anlamadığını ve çalıştığı işyerine sadık olmadığını belirtti.

Gökçe Ticaret

Milangaz bayiliği yapan Meral Gökçek, KOSGEB'den hibe desteği kullanarak bu işi kurduğunu ve 7 yıldır faaliyetini sürdürdüğünü belirterek, su satışının tüpgazdan ayrı tutulma zorunluluğunun ek maliyet getirdiğini kaydetti.

Prestij Züccaciye

Önallar Mobilya

Öztürkmen Mobilya

Abdullah Özdemir

Bimeks

Fevzi Özdemir ve Ortakları

Emin Ticaret

Budak Züccaciye

Güvenli Dayanıklı Tüketim

İkizler

Kardeşler Bebe

Salihli'nin 73 yıllık köklü firması: Aksoy Züccaciye

Aksoy Züccaciye, 3 nesildir Salihli'de zücaciye işini yürütüyor. 73 yıllık bir maziye sahip olan firmayı 1942 yılında babası İhsan Aksoy'un kurduğunu, 1975 yılından itibaren kendisinin de çalışmaya başladığını anlatan Hüsnü Aksoy, şu bilgileri verdi:

"65 yaşındayım. 50 yıldır bilfiil züccaciye işinin içindeyim. Esnaflık, ticaret zor bir iş. Türkiye'nin birçok yeriyle çalışıyoruz. Mal alıyoruz. En az 10 il ile iş yapıyoruz. Müşteri memnuniyeti bizim meslekte çok önemlidir. Müşterilerle çok sıcak ilişkiler kurmak zorundayız."

Belediye Caddesi ve Mithatpaşa Caddesi'nde birbirine yakın iki dükkanda iş yaptıklarını anlatan Hüsnü Aksoy, dükkanın birinde oğlu İhsan Aksoy'un durduğunu, 640 metrekare 4 kat dükkanda 5 bin kalem mal bulunduğunu belirtiyor.

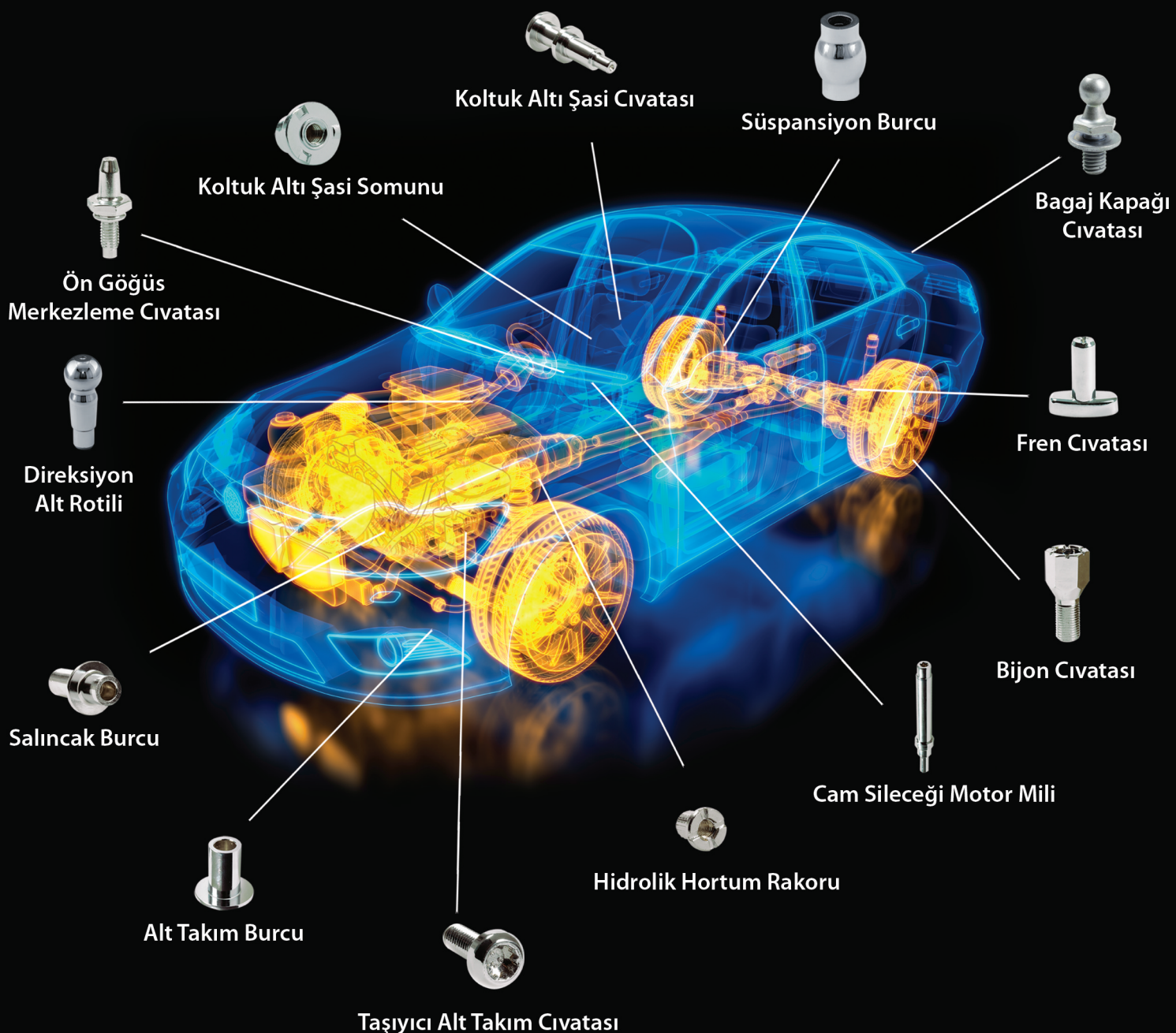
Salihli'nin ilk zücaciyelerinden biri olan Aksoy'da 50 yıllık bir emeği bulunan Hüsnü Aksoy, en büyük sorunu kalifiye eleman temini konusunda yaşadıklarını ifade etti.

47 yıllık tüpçü: Kutlu Dayanıklı Tüketim

47 yıllık tüp satıcısı olan Azmi Kutlu, Salihli TSO'ya 1968 yılında kayıt oldu. Ticaret Sicil No'sunun 502 olduğunu belirten Kutlu, 5 yıl önce Kula'dan Salihli'ye geldiğini, Kula'daki işyerinin de devam ettiğini belirtti.

Su satışı konusunda katı kurallar getirildiğini, 18 su satıcısı olduğu halde bunların sadece ikisinin ruhsatlı olduğunu vurgulayan Kutlu, bu 2 firmadan kirinin de Kutlu Dayanıklı Tüketim olduğunu kaydetti.

“ Çözüm Ortağınız”



NORM GROUP

NORM CIVATA · NORM SOMUN · UYSAL MAKİNA · nedu KALIP · NORM SALİHLİ · NORM BURSA

STD STANDART CIVATA · best kale cıvata makine ticaret ve sanayi anonim şirketi · VISSART EUROPE · NORM GmbH · MS VIDA · FSP FULL SERVICE PROVIDER · MÜHENDİSLİK MAKİNA A.Ş.

Beyaz eşya sektörünün sorunları mercek altına alındı

Salihli TSO, üyelerinin sorunlarını tespit edip, çözümler geliştirmeye yönelik olarak düzenlediği sektörel incelemelerinden dokuzuncusunu beyaz eşya, halı, züccaciye, iletişim, LPG ticareti ile uğraşan üyelerine yönelik olarak gerçekleştirdi.

Toplam 25 sorudan oluşan ve 37 üye ile görüşülerek hazırlanan anketin sonuçlarını değerlendirmek üzere geçekleştirilen toplantıya, sektörde faaliyet gösteren üyelerin yanı sıra, çözüm ortakları Salihli SGK Müdürü Aynur Ölgün, İMKB Endüstri Meslek Lisesi Müdürü Serdar Yıldız, İş-Kur Temsilcisi Dilşad Yılmaz, Hafsa Sultan Kız Meslek Lisesi Müdür Yardımcısı Dilek Özkan ile Ahmet Yesevi Ticaret Lisesi Müdür Yardımcısı Sermin Oğan Taner katıldı.

Salihli TSO Meclis Salonu'nda gerçekleştirilen toplantıda anket sonuçları ve üyelerin görüşleri detaylı bir şekilde ele alındı. Sektörde en önemli sorunun kalifiye eleman sıkıntısı olduğu tespit edilirken, üyelerin tahsilat konusunda da sıkıntı yaşadığı anlaşıldı. Salihli TSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Yüksel, pazarlama elemanı yetiştirmek üzere, gerek Hafsa Sultan Meslek Lisesi, gerekse de Salihli Meslek Yüksek Okulu'nda pazarlama bölümleri bulunduğunu, üyelerin buralardan mezun olmuş eleman istihdam edebileceğini ifade etti. Toplantıda bulunan okulların idarecileri, liselerde öğrencilerin bölüm seçerken velileri tarafından yanlış yönlendirildiğini, ihtiyaç duyulan elemanların yetiştirilmesi gerekirken, çocuk gelişimi, bilgisayar gibi bölümlere gereksiz yığılmalar yaşandığını kaydetti. Okul idarecileri öğrencilerin staj dönemlerinde gittikleri işyerlerinde, meslek konusunda pratik kazanmak

yerine ayak işlerinde çalıştırılması nedeniyle yeterince tecrübe edinemediği görüşünü de dile getirdi.

Nitelikli eleman sorunu

Beyaz eşya sektöründe faaliyet gösteren üyeler ise nitelikli eleman bulmakta sorun yaşadıklarını, aradıkları elemanların hem montaj işinden anlaması, hem ağır parçaları nakletmesi ve hem de evlere kadar girebilecek güvenilebilir özellikte olması gerektiğine dikkat çekti. Üyeler, yaptıkları işte mazotun önemli bir girdi oluşturduğunu, Oda'nın kendilerine yönelik petrol istasyonlarından indirim yaptırmasını talep ettiler. Yüksel, petrol istasyonu işletmecilerinin de Oda'ya üye olduğu için tek bir istasyona yönelik böyle bir girişimde bulunmalarının doğru olmayacağını, beyaz eşya sektöründe faaliyet gösteren üyelerin birleşerek böyle bir indirim talep etmelerinin daha etik olacağını ifade etti.

Anket sonuçlarına göre, beyaz eşya, mobilya, halı ve züccaciye işiyle uğraşan Salihli'deki esnafın eğitim durumunun lise ve üniversite ağırlıklı olduğu, 37 üye arasında 14 kişinin lise, 12 kişinin de üniversite mezunu olduğu anlaşıldı. Bu sektörde faaliyet gösteren üyelerin aynı zamanda uzun yıllardır bu işi sürdürdüğü de anket sonuçlarında ortaya çıktı. 23 üyenin 20 yıldan fazla süredir bu işi yaptığı, Aksoy Züccaciye'nin 73 yıldır aynı sektörde faaliyet gösterdiği ve bu alanda Salihli'nin ilk züccaciyecilerinden biri olduğu anlaşıldı.

Karşılaştığı sorunları 37 kişiden 22'si "kalifiye eleman" olarak işaretlerken, karşılaştığı sorunların çözümüne ilişkin ise üyeler uygun faizli kredi, internet satışlarının frenlenmesi, kredi kartına sınırlamanın kaldırılması ve eğitimler düzenlenmesi gibi maddeler sıraladı.

CAMBRIDGE

Career and Language School

AKADEMİK İNGİLİZCE KAMPLARI

ÜNİVERSİTE MUAFİYET (HAZIRLIK ATLATMA)
YDS HAZIRLIK - IELTS - TOEFL KAMPLARI
SINIRSIZ DERS VE KAZANMA GARANTİSİ İLE

CAMBRIDGE KARİYER VE DİL OKULU

0 506 448 84 84 - 0 236 712 35 84

Sevgi Yolu Uğursoy İş Hanı No:1/107 Salihli

www.salihlikariyertercumanlik.com

Dayanıklı tüketim malları konusunda Salihli'nin köklü markası:

Fevzi Özdemir ve Ortakları Koll. Şti.

Salihli'de bir döneme damga vurmuş, marka haline gelmiş isimler bulunuyor. Bunlardan biri de Fevzi Özdemir. 55 yıl önce Salihli'de beyaz eşya, bisiklet, motosiklet, radyo-TV, dayanıklı tüketim konusunda aklınıza ne gelirse satılan belli başlı dükkanlardan birini işletiyordu Fevzi Özdemir. Vergi numarası 81'di.

O zamanın Salihlisi'nin kalbinin attığı, çarşının merkezi olan Yıldız'daki dükkanında ilk olarak Singer dikiş makineleri satışıyla işe başladı Özdemir. Asıl mesleği terzilik olduğu için, Singer ile ticarete atılması kadar doğal bir şey yoktu.

Gelin Fevzi Özdemir'in biyografisine en baştan başlayalım. 1919 yılında Kula Menye'de doğan Özdemir, ailesiyle birlikte 1943 yılında Salihli'ye yerleşiyor. Özdemir'in asıl mesleği terzilik. Kumaş alıp satıyor, terzilikle ilgili her türlü malzemeyi bulunduruyor. İlk bayiliğini 1960'ta Singer dikiş makinelerinden alıyor. Hemen akabinde ertesi sene Philips bayiliğine başlıyor.

Soldan sağa: Raci Özdemir, Yunus Sungur (eski tuhafiye, yeni sarraf Sungur'un babası), motor üzerinde Fevzi Özdemir, Hilal Oteli'nin katibi Orhan Bey ve en sağda Yunus Sungur'un babası Halil Sungur.

Özdemir, Hilal Oteli altındaki mağazasının önünde.

O zaman Salihli'nin merkezi Yıldız çarşısındaki dükkanda daha sonra Çelik Motor Jawa'nın bayiliğini de aldıktan sonra, Bisan bisikletlerinden, mobiletlere, TV'den küçük ev eşyalarına, kol saatinden terzi malzemelerine kadar dükkanda çeşit yelpazesi çok genişliyor. Bu ürünlerin satışının yanı sıra servis hizmeti de aynı yerde sunuluyor. Bozulma, kırılmaya karşın, yedek parçaları da bulundurmak gerekiyor.

1978 yılında AEG bayiliği de alan Fevzi Özdemir, çocukları Raci ve Ali Rıza Özdemir ile yıllarca daha sonra Bosch olarak devam eden firmanın faaliyetini

1962 yılında Hilal Oteli altındaki mağazada Fevzi ve Raci Özdemir kardeşler.

Yıldız Meydanı'nın bugünkü hali.

Çarşı merkezi Yıldız Meydanı'nda şu anda saat kulesinin bulunduğu yerdeki büfeyi Özdemir işletirdi. Büfenin içinde soğuk hava deposu gibi kullanılan kuyu bulunuyordu.

Fevzi Özdemir, çarşı merkezi ve dükkanının bulunduğu Yıldız Meydanı'nda. Arkada Rıdvan Atilla'nın benzinliği. Şehiriçi taşımayı Otobüsçü Ahmet Amca yapardı.

sürdürdü. Ta ki 2014 yılının 23 Mart'ına kadar…

Turan Caddesi'nde bulunan şimdiki Bosch bayisi Fevzi Özdemir ve Ortakları Koll. Şti.'ni Fevzi Özdemir'in oğlu Ali Rıza Özdemir ve yeğeni Fevzi Serkan Özdemir işletiyor. Fevzi Serkan Özdemir'in babası Raci Özdemir'in Salihli TSO'da başkan yardımcılığı yaptığını, 70-80'li yıllarda beyaz eşya ticaretinin çok saygın bir noktada olduğunu belirten Ali Rıza Özdemir, karşılaştırmayı şöyle yapıyor:

"1980 yılına kadar Salihli'nin ekonomik gelirleri Manisa'nın üstündeydi. Gelirin yüzde 85'i köylüden olurdu. Ağaç sanayi, iplik fabrikası, makarna fabrikası ve toprak sanayi vardı. 1970'lerde beyaz

Serkan - Ali Rıza Özdemir

eşya ticareti yapanlara çok değer verilirdi. Eşraf, ileri gelenlerdi. Şimdi baktığımızda köylüden gelen gelir yüzde 2'ler düzeyine azaldı. Salihli eğitimde ve ekonomide gerilere itildi. Öğretmen okulu Demirci'ye yapıldı. Askeriye getirilmedi. Salihli'nin gelişmesi ne yazık ki engellendi."

Yıldız Meydanı'nın eskiden Salihli'nin merkezi olduğunu, fakat zamanla önemini yitirdiğini anlatan Ali Rıza Özdemir, 1963 yılından beri işin içinde olduğunu, şimdi de Turan Caddesi'nde yeğeni ile birlikte 37 yıllık Bosch bayiliğini sürdürdüklerini anlatıyor. Bayilik sisteminin çok katı kuralları bulunduğunu anlatan Özdemir, Salihli'de 3 Bosch bayisi bulunduğunu ve pastanın giderek küçüldüğünü ifade ediyor.

Kabazlı'nın geçimi üzümden

Şirin Yörük

Salihli Vizyon'un her sayısında, büyükşehir sınırlarına dahil olduğu için artık mahalle statüsüne geçmiş olan köylerden birini tanıtmayı bir gelenek haline getirdik. Bu sayımızda, Salihli'ye çok yakında yer alan bir köyümüzü tanıtmaya çalışacağız. Kuruluşu 200 yıl öncesine dayanan, taşımalı eğitimle civar köylerden öğrencilerin geldiği, eğitim durumu oldukça yüksek olan, üniversite mezunlarının bol olduğu bir köy Kabazlı.

Salihli'ye 9 km mesafede bir ova köyü olan Kabazlı, 500 hanesinde yaşayan 2 bine yakın nüfusuyla göç veren değil, tersine göç alan bir köy durumunda. Kabazlılar'ın geçimi yüzde 95 bağcılıktan sağlanırken, anaokul, ilkokul ve ortaokulunda 400'e yakın öğrenci eğitim görüyor.

Pekçok köyde duymaya alıştığımız "göç veriyoruz" sözünün tam tersinin yaşandığı, doktorların, avukatların emekliliklerini burada geçirmeyi tercih ettiği bir cennet köşesi.

Köyün mamur bir yer olduğunu, merkezde yer alan belediye sarayı görünümündeki Muhtarlık binasından anlıyoruz. Salihli TSO'nun Meclis Başkanı Süleyman Oral, Yönetim Kurulu Üyesi Cemalettin Tosun ve Hasan Söğüt ile birlikte ziyaret ettiğimiz köyde, "Muhtarlık Sarayı!"nın hemen altında yer alan geniş bahçede kalabalık bir grup köylünün masalarda sohbet ettiğini, okey oynadığını görüyoruz.

Kabazlı Muhtarı Tuncay Kılıç, bizi bir masaya buyur ediyor. Hoşbeşten sonra, köy hakkında bilgi almaya başlıyoruz. Muhtar Kılıç, 1 Kasım'da yapılacak olan genel seçim için nüfus seçmen kağıtlarını dağıttığını, köyde 500 hanede 988 seçmen bulunduğunu, nüfusun 2 bin olduğunu anlatıyor. Kabazlı'da eğitimin çok iyi olduğunu, taşımalı eğitimle civar köylerden öğrenci geldiğini, anaokulu, ilkokul ve ortaokulda 400 civarında öğrencinin eğitim gördüğünü belirtiyor. Okulda başarı düzeyinin iyi olduğunu

Ali Uysal

ve özellikle spor konusunda dereceler alındığını kaydeden Kılıç, üniversite mezunlarının bol olduğunu anlatıyor.

Salihli'nin 8 km doğusunda yer alan köyde bağcılığın çok geliştiğini ve köylünün geçim kaynağının yüzde 95'inin çekirdeksiz üzümden sağlandığını vurgulayan Kılıç, üzümde çeşitlenmeye gidildiğini, Trakya ilkeren kara üzümünün en çok Kabazlı'da üretildiğini ve buranın bu cins üzümde fiyat belirleyici pozisyona ulaştığını vurguluyor. Kılıç, zeytinciliğin de giderek geliştiğini, bunun yanı sıra erik, Trabzon hurması (cennet elması) gibi farklı meyvelerin de yetiştirilmeye başlandığını kaydediyor.

Köyün tarihini yazdı

Köyün tarihçesini sorduğumuzda,

"Bu konuyu size en iyi Ali Uysal anlatır" dediler. Telefon edip Ali Uysal'ı davet ettik. Kısa bir süre sonra gelen Uysal, bizi gördüğüne çok memnun olduğunu, köyün tarihi konusunda 350 sayfalık bir kitap hazırladığını, bastıracak bir kurum arayışı içinde olduğunu belirtiyor. İktisat eğitimi alan Uysal, yıllarca yaptığı araştırmanın ışığında köyün tarihçesi konusunda şu bilgileri veriyor:

"Orta Asya'dan gelen aşiretler köyümüzün ilk nüvesini oluşturmuş. Tarihçesi 1800'lü yılların başına dayanıyor. Kışın yerleşilen bir yermiş. Yazın yaylaya çıkılırmış. Keler yaylası, şimdiki adı Kiraz. Cumhuriyet'le beraber 4-5 aile buraya gelip, Raşit Ağa'nın çiftliğinin kenarında toplanıp bir oba

şeklinde yerleşmiş. Köyün arazileri, dağlar bile hep tapuludur. Mera vasfı yoktur. Hazine arazisi yoktur. 35 bin dönüm köyün arazisi vardır. Bunun 5 bin dönümünü belediye aldı."

Salihli'nin çöplüğü olmayız!

Salihli Belediyesi'nin katı atık bertaraf tesisi için köyün yakınlarında bir yer belirlediğini, bu kararın iptal edilmesi için 2007 yılında eylem yaptıklarını ve Salihli'de caddeleri süpürdüklerini hatırlatan köylüler, tesisin yapımının şimdilik ertelendiğini, yapmaya kalkışılırsa sonuna kadar direneceklerini anlatıyor.

Kuru yufka imecesi

Köye gittiğimiz Ekim ayının ortasında, en önemli geçim kaynağı olan üzümler toplanmış, kurutulmuş, görsel malzeme konusunda bize bir imkan sunacak durumdan uzaklaşmıştı. Köyle ilgili belirleyici birkaç enstantane ne çekilebilir diye düşünürken, yoldan iki kadın sırtlarında yüklerle muhtarlığın önünden geçti. Nereden geldiklerini sorunca da tanıdıklarının evinde kuru yufka hazırladıklarını, köyde herkesin bu hazırlığı yaptığını anlattı. Hala yapılan ev var mıdır? diye sorduğumuzda ise bize köyün yukarısından bir ev tarifi yaptılar. Zaman kaybetmeyip Hüseyin Demir'in evine gidince, bir grup kadının tahtalarda yufka açtıklarını, bir taraftan da yufkaları ateş üstündeki ters çevrilmiş saçta kuruttuklarını gözledik. Kadınlar, bize sabahtan beri bu işi yaptıklarını, 25 kg undan 1'er metreye yakın yükseklikte 5- 6 öbek kuru yufka yaptıklarını anlattı.

Evin hanımı Kezban Demir, gün boyunca 6 kadının hazırladığı kuru yufkaların 4 kişilik bir ailenin bir yıllık kuru yufka ihtiyacını karşıladığını belirtti. Kadınlar, kuru yufkaların istendiğinde ıslatılarak ve içine arzuya göre peynir veya değişik malzemeler kullanılarak Çingen böreği, saç pidesi, gözleme veya bükme yapılabildiğini, ayrıca ıslatılıp yumuşatılan yufkaların ekmek yerine de kullanılabildiğini anlattı.

Kabazlı ismi nereden geliyor?

Kabazlı'nın isminin aslının her ne kadar "kaba ağızlı" kelimelerinin birleşmesinden meydana geldiğini söylenmişse de, kaynaklarda Kabazlı isminin kubuzlanmak kelimesinden geldiğini, kubuzlanmanın ise övünmek, gururlanmak, gösterişlilik anlamlarına geldiği belirtiliyor.

Kabazlı halkının yaşantılarından gurur duydukları, övündükleri için zaman içinde gururlanan, övünen, anlamlarına gelen Kabazlı adını aldığı ifade ediliyor.

Köye nasıl gidilir?

İzmir'e 102 km, Manisa'ya 82 km, Salihli merkeze 9 km uzaklıkta olan Kabazlı'ya Salihli ilçe otogarından kalkan midibüs ile ulaşılabiliyor. Köyün 1 km yanında Bağcılar Köyü bulunuyor. Köy Bozdağ eteklerine kurulmuş olup, Yenipazar Çayı kenarında yer alıyor. Köye iki taraftan gidiş bilinuyor. Birincisi Salihli'yi geçer geçmez Gümüşçayı kenarından girip doğuya doğru köy yolunu takip ederek Çukuroba ve Bağcılar köylerinin yakınından üzüm bağlarının kenarından yol geçiyor. İkinci giriş ise Alaşehir yönünden. Salihli'ye oldukça yakın olan köyde ikamet edenler, gündüz rahatlıkla Salihli'deki iş yerlerine gidebiliyor.

Salihli'de 2 asırdan beri...

erhan adıgüzel emlak

Erhan ADIGÜZEL

Gayrimenkul Yatırım Danışmanı
GSM: 0532 266 45 64

Satılık Daireler
İşyeri
Fabrika
Arsa
Arazi
Üzüm Bağı
Zeytinlik
Tarla
Bahçe
Tapu Takip
Satış
Veraset
İntikal,
Tevhit, Taksim,
Cins Tahsisi, İfraz
Kat İrtifakı, Kat Mülkiyeti
İşlemleriniz Yapılır.

Tel.-Faks : 0236 714 24 15
0236 713 75 76

Kurudere Cad. Karaman İş Merkezi
No:2/213- Salihli/MANİSA

e-mail: adiguzel.emlak@hotmail.com
www.adiguzelemlak.com

adıgüzel sigorta
TRAFİK HASAR DANIŞMANLIĞI

TRAFİK KAZASI MAĞDURLARI

Trafik Kazası sonucunda sakatlanma ve ölüm olaylarında maddi ve manevi tazminat haklarınız ile ilgili tüm davalarınızı konusunda uzman avukatlarımız ve sigortacılarımızla **cebinizden hiç bir ücret** ödemeden takip ediyoruz.

akarzade reklam / 0532 251 80 67

Erhan ADIGÜZEL
Sigorta Kaza Hasar Uzmanı
GSM: 0532 266 45 64
Kurudere Cad. Karaman İş Merkezi No:2/213 - Salihli/MANİSA
e-mail : adiguzeltrafikhasar@hotmail.com
Tel. : **0236 714 24 15** - Faks: **0850 303 74 88**

www.sigortatrafikhasartazminati.com

OSB'de faal olmayan 2 tesis devredildi

Salihli OSB'de atıl duran iki tesis el değiştirerek, yeni işletmecileri tarafından tadilat çalışmaları başlatıldı.

11 dönüm arazi üzerinde kurulu 2 bin 146 metrekare kapalı alanı bulunan tesisi devralan Mustafa Baştürk, dış cephe, izolasyon ve inşaat malzemeleri imalatının yapılacağı tesisi yıl sonuna kadar faaliyete geçirmeyi planlıyor. Tesiste 50-70 kişinin istihdam edileceği belirtiliyor.

6.5 dönüm üzerine kurulu 767 metrekare kapalı alanı olan diğer atıl durumdaki tesisi devralan Hermos Gıda Ltd. Şti. de fabrikada tadilat çalışmalarına başladı. Evcil hayvan yemi imalatının yapılacağı firmanın yılsonuna kadar çalışmaya başlaması ve tesiste 50-60 kişilik istihdam sağlanması planlanıyor.

2. etapta tapu devirleri başladı

Salihli OSB'nin ikinci kısmında yer alan toplam bin 455 dönüm arazi üzerindeki 61 parsel arsanın "2.Etap kamulaştırma çalışmaları" kapsamında tapu devir işlemlerine başlandı. Parsel sahipleri, OSB Müdürlüğü'ne başvurarak tapu devir işlemlerini kolaylıkla yapabiliyor.

İlk tapu devir işlemini gerçekleştiren arazi sahipleri Mehmet Kahraman, Hikmet Altınok ve Mehmet Ok'u kutlayan Belediye Başkanı ve OSB Yönetim Kurulu Başkanı Zeki Kayda, 2015 sonuna kadar ikinci kısımda kamulaştırmaların tamamlanmasını hedeflediklerini ifade etti.

OSB, İstanbul Gıda Fuarı'nda stant açtı

İstanbul'da CNR Expo merkezinde düzenlenen 23. Uluslararası Gıda Ürünleri ve Teknolojileri Fuarı'na katılan Salihli Organize Sanayi Bölge Müdürlüğü, ağırlıklı olarak gıda sanayi konusunda üretimin yapıldığı bölgenin tanıtımını yaptı. OSB Müdürü Çağrı Duygu ve İdari İşler Sorumlusu Özkan Özboyacı, standı ziyaret edenlere kamulaştırma çalışmalarının başladığı 2. Kısım OSB hakkında bilgi sundu.

RenEge
Tıbbi Ürünler San. Tic. A.Ş.

Salihli'de diyaliz solüsyonu üretiyor

Salihli OSB'nde faaliyet gösteren firmalar ağırlıklı olarak gıda sanayine yönelik üretim yaparken, farklı alanda üretim gerçekleştiren firmalar da bölgede çeşitlilik sağlıyor.

Renege Tıbbi Ürünler San. Tic. A.Ş. son yıllarda hasta sayısındaki artış dikkat çekici boyutlara ulaşan diyalize yönelik üretim yapıyor. Kısa süre önce faaliyete geçtiklerini anlatan İşletme Müdürü Zeynep Kotan Algın, üretimleri hakkında şu bilgileri verdi:

"Bundan yaklaşık 50 yıl önce böbrek hastalığı insanlarda yaşam ömrünü oldukça düşürmekteydi. Gelişen teknoloji ile hastaların yaşam süreleri uzatılmakla beraber bu hastalar büyük ölçüde normal yaşamlarını sürdürebilir hale gelmiştir. Hemodiyaliz işleminde, hasta bir insanın kanının sağlıklı bir insanın kanına yakın fizyolojik değerlere ulaşılması hedeflenmektedir. Bu amaçla kullanılan hemodiyaliz solüsyonlarını üretiyoruz. Ülkemizde diyaliz tedavisi gören yaklaşık 55 bin hasta var. Bu sayının 10-15 yıl içerisinde iki katına çıkacağı öngürülüyor. Dünyada ise 3 milyon civarında diyaliz hastası var. Sektörün ekonomik büyüklüğü ve önemi göz önüne alındığında, ulusal ve uluslararası ölçekte farkındalık oluşturacak kalite hedefleri doğrultusunda üretim yapmayı hedefliyoruz. Hizmet üretimi süreçlerinin küreselleştiği ve ticaretin tamamen serbestleştiği dünya ekonomisinde en önemli rekabet gücünün teknolojik yetkinlik olması sebebiyle son teknolojiden yararlanarak ürünlerimizi üretmeyi amaçladık."

Salihli Organize Sanayi Bölgesi'nde sağlık alanında faaliyet gösteren Renege Tıbbi Ürünler Sanayi ve Ticaret A.Ş., diyaliz hastalarına yönelik olarak gerçekleştirdiği solüsyon üretiminin yüzde 70'ini ihraç etmeyi planlıyor.

Diyaliz makinelerine yönelik asidik ve bazik olmak üzere iki çeşit ürün bulunduğunu ve bu ürünleri ürettiklerini anlatan Algın, "Normal bir insan haftada 10-15 litre su içerken bir hemodiyaliz hastası hemodiyaliz süresince haftada 300-400 litre diyaliz solüsyonu ve içindeki su ile karşı karşıya kalmaktadır. Bu nedenle prensip olarak diyaliz suyu içme suyundan çok daha saf, zararlı maddelerden çok daha fazla arındırılmış olmak zorundadır" diyerek kapasiteleri hakkında da şunları anlattı:

"Yıllık dolum kapasitemiz asidik ve bazik solüsyonda toplam 10 bin ton olarak belirlendi. Bulunduğumuz tesisin 1633 metrekare kapalı alanı bulunuyor. 11 bin metrekare açık alanı olan Salihli OSB'deki fabrikamızın kapalı alanını 1 yıl içinde 3 bin metrekareye çıkarmayı planlıyoruz."

İhracat hedefi yüzde 70

Diyaliz makinalarına yönelik solüsyonların dünyada da çok geniş bir pazarı olduğuna dikkat çeken Zeynep Kotan Algın, ihracat ağırlıklı üretim yapmayı planladıklarını, toplam üretimin yüzde 70'ini ihraç etmeyi hedeflediklerini kaydetti. Kotan, ilk olarak Avrupa,daha sonra da Asya ve Afrika ülkelerini potansiyel pazarlar olarak gördüklerini ifade etti.

Salihli OSB'yi neden seçtikleri sorusuna Kotan şu yanıtı verdi:

"Salihli OSB pek çok yönden avantajlı konumda bulunuyor. Limana yakınlığı, altyapısının tamamlanmış olması, karayoluna yakınlığı gibi pek çok avantajları bulunuyor. 2. OSB'nin kamuşaltırılmaya başlanması ve gelişmeye açık olması da gelecek vaat ediyor."

Renege'de 13 kişinin çalıştığını, personelin iyi eğitimli olmasına büyük önem verdiklerini belirten Kotan, "Bizim işimizde hijyen ve sterilizasyon çok önemli. Bu yüzden bilinçi ve eğitimli personel çalıştırmaya özen gösteriyoruz" dedi. Kotan, hastalara karşı olduğu kadar, çevreye ve topluma karşı sorumlulukları bulunduğunu sözlerine ekledi.

Salihli OSB'deki peynircilerin büyük başarısı

Salihli Organize Sanayi Bölgesi'nde peynir üretimi yapan Gündoğdu Gıda San. ve Tic. Ltd. Şti ile Rella Gıda A.Ş. Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği öncülüğünde TEPAV ve AllWorld Network işbirliğinde gerçekleştirilen en hızlı büyüyen şirketlerin yer aldığı "Türkiye 100" sıralamasında yer aldı.

Türkiye 100 sıralamasında 66. sırada yer alan Gündoğdu Gıda ile 97. sırada yer alan Rella Gıda yetkilileri ödüllerini İstanbul Çırağan Sarayı'nda düzenlenen törenle Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun elinden aldı. Hisarcıklıoğlu, bu çalışmaya büyük önem verdiklerini belirterek, "Çünkü büyüyen her şirket Türkiye'nin geleceğine yatırımdır" dedi.

Kamil Başaran, Norm Grubu'nda

Otomotiv sektörünün yakından tanıdığı, son 4 yıl TOFAŞ CEO'su olan Kamil Başaran, Türkiye'nin ve Avrupa'nın önde gelen bağlantı elemanları üreticisi Norm Cıvata'nın Yönetim Kurulu Danışman üyeliğine getirildi. Başaran, Norm Grubu'nda stratejik planlama, yalın üretim, ürün geliştirme, maliyet yönetimi ve proje yönetimi alanlarında danışmanlık yapacak.

İzmir AOSB ve Salihli'de 9 ayrı üretim tesisi ile 5 farklı pazarlama şirketi, bin 800'ü aşkın çalışanıyla bağlantı elemanları üreticisi olan, 200 milyon Euro'yu aşan cirosu ile üretiminin yaklaşık yüzde 40'ını ihraç eden Norm Cıvata, Türkiye'de en hızlı üretim artışını ve büyümeyi sağlayan ilk on firma arasında yer alıyor.

Sardes Gıda, Sydney ve Köln'de Gıda Fuarı'na katıldı

Salihli OSB'de faaliyet gösteren Sardes Gıda, geçtiğimiz Eylül ve Ekim aylarında üst üste iki yurtdışı fuara katıldı. Avustralya'nın Sydney kentinde Eylül ayında düzenlenen Fine Food fuarına katılarak, ürünlerinin tanıtımını yapan Sardes Gıda'nın standı, firmanın Avustralya'daki müşterileri ve potansiyel alıcılar tarafından ziyaret edildi.

Sardes Gıda, daha sonra da 10-14 Ekim.2015 tarihleri arasında Almanya'nın Köln şehrinde bu sene 33.'sü gerçekleşen Anuga Uluslararası Gıda Fuarı'na katılarak, ürünlerini kendi standında sergiledi. İki yılda bir düzenlenen ve dünyanın dört bir yanından ziyaretçilerin akınına uğrayan, ithalat- ihracat bağlantılarının sağlandığı Anuga Fuarı'na bu yıl 4. kez katılan Sardes Gıda, etkin bir tanıtım yaptı.

Bu sene 192 ülkeden toplam 160 bin kişinin ziyaret ettiği Anuga Uluslararası Gıda Fuarı'nın bir sonrakisi 7-11 Ekim 2017 tarihinde gerçekleşecek.

1918'den beri 4. Kuşak

SUSAM
TAHİN
TAHİN HELVA
(SADE,
KAKAOLU,
ANTEP FISTIKLI)
KIRMIZI HELVA
KÖPÜK HELVA
PEKMEZ

TOPTAN ve PERAKENDE

Ünalan

SUSAM • TAHİN • TAHİN HELVA

M.Bursalı

ÜNALAN TİC. KOLL. ŞTİ.

Fab: 302 Cad. No. 3
Organize Sanayi Bölgesi
SALİHLİ - MANİSA
Tel : 0.236.742 5284
Fax : 0.236.742 5285

Merkez: Atatürk Mah.
Selçuk Sk. No: 5
SALİHLİ - MANİSA
Tel : 0.236.714 30 54
Fax : 0.236.714 92 33

İşverene ve iş arayana büyük avantaj:

İşbaşı Eğitim Programı

İŞKUR
Türkiye İş Kurumu

İşbaşı Eğitim Programı nedir?

İşkur tarafından işsizliğin azaltılmasına yönelik olarak yürütülen aktif işgücü piyasası programlarından birisi olan İşbaşı Eğitim Programı, kuruma kayıtlı işsizlerin yine kuruma kayıtlı işyerlerinde sahip oldukları mesleki bilgilerini uygulama yaparak pekiştirmelerini, iş ve üretim süreçlerini bizzat görerek öğrenmelerini sağlamayı amaçlayan bir işi işbaşında öğrenme programıdır.

Programın katılımcıya faydaları nelerdir?

İşbaşı Eğitim Programı katılımcılara eğitim aldıkları meslekte veya başka bir alanda mesleki deneyim ve beceri kazanma şansı sunmaktadır.

Programa katılan üniversite öğrencileri ise zorunlu stajlarını bu program aracılığıyla yapma şansına sahip olarak iş arama sürecinde bu deneyimlerine CV'lerinde yer vermek suretiyle iş bulma sürecinde yaşanan deneyim eksikliği engeli aşmaktadırlar.

Program süresine bağlı olarak katılımcılara net asgari ücret düzeyinde gelir elde etme imkanı da verilmektedir. Halen günlük 38,48 TL zaruri gider ödemesi İŞKUR tarafından yapılmaktadır.

Mesleki deneyimi ve iş tecrübesi olmayan kişilere iş deneyimi kazandırarak istihdam edilmelerini sağlayan İşbaşı Eğitim Programı, işverene de belirli bir süre hiçbir ödeme yapmadan personel çalıştırma imkanı sunuyor. İşkur, günlük 38 TL günlük ödeme yaparken, katılımcı sağlık hizmetlerinden de faydalanabiliyor.

Diğer yandan üniversite öğrencilerinin program süresince burs veya öğrenim kredileri kesilmediğinden öğrenciler burs veya kredilerini almaya devam edebilmektedirler.

Ayrıca program süresince katılımcılar adına iş kazası ve meslek hastalığı ile genel sağlık sigortası primleri İşkur tarafından karşılanarak, katılımcıların sağlık hizmetlerinden faydalanmaları sağlanmaktadır.

Program ile neler amaçlanıyor?

Programın temel amacı mesleki deneyimi veya iş tecrübesi olmayan kişilere mesleki deneyim ve iş tecrübesi kazandırılarak bu kişilerin istihdam edilebilirliklerinin arttırılmasıdır.

Bir diğer amacı ise nitelikli işgücü temin etmekte zorlanan işverenlere işe alacakları kişileri işyerinde belli bir süre gözlemleyerek ve eğitim vererek kişiler hakkında ayrıntılı bilgi sahibi olma ve işe alma konusunda isabetli bir karar verme imkanı sunmaktır.

Bu sayede, iş arayan ancak iş tecrübesi olmadığı için iş bulamayan kişiler iş tecrübesi kazanmakta, işverenler ise ihtiyaç duydukları işgücünü kendileri yetiştirme imkanına kavuşmakta olduğundan hem iş arayanlar hem de işverenler doğru iş ve doğru işçi bulma olanağı elde etmektedirler.

Programdan hangi işverenler yararlanabilir?

Mevcut düzenlemeler kapsamında;

- 4857 sayılı İş Kanunu veya 5510 sayılı Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanununun 4/a. maddesine tabi olarak en az iki sigortalı çalışanı bulunan,
- Kuruma kayıtlı işverenler, dernekler, vakıflar, kamu kurumu niteliğindeki meslek kuruluşları, meslek birlikleri, sendikalar, ticaret ve sanayi odaları, noterler, kamunun payının yüzde 50'nin altında olduğu iktisadi

teşekküller, vb. işverenler işbaşı eğitim programlarından faydalanabilmektedir.

İşverenler, programa nasıl başvuru yapabilirler?

Belirlenen şartları sağlayan işverenler, İşkur tarafından kendilerine tahsis edilen iş ve meslek danışmanları veya görevlendirilecek personel aracılığı ile ya da doğrudan il müdürlüklerine / hizmet merkezlerine giderek taleplerini iletebilirler.

Programa kimler katılabilir?

İşbaşı eğitim programına katılmak için gerekli şartlar;

- 15 yaşını doldurmak,
- Kuruma kayıtlı olmak
- İşsiz olmak

Ön lisans dahil üniversite öğrencisi olanlar da programa katılabilir. Ancak;

- işverenin birinci veya ikinci derece kan hısımı veya eşi olanlar ile,
- programın başlama tarihinden önceki 3 aylık dönemde programı düzenleyecek olan işverenin çalışanı olan kişiler, bu işveren ile düzenlenecek olan işbaşı eğitim programına katılamamaktadır.

Programa katılacak kişiler nasıl belirlenir?

Program düzenlemek isteyen işverenler programa katılacak kişileri doğrudan kendileri seçerek program düzenleyebilirler.

Eğer işverenler tarafından program düzenlenecek kişi bulunamamışsa ve İşkur'dan katılımcı talep edilmişse kendilerinin belirlemiş olduğu özel şartları taşıyan kişiler arasından işverene yönlendirilen katılımcı adaylarından işveren istediğini seçerek program düzenlenebilir.

Programın süresi ne kadardır?

İşbaşı Eğitim Programı en fazla 160 fiili gün olarak düzenlenebilir.

Program günde en az 5 en fazla 8 saat olmak üzere ve haftada 6 günü aşmamak kaydıyla haftalık 45 saati geçmeyecek şekilde planlanabilir. Yani günde en az beş saat olması durumunda haftada bir gün bile program düzenlenmesi mümkündür.

Programın işverene faydaları nelerdir?

İşverenler, programa katılan işsizlere ve üniversite öğrencilerine işi öğreterek istihdam etmek istedikleri kişiyi işbaşında görme ve mesleki deneyim ve becerilerinin gelişip gelişmediğini gözlemleme şansına sahip olmakta ve bu sayede doğru işçiyi seçme imkanına kavuşarak hem işçi arama maliyetlerinden kurtulmakta hem de işçi ararken zaman kaybetmemektedir. Diğer yandan program kapsamında işverenlerin herhangi bir maddi yükümlülüğünün olmaması işverenlere işgücü maliyet avantajını da sağlamaktadır.

İstihdam durumunda sağlanan teşvikler nelerdir?

31.12.2016 tarihine kadar başlayan işbaşı eğitim programını tamamlayan; 18 yaşından büyük, 29 yaşından küçük olanlardan program sonrasında üç ay içinde işe alınması durumunda işe alan işverenler imalat sanayi sektöründe faaliyet gösteriyorsa 42 ay, diğer sektörlerde faaliyet gösteriyorsa 30 ay süre ile SGK işveren primi İşsizlik Sigortası Fonu'ndan karşılanmaktadır.

Ayrıca işverenler 30/06/2015 tarihine kadar başlayan işbaşı eğitim programlarına katılan kişileri işe almış olurlarsa 42 aylık süre 48 aya; 30 aylık süre ise 36 aya uzamaktadır.

30 yaşından büyüklerin istihdam edilmesi durumunda ise, katılımcının cinsiyetine göre 6 aydan 30 aya kadar işveren sigorta primi İŞKUR tarafından karşılanmaktadır.

Ayrıca, programa katılan kişilere İŞKUR'un yaptığı ödemeler dışında programın düzenlendiği işveren tarafından yapılan ve aylık asgari ücretin yarısını geçmeyen fiili ödemelerin gelir vergisi kanunu gereğince vergi matrahından indirilmesi imkânı getirilmektedir.

İş Kur Salihli, 7 ilçeye hizmet veriyor

Türkiye İş Kurumu İşkur'un Salihli Hizmet Merkezi, işsizlere iş bulmanın yanı sıra, işverenlere de uygun şartlarda personel buluyor. İşkur'un İşbaşı Eğitim Ppogramı işverenler tarafından ilgi ile karşılanıyor.

Salihli'de 2009 yılında faaliyet göstermeye başlayan Türkiye İş Kurumu İşkur Salihli Hizmet Merkezi 13 İş ve Meslek Danışmanı, 5 veri hazırlama elemanı, 1 şef ve müdürden oluşan toplam 20 kişilik kadroyla hizmet veriyor. Salihli Hizmet Merkezi, Salihli'nin yanı sıra Kula, Selendi, Alaşehir, Sarıgöl, Demirci ve Köprübaşı'na da hizmet veriyor.

Salihli'de engelliler ve eski hükümlüler dahil 35 bin 733 kayıtlı işsiz bulunduğunu belirten İşkur Salihli Şube Müdürü Huriye Özcan, kuruma kayıtlı işveren sayısının ise5 bin 412 olduğunu kaydetti. Sorumluluk bölgelerinde 802 okul olduğunu, okullara yönelik de öğrencilere meslek yönlendirmesi yaptıklarını anlatan Özcan, maaşları işsizlik sigortasından ödenen 95 hizmetli personelin de okullarda istihdam edildiğini belirtti.

İşbaşı eğitiminden 185 kişi yararlandı

İşkur'un işverenler tarafından ilgi görmeye başlayan İşbaşı Eğitim Programı hakkında bilgi veren Özcan, bu yılbaşından Eylül sonuna kadar bu programdan Salihli'de 185 kişinin yararlandığını kaydetti. Yılsonuna kadar 279 kişiyi hedeflediklerini belirten Özcan, "Bu yılın ilk 9 ayında hizmet bölgemizdeki 7 ilçede 1136 işyeri ziyareti gerçekleştirdik. İşbaşı eğitiminin işverene sağladığı avantajları anlatıyoruz. 2009 yılında uygulamaya giren bu programa ilgi her geçen yıl artıyor. Salihli'de bu programa en çok özel hastaneler ilgi gösteriyor. Organize Sanayi Bölgesi'nde de Norm Grup şirketleri de programı kullanıyor. Talep gelmesi halinde daha fazla işvereni ve işsizi bundan yararlandırma imkanımız var." dedi.

Konum Kolejleri

En iyilerin okulu Salihli'de

Şimdi

Konum Kolejleri zamanı

ERKEN KAYIT AVANTAJLARINI KAÇIRMAYIN. İRTİBAT BÜROMUZA BEKLİYORUZ.

KONUM KOLEJLERİ

Ortaokul - Anadolu Lisesi - Fen Lisesi

0236 - 712 52 68

www.facebook.com/konumkoleji

KONUM YAYINCILIK
İRTİBAT BÜROSU: YÖRÜK MH. 353 SK. NO:1/A AVAR CD ÜZERİ. SALİHLİ

Kula Jeoparkı dünya liginde

Dr. Erdal Gümüş /Kula Avrupa ve UNESCO Jeoparkı Koordinatörü

Hiç şüphe yok ki Kula'nın Avrupa ve UNESCO Jeoparkı ilan edildiği 4 Eylül 2013 Türkiye'nin Doğal ve Jeolojik mirasının korunması, akılcı yönetimi ve sürdürülebilir kullanımı bakımından bir milat olmuştur… Bir ormanı var eden bir tohum, bir ormanı yok eden bir kıvılcım, ama asıl olan hep mütevazı başlangıçlar…

Jeopark kavramı

Jeoparklar 2000 yılında Avrupa'da doğmuş yeni bir doğa koruma ve alan yönetimi kavramıdır. Jeoparklar, 2004 yılında UNESCO himayesine girmesiyle kısa sürede kabul görüp yaygınlaşarak 2014 yılı itibariyle sayıları Avrupa'da 69'e, dünya genelinde ise 116'e ulaşmıştır.

Jeopark; içerisinde estetik, nadirlik ve bilimsel değerleri bakımından yerel veya uluslararası öneme haiz üstün nitelikli yer mirası öğelerinin bulunduğu sürdürülebilir bir yönetime ve yerel kalkınma programına sahip, sınırları belirli ulusal koruma alanlarıdır.

Jeoparkların üç temel amacı vardır: topluma yerbilimleri ve çevre ile ilgili kavramları aktarabilmek, önemli jeolojik oluşumları mükemmel biçimde korumak adına yeni yöntemler araştırmak ve uygulamak, Jeoturizim vasıtasıyla sosyo-ekonomik faaliyetler ve sürdürülebilir yerel kalkınmayı desteklemek.

Jeopark statüsü uluslararası kabul

Kula Jeoparkı Çakırca bazalt sütünları ziyaret eden bir gurup turist.

Dr. Erdal Gümüş rehberliğinde Türk-Yunan turist grubu Kula Jeoparkı Peribacalarını geziyor.

gören bir kalite sertifikasıdır. Jeopark statüsü sadece Avrupa Jeoparklar Ağı (EGN) ve UNESCO Küresel Jeoparklar Ağı'na (GGN) bağlı bağımsız bir uzman heyetinin incelemesi neticesinde 4 yıllığına verilmektedir.

Gökeyüp çömlekleri

Jeoparklar ve Türkiye

Çok zengin doğal ve jeolojik oluşumlara sahip olmasına karşın Kula Jeoparkı'nın Avrupa ve UNESCO Jeoparklar Ağı'na kabul edilmesine dek Türkiye'de tescilli bir Jeopark yoktu. Türkiye adına bir ilki başaran Kula Jeoparkı, bu yolda ilerleyen diğer potansiyel Jeopark sahalarına rehberlik edecek ve yol gösterecektir.

Strabon'dan Yunus Emre'ye Kula Jeoparkı

Kula Jeoparkı; Manisa'nın Kula ve Salihli ilçeleri sınırları içerisinde yaklaşık 300 kilometrekarelik bir alan kaplamaktadır.

Kula volkanlarının şöhreti antik dönem Coğrafyacısı Strabon'un "Geographica" adlı eserinde Kula'yı "Katakekaumene" olarak tarif etmesinden beri iki bin yıldır artarak devam etmektedir. Kula ve çevresinde peri bacalarından karstik mağaralara, kanyonlardan volkan konilerine pek çok doğal miras bulunur. Kula üstün nitelikli jeolojik ve jeomorfolojik miras öğelerinin yanı sıra evliyalar diyarı Kula Yunus Emre ve hocası Tabduk Emre Türbesi'nden Carullah bin Süleyman Camii'ne, kaya mezarlarından tarihi taş köprülere, çeşme ve hamamlara zengin bir tarihi mirasa

Kula Jeoparkı'nda öğrencilere yönelik bir açık hava doğa eğitim faaliyeti.

sahiptir. Osmanlı kent mimarisinin en iyi korunmuş örneklerinden biri olan Kula'da ekseriyeti koruma altına alınmış 3 binden fazla tarihi yapı bulunur. Kula'yı eşsiz kılan işte bu doğal ve kültürel mirasın bir arada ve etkileşim halinde bulunmasıdır.

Kula Jeoparkı ve İlkler

2011 yılında Dr. Erdal Gümüş koordinatörlüğünde Kula Belediyesi'nin desteği ile hayata geçirilen Kula Jeoparkı Projesi ile Kula volkanik sahasının üstün nitelikli doğal, jeolojik, arkeolojik ve kültürel mirasının tespit etmek, Jeopark potansiyelini ortaya koymak ve Avrupa ve UNESCO Jeoparklar Ağı'na başvuru dosyasını hazırlamak için gerekli araştırma, planlama ve uygulamaları gerçekleştirilmiştir. Kula Jeoparkı Projesi kapsamında iki yıl süren hummalı bir çalışma neticesinde 4 Eylül 2013 tarihinde İtalya'da düzenlenen törenle Kula, Türkiye'nin ilk Avrupa ve UNESCO Jeoparkı ilan edilmiştir ve halen Türkiye'nin tek sertifikalı jeoparkıdır.

Kula Jeoparkı Türkiye'de, jeoturizm ve jeolojik miras alanında pek çok ilki gerçekleştirerek rol model görevi üstlenmiştir.

1. Türkiye'nin ilk ve tek Avrupa ve UNESCO tescilli Jeoparkı,
2. Türkiye adına ilk kez Avrupa ve UNESCO Jeoparklar Ağında temsiliyet ve oy hakkı,
3. Türkiye'nin ilk ve tek Jeopark Araştırma ve Uygulama Merkezi-JARUM (CBÜ),
4. Türkiye'nin ilk ve tek Jeopark Ziyaretçi Merkezi,
5. Türkiye'nin ilk ve tek Jeopark yürüyüş patikaları (geotrail),
6. Türkiye'nin ilk ve tek özel tasarım Jeopark yönlendirme ve bilgilendirme sistemi,
7. Türkiye'nin ilk ve tek rehberli Jeopark gezisi ve eğitim programı (geo-education) hizmeti.

Sürdürülebilir sosyoekonomik kırsal kalkınma aracı olarak Kula Jeoparkı ve Jeoturizm:

Minyatür volkanlar diyarı olan Kula Jeoparkı çok az risk alarak ve gayret sarf ederek ziyaret edilebildiği için doğal haliyle Jeoturizm ve öğrencilerin okul dışı eğitim faaliyetlerine son derece uygundur. Jeopark sayesinde Kula, hâlihazırda rekabetin yüksek ve kar marjının düşük olduğu geleneksel turizmden pay kapmak yerine kontrolünün kendisinde olduğu ve henüz Türkiye'de bir benzeri olmayan Jeoturizm sayesinde rakipleri arasında kolayca sıyrılacaktır.

Salihli TSO heyeti geçtiğimiz yıl Kula Peribacaları'nı ziyaret etmişti.

www.girginlermarket.com

GİRGİNLER MARKET

Büyüyen Salihli'nin Büyüyen Markası!

Müşterilerimizin gülümseyen yüzlerini görmek için 17 yıldır kalitemizden ödün vermeden ilerliyoruz.

Hesaplı ve keyifli alışverişin arkasındaki Girginler güvencesi artan mağazalarıyla büyümeye devam ediyor.

Salihli'nin büyüyen markası...

FARKIMIZ KALİTEMİZ

6. Mağaza

Açıldı.

Yerliler Cami Yanında Hizmetinizde!

Girginler Market Gıda San. ve Tic. Ltd. Şti.
Atatürk Cad. No: 98/1 Tel: 0236.713 29 89 - 0530.148 77 24
girginler@girginlermarket.com

Salihli'de eğitim alternatifleri arttı

Salihli Ticaret ve Sanayi Odası Yönetimi, yeni eğitim öğretime başlayan Fen Bilimleri, Konum, Kocatürk ve Önal Koleji ile Uğur, Final ve Açı Temel Liseleri'nin idarecilerini ziyaret ederek yeni dönem için başarı temennilerini iletti.

TSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Yüksel, okul ziyaretlerinde eğitim alanındaki gelişmeden duyduğu memnuniyeti dile getirerek, şunları söyledi:

"Salihli'de lise düzeyinde şimdiye kadar iki özel okul vardı ve öğrenci sayıları sınırlıydı. Bu sene eski okullardaki öğrenci sayılarının artmasının yanı sıra Sadece Fen Bilimleri Koleji'nde 676, Konum 'da 300, Kocatürk ve Önal'da 200'er, Uğur Ata Temel Lisesi'nde 151, Final'de 82 ve Açı'da 46 öğrenci olması son derece mutluluk verici. Bunda devletin öğrenci başına verdiği eğitim desteğinin büyük payı var. Salihli'de yeni açılan 7 özel okulla birlikte sağlıkta olduğu gibi eğitim alanında da bölgemizin merkezi konumuna yükseleceğimize inanıyorum."

Fen Bilimleri Koleji

Salihli'nin doğusunda Çukuroba Mahallesi yakınındaki Fen Bilimleri Koleji'ni 1 yılda tamamlayarak yeni öğretim yılına hazır hale getiren Kurucu ve Genel Müdür Şakip Başgönül'ü kutlayan Salihli TSO yöneticileri, Salihli'ye eğitim alanında yapılan bu güzel yatırımları takdirle karşıladıklarını belirtti.

Okulla ilgili bilgi veren Başgönül, anaokulu, ilkokul, ortaokul, Anadolu Lisesi ve Fen Lisesi'nde toplam 676 öğrencinin eğitim gördüğünü, okulda 83'ü öğretmen olmak üzere toplam 110 personelin çalıştığını anlattı.

Konum Koleji

Salihli'nin Ankara yönündeki çıkışında yer alan Konum Koleji'nde Salihli TSO heyetini Kolejin Yönetim Kurulu Başkanı Abdülkadir Akkaplan karşıladı. Ortaokul, Anadolu Lisesi ve Fen Lisesi'nde 300 öğrencileri bulunduğunu anlatan Akkaplan, ilk yıl için belirledikleri öğrenci hedefine yaklaştıklarını, sınavlara hazırlık formatında eğitim verdiklerini anlattı.

Dershanelerin kapatılarak yerine temel liselerin açılmasıyla Salihli'de eğitim alanında köklü değişiklikler meydana geldi. Bir yılda 7 özel okul ruhsatının alındığı Salihli'deki bu değişimi yerinde gözlemek için Salihli TSO yönetimi, yeni açılan kolej ve temel liseleri ziyaret etti.

Kocatürk Koleji

Merkezi Turgutlu'da olan, İzmir ve Aydın'da da okulları bulunan Kocatürk Kolejleri'nin 7. Okulu Salihli'de Fatoş Anaokulu binasında bu yıl eğitim- öğretime başladı. Salihli TSO Yönetimi'ni ağırlayan Okul Müdürü Tuba Kırılmış Akıncı, anaokul, ilkokul ve ortaokul düzeyinde eğitim veren Kocatürk Koleji'nde 200 öğrencinin eğitim görmeye başladığını, sınıf mevcudunun 15 kişiyle sınırlı olduğunu anlattı. Medigüven Hastanesi'nin yakınında yer alan okulun merkezi bir konumda olduğunu belirten Akıncı, bunun önemli bir avantaj olduğunu, ileriki yıllarda lise kısmını da başka bir binada faaliyete geçirmeyi düşündüklerini ifade etti.

Önal Koleji

Salihli'nin Yeşilyurt Mahallesi'nde 12 dönüm üzerinde kurulan Önal Anadolu Lisesi ve Önal Ortaokulu'nda 200 öğrencinin eğitim gördüğünü anlatan Okulun Yönetim Kurulu Başkanı Saim Türetken, önümüzdeki yıllarda anaokulu ve ilkokulu da devreye almayı düşündüklerini ifade etti. Salihli'nin eğitime çok inanan bir ilçe olduğunu vurgulayan Türetken, özel eğitime önemin arttığını kaydetti.

Uğur Ata Temel Lisesi

Salihli TSO yönetimi bu yıl temel liseye dönüşen Uğur Ata Temel Lisesi'nin ortakları Özenç Yıldırım ve Serdar Elmacı'yı ziyaret ederek, yeni öğretim yılı için başarı dileklerini iletti. Bu yıl Salihli'de özel eğitimde büyük bir sıçrama yaşandığını belirten Yıldırım ve Elmacı, şu bilgileri verdi:

"Salihli'de bu sene aynı anda 7 özel lise ruhsatı alındı. Daha önceden faaliyet gösteren iki özel lise ve geçtiğimiz yıl açılan Ay-Tim Sağlık Meslek Lisesi ile birlikte 1500-2 bin civarında öğrenci özel okullara gitmeye başladı. Bu büyük bir sıçramadır. Uğur Ata Temel Lisesi'nde 71'i devlet teşvikli olmak üzere toplam 151 öğrenci eğitim-öğretim görüyor."

Final Temel Lisesi

Dershaneden temel liseye dönüşen Final Temel Lisesi'ni ziyaret eden Salihli TSO heyeti, Kurucu Müdür Yardımcısı Mehmet Çakır ve Müdür Özlem Hacıoğlu'ndan bilgi aldı. 82 öğrencileri bulunduğunu, bunlardan 59'unun devlet teşviki aldığını anlatan Hacıoğlu, ayrıca hafta sonları da kurs düzenlediklerini anlattı. Özel okullar arasında kıyasıya bir rekabet yaşandığını ve bunun sektöre zarar verdiğini belirten Hacıoğlu, bu konuda Oda'nın yardımca olabileceğini vurguladı.

Açı Temel Lisesi

Dershaneden temel liseye dönüşen Açı Temel Lisesi'nde Matematik Öğretmeni Günaydın Alper tarafından karşılanan Salihli TSO heyeti, okulun durumu ve öğrencileri hakkında bilgi aldı. Okulun 46 öğrencisi bulunduğunu belirten Alper, hafta sonu dershanecilik yapma hakkının tanınmasıyla biraz olsun maddi yönden rahatlama yaşadıklarını anlattı.

Doğa bizi çağırıyor!

İsmail Özyurt / Öğretmen

Hepimiz pazar gününü dört gözle bekleriz. Bir hafta boyunca işe veya okula gitmek için erken kalkanlar, pazar gününü, daha uzun süre yatmak için beklerler. Pazar sabahı öğleye kadar yatarak bir haftalık yorgunluğu atacaklarını düşünürler.

Çok daha az sayıdaki insan ise, pazar günü şafakta kalkıp dağlara vuruyor kendini. Pazar günleri doğayla kucaklaşma günüdür onlar için; şehir hayatının vücutlarına yüklediği toksinlerden, stresten arınma, adeta yenilenme günüdür. Dört gözle beklerler pazar gününü; çünkü ancak o gün dinlenebilmekte, yeni bir haftaya hazırlanabilmektedirler.

Üç yıl önce kurulan SARDOK (Sardes Dağcılık ve Doğa Sporları Kulübü), üyeleri ve tüm doğaseverler için doğa yürüyüşleri düzenliyor. Eylül ayı sonunda başlayıp haziran ayında sona eren yürüyüş sezonunda, her hafta ayrı bir parkurda yürünüyor. Kulübe üye olmayanların da katılabildiği 8-15 km'lik yürüyüşler sırasında bir yandan pas tutmuş eklemler canlanırken, diğer yandan bol oksijenle şişer ciğerler, sanki yenilenir tüm organlar.

Yürüyüşler genellikle 7.00'de başlıyor. Buluşma yeri Öğretmenevi önü. "Ben pazar günü o saatte kalkamam" diyenler, bir deneyin; yürüyüşe başladıktan yarım saat sonra, "İyi ki bugün erken kalkıp buralara gelmişim!" diyeceksiniz. Çünkü öyle sıcakkanlıdır ki doğa anamız, sizi sarıp sarmalayacaktır hemen. Ayaklarınız nasıl da şaşıracaktır; kaba asfalttan, parke taşlarından kurtulup toprağa bastığında... Hele kış günlerinde, sokaklardaki kömür kokusundan bezmiş solunum yollarınız ne kadar mutlu olacaktır tertemiz havayla karşılaştığında. Şehrin o alışılagelmiş, birbirinin aynı sokaklarından, beton binalarından

kurtulup doğa ile, o renklerin bin bir tonunun büyük bir ustalıkla bir araya getirildiği en büyük sanat eseri ile karşılaştığınızda, büyüleneceksiniz zaten!

Günlük hayatın tekdüzeliği içinde ne diğer canlıların, ne de kendinin farkında oluyor insan! Şehrin çirkin ve gürültülü caddelerinde bitkin ve bıkkın bir şekilde yürürken etrafındaki tek tük güzellikleri bile fark edemeyen, yanından geçtiği güzel bir çiçeğin kokusunu bile alamayan insanın içindeki coşku gittikçe azalmıştır; ruhu hastadır. Hastalığın tedavisi ise çok basittir: Haftada bir doz SARDOK'un doğa yürüyüşlerine katılmak!

Doğa yürüyüşlerinde ayaklarınızın yumuşacık toprağa değmesi ve ciğerlerinizin tertemiz havayla dolmasıyla birlikte, vücudunuzun bozulan ritmi düzelmeye başlar. İster yaz, ister kış mevsimi olsun, doğadaki harika renklerle gözleriniz bayram yapar, çeşit çeşit kuşların ötüşleri kulaklarınızın pasını siler, binbir çeşit otun, çiçeğin kokusu yürüyüş bitse bile uzun süre burnunuzdan gitmez. Etrafınızda uçuşarak size eşlik eden böcekler, kelebekler yanınıza kadar sokulup sizinle sohbet etmek ister gibidir sanki...

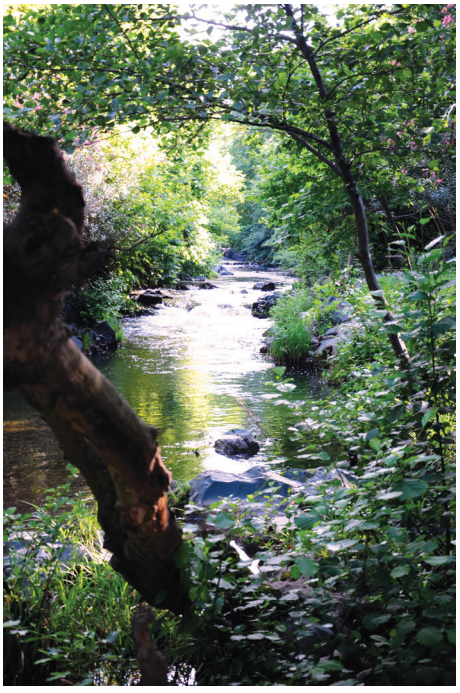
Soğuk beton duvarlar arasında yürümüyorsunuz artık; arasından geçtiğiniz ağaçların dallarına, yapraklarına tutunabilirsiniz, okşayabilirsiniz onları. Doğa anamız o kadar anlayışlı ve cömerttir ki yorulduğunuzu, acıktığınızı anlar; mevsimine göre, birbirinden leziz meyvelerini sunar size. Bazen bir dut ağacı, bazen bir incir ağacı çıkıverir karşınıza. Kışa doğru yolunuz İzmir taraflarına düşmüşse, dağ çileğine ne dersiniz? Yaz sonu bağının kenarından geçtiğiniz köylü bir salkım üzüm sunsa, "istemem" diyebilir misiniz? Sonbaharda yaylalarda yürüyecekseniz, yanınıza torba almayı unutmayın; dallarından dökülmüş dağ kestaneleri, cevizler sizi beklemektedirler toplanmak için. Kimi zaman ekşikulak, keçimemesi çıkıverir karşınıza; kimi zaman bir kekiğin keskin kokusu hipnotize eder sizi ve daha binbir çeşit lezzetli, şifalı ot vadi yamaçlarında

kendini size beğendirmek için hünerlerini gösterecektir.

Doğa yürüyüşçüleri her pazar gününü iple çeker; "Bu hafta nereye gidiyoruz?" diye sorarlar birbirlerine. Bir an önce toprak yollara, ormanların içindeki patikalara dalmak için can atarlar. Dağların zirvelerinden akan derelerin meydana

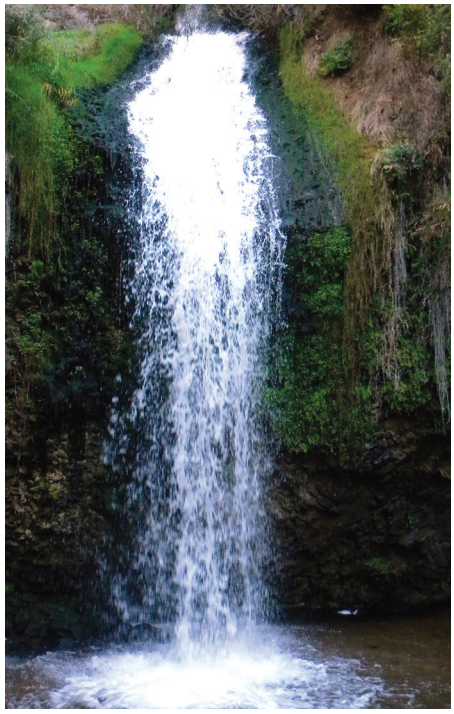
getirdiği vadilerde, derin kanyonlarda yürünecek, sulara ayaklar sokulacaktır. Bazen bir şelalenin karşısında durulup kendinden geçilecek, bazen de yorucu bir tırmanış sonucu ulaşılan bir dağın zirvesinden bakılarak aşağılardaki harika manzaralar seyredilecektir.

Kimi zaman yüzlerce yıla tanıklık etmiş bir çınar ağacı çıkıverir karşınıza, uzun dallarıyla kucaklayıverir sizi; onun



bu kadar yıldır yaşamasını sağlayan serin suyunu da kıskanmaz sizden üstelik! Kimi zaman ise yüksek kayalar üzerine kurulmuş kale kalıntıları çıkar karşınıza. Kalenin yıkık duvarları arasında, çok eskiden burada yaşayanların seslerini duyarsınız. Yüksek bir kayalığa tırmanırken bir atmaca izler sizi uzaktan. Bazen yalnızlıktan sıkılmış, eski bir değirmen sohbet etmek ister sizinle, bazen de artık üzerinden pek kimsenin geçmediği bir taş köprüye çıkar yolunuz.

Öyle köylerden geçersiniz ki küçücük, doğayla inatlaşmayan, sevimli evleri vardır. Evlerin önünde kuzularla oynaşır çocuklar. Dağınık saçlı bir kız kümesten aldığı yumurtaları eve götürmekte, aralık kapıda yalınayak dikilen küçük bir çocuk ağzındaki ekmeği kemirirken bir yandan da ürkek bakışlarla sizi izlemektedir. Ötede, ağılın önündeki köpek dikkatli bir şekilde süzmektedir köye gelen yabancıları. Bir kadın sırtına



yüklediği çalı çırpıyla yürümektedir acelesiz. Kaba görünüşlü ama sıcakkanlı bir adam bir çiti onarmaktadır. Zaman ne kadar yavaş ilerlemektedir!

Baharda yemyeşil otların, rengarenk çiçeklerin arasında yuvarlanılacak; kışın ise bembeyaz karın üzerinde kayılacaktır. Bazen de yağmur altında sırılsıklam ıslanılacaktır. Hep yürümek olmaz, arada

çocukluk günleri akla gelecek, oyunlar oynanacaktır. İşte böyle, her mevsimin tadına vararak geçer SARDOK'luların pazar günleri. Siz de pazar günlerinizi doğayla iç içe yaşamak istiyorsanız, SARDOK ile tanışmalısınız. Tanışmak için SARDOK'un facebook sayfasına girmeniz yeterlidir!

Salihli TSO, doğalgaz için harekete geçti

Salihli'nin öncelikli beklentilerinin başında yer alan doğalgaz bağlantısı için yeni bir umut ışığı doğması üzerine, Salihli Ticaret ve Sanayi Odası yönetimi harekete geçti. Ziraat Bankası Salihli şubesinde bir araya gelen Salihli TSO Meclis Üyeleri, 335 TL'lik bağlantı ücretlerini bankaya yatırdı.

Salihli Kaymakamlığı'ndan yapılan duyuru üzerine güç birliği oluşturarak 25 bin aboneye ulaşılması konusunda Salihli halkına ve üyelerine örnek olmak için bağlantı bedellerini toplu olarak yatırma kararı aldıklarını belirten Salihli Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Yüksel, şu bilgileri verdi:

"Doğalgaz Salihli için olmazsa olmazdır. Sanayinin burada gelişmesi, yeni yatırımcıların çekilebilmesi için doğalgaz bağlanması birinci şarttır. 28 Nisan 2013 tarihinde Resmi Gazete'de yayınlanan Bakanlar Kurulu kararına göre, merkez nüfusu 10 binin üzerinde olan ilçelerden mesken abone sayısının yüzde 60'ı Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu tarafından belirlenen 335 TL doğalgaz bağlantı bedeli 30 Kasım tarihine kadar yatırılması gerekiyor.

Salihli Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu ve Meclis Üyeleri, doğalgazın Salihli'ye gelmesi için güçlerini birleştirdi. Ziraat Bankası'nda bir araya gelen üyeler, 335 TL'lik bağlantı bedellerini yatırdı.

Salihli'de aldığımız bilgilere göre 42 bin 875 mesken abonesi bulunuyor. Bunun yüzde 60'ı 25 bin 725 aboneye tekabül ediyor. Bu sayıya 30 Kasım tarihine kadar ulaşılması gerekiyor. Biz de üyelerimizi harekete geçirmek için ilk başvuruyu Yönetim Kurulu ve Meclis Üyeleri olarak yapmak istedik. Üyelerimizi ve tüm Salihli halkını bu kampanyaya katılmaya davet ediyoruz."

2008 yılında OSB yönetimi olarak doğalgaz talebinde bulunduklarını hatırlatan Yüksel, sözlerine şöyle devam etti:

"O zaman yapılan incelemelerde Botaş yeterli talep olmadığı için yatırım yapmamıştı. Şimdi geldiğimiz noktada 1. OSB'de fabrikaların tamamına yakını üretime geçti. 2. Kısım OSB'de kamulaştırma işlemleri devam etmektedir. Buraya yeni yatırımcıları çekebilmemiz için doğalgazın ve Gümrük Müdürlüğü'nün mutlaka olması gerekiyor. Yönetim olarak çalışmalarımızı bu yönde yoğunlaştırıyoruz. 2013 yılında çıkan yasa gereği Salihli halkının da katkı vermesi gerekiyor. Eğer yeterli sayıya ulaşamaz isek siyasi desteğin de her zaman yanımızda olmasını bekliyoruz."

Manisa Valiliği Yatırım İzleme ve Koordinasyon Başkanlığınca yapılan duyuruya göre, 30 Kasım tarihine kadar Salihli Ziraat Bankası'nın TR050001000192678205585026 İBAN no'lu hesabına doğalgaz bağlantı bedeli olan 335 TL'nin yatırılması gerekiyor.

Acımız büyük, umudumuz ondan da büyük!

Ankara'da menfur saldırı yüreğimizi derinden yaraladı. Son günlerde birbiri ardına gelen şehit haberlerinden sonra Ankara patlaması terörün kanlı yüzünü bir kez daha gözler önüne serdi. Barış mitingine giden masum insanların katledilmesini şiddetle kınıyoruz. Saldırıda hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet, ailelerine ve sevenlerine sabır ve baş sağlığı diliyoruz.

Dileğimiz acıların son bulması, Türkiyemiz'in aydınlık günlere bir an önce kavuşmasıdır.

Salihli TSO Yönetim Kurulu

Teröre hayır, kardeşliğe evet!

Salihli Ticaret ve Sanayi Odası'nda bir araya gelen 17 Sivil Toplum Kuruluşu'nun Başkanları, son günlerde artan terör saldırılarına karşı birlik mesajı vererek, ortak deklarasyon yayınladı. Salihli Ticaret ve Sanayi Odası, Ticaret Borsası, Ziraat Odası, Esnaf ve Sanatkarlar Kredi ve Kefalet Kooperatifleri ile esnaf odalarının başkanlarının katıldığı ortak toplantıda, Salihli TSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Yüksel şu deklarasyon metnini okudu:

"Ülkemiz son günlerde artan terör eylemleriyle çok zor günler geçirmektedir. Güneydoğu'da güvenlik güçlerine karşı girişilen hain saldırılar tüm Türkiye'yi olduğu gibi bizleri de derinden yaralamaktadır.

Salihli olarak son 1.5 ayda 3 şehit vererek bu acıyı yüreğimizde hissettik. Artık bu tür acılar yaşamak istemiyoruz. Gözü yaşlı analar, eşler ve yetim çocuklara yenilerinin eklenmesini istemiyoruz. Dış güçlerin yaktığı fitne ateşini hep birlikte söndürmeliyiz.

Sivil toplum örgütleri olarak bizler son aylarda yaratılan kışkırtıcı söylemleri bir kenara bırakıp, soğukkanlı ve sağduyulu olmak zorundayız. Ülkemizde yaşanan siyasi belirsizlik ve artan terör eylemleri halkımızda huzur, ekonomide istikrar ve güven bırakmamıştır. Gün geçtikçe daha kötüye gitmekteyiz. Ülke yönetiminde sorumluluğu olan herkes, sivil toplum örgütleri ve halkımız bu kötü gidişin önüne geçmek için elele vermelidir.

Bu topraklarda binlerce yıllık kardeşliğimizin bozulması isteniyor. Bu tuzağa izin vermeyelim. Bizi birbirimize düşürmek isteyen terör örgütüne karşı birlik olmalıyız. Türkiye'de birlikte kardeşçe yaşama iradesini göstermeliyiz. Gün birlik olma, birbirimize sarılma, iri olma, diri olma günüdür. Kışkırtıcı söylemler bırakılmalı, kamuoyunda gerginliği artırmaktan sakınılmalıdır. Zira siyaset sahnesinde sergilenen gerginlik ve saflaşmalar, terör için en verimli zemini oluşturur.

Terörü protestoya sonuna kadar EVET, ama her türlü şiddete HAYIR! 8 milyon hepimiz birlikte Türkiye'yiz. Bu süreçte daha sağduyulu olmak, daha sağlıklı düşünmek zorundayız. Çünkü, Başka Türkiye yok!"

Deklarasyonu imzalayanlar:

Salihli Ticaret ve Sanayi Odası, Salihli Ticaret Borsası, Salihli Ziraat Odası, Salihli Esnaf ve Sanatkarlar Kredi ve Kefalet Kooperatifi, Salihli Şoförler ve Otomobilciler Esnaf Odası, Salihli Madeni Sanatkarlar Esnaf Odası, Salihli Bakkallar ve Bayiler Esnaf Odası, Salihli Marangozlar Esnaf Odası, Salihli Berberler ve Kuaförler Esnaf Odası, Salihli Kahveciler Esnaf Odası, Salihli Manavlar ve Pazarcılar Esnaf Odası, Salihli Elektrik ve Radyo Teknisyenleri Esnaf Odası, Salihli Kunduracılar ve Saraçlar Esnaf Odası, Salihli Esnaf ve Sanatkarlar Odası, Salihli İnşaat Sanatkarları Esnaf Odası, Salihli Lokantacılar Esnaf Odası, Salihli Terziler ve Tuhafiyeciler Esnaf Odası.

Salihli TSO Başkan Yardımcısı Taner Kalay uyardı:

"Açıkta peynir satana ceza var"

Resmi Gazete'de 8 Şubat 2015 tarihinde yayımlanarak yürürlüğe giren ve 1 Ocak 2016 tarihinde uygulanmasına başlanacak olan Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı yönetmeliği tebliğinde yapılan düzenleme ile birlikte peynir üretiminden muhafazasına, nakliyesinden piyasaya sürülmesine kadar birçok alanda yeni kurallar getiriliyor.

Getirilen bu kurallar ile ilgili açıklama yapan Salihli Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı, Perakende Gıda ve Kasaplar Komitesi Üyesi Taner Kalay, şu bilgileri verdi:

"1 Ocak 2016 tarihinde uygulamaya girecek olan yeni tebliğ uyarınca, bu tarihten itibaren peynirler Türk Gıda Kodeksi Gıda ile Temas Eden Madde ve Malzemeler Yönetmeliği ile Gıda Hijyeni Yönetmeliği kurallarına göre uygun malzemeler ile ambalajlandıktan sonra satışa sunulabilecek. Ayrıca hazırlanan

bu peynirler ambalajlı olmasının yanında, hijyen kurallarını da karşılayan yerlerde satılabilecek. İsteyen istediği gibi üretip, istediği yerde satamayacak. Tebliğe göre ambalajına uygun olmayan poşet, kutu, plastik, strafor kutular kullanılamayacağı gibi, açıkta asla peynir satılamayacak."

Market ve şarküterilerde 2016 yılı başından itibaren açıkta peynir satılamayacağını belirten Kalay, "Köylerde besicilik yapan üreticiler tarafından evlerde üretilen peynirler de artık satılamayacak. Yeni tebliğ, uymayanlar için cezai işlemler içeriyor. Üyelerimiz bu konuda dikkatli olmalı ve kısa süre sonra başlayacak olan yasaklar konusunda şimdiden önlemini almalıdır" dedi.

Topkaya : "Konut alacaklar acele etmeli"

Konut satışlarının 2015 yılının ilk 6 ayında, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 21 oranında arttığına dikkat çeken Salihli Ticaret ve Sanayi Odası Başkan yardımcısı Günay Topkaya, sektörün durumuyla ilgili değerlendirme yaparak, tavsiyelerde bulundu. Topkaya şu bilgileri verdi:

"Son günlerde hızla yükselen dolar kuru inşaat sektörüne net bir şekilde henüz yansımadı. Konut satışları geçen yıla göre yüzde 21 oranında artmış ve satışlar 435 bin adede ulaşmıştır. Merkez Bankası konut endeksine göre satışlar, İstanbul'da yüzde 29, İzmir'de yüzde 15, Ankara'da ise yüzde 12 oranında artmıştır. Konut kredi faizleri artmasına rağmen yapılan yüzde 38'i banka kredisi kullanılarak yapılmıştır. TÜİK verilerine göre ise 2015 Temmuz ayında 96,589 konut satılmış ve geçen yılın aynı ayına göre konut satışlarında yüzde 13,5'lik bir artış gerçekleşmiştir. Temmuz ayında satılan konutların 43,623 tanesi ilk defa yapılan konut iken, ikinci el konutların sayısı ise 52,966 olmuştur."

Yabancılara satışlar arttı

Yabancılara yapılan konut satışları ile ilgili de bilgi veren Günay Topkaya, "2015 yılı Temmuz ayında yabancılara yapılan satışlarda yüzde 37,6 artış olmuş, bu satışlar daha çok Antalya, İstanbul, Yalova gibi illerimizde yapılmıştır. Yabancı ülke vatandaşlarından Irak başta olmak üzere, Suudi Arabistan, Rusya, Kuveyt ve İngiltere vatandaşları konutlara yoğun ilgi göstermiştir" dedi.

Konut alacaklar acele etmeli

Kur artışlarını da değerlendiren Topkaya, "İnşaat sektöründe kullanılan malzemelerin tamamına yakınının yerli üretim olmasından dolayı sektörümüz kur artışlarından etkilenmese dahi, akaryakıt ve diğer lojistik ürünlerine yapılan zamların önümüzdeki günlerde sektörümüze yansıyacağını düşünüyoruz. Bu nedenle ev alacakların ya da yaptıracakların acele etmelerini, mevcut fırsatlardan bir an önce yararlanmalarını tavsiye ediyoruz. " diye konuştu.

Altındaki artış, satışları olumsuz etkiledi

Son birkaç ayda sürekli artış gösteren altın fiyatlarının, vatandaşların alımını düşürdüğüne vurgu yapan Salihli Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Divan Üyesi, Salihli Sarraflar ve Kuyumcular Derneği Başkanı Osman Özsaraç,"Kıymetli madenlerdeki artış sektörde bir daralmaya neden oldu. Bu daralma sıkıntısı nedeniyle sektör üyelerimizde kayıplar yaşıyoruz" dedi.

Salihli'de faaliyet gösteren kuyumcuların mevcut piyasayı işyerlerindeki dijital ekranlarından anlık olarak takip ettiğini belirten Özsaraç, şu değerlendirmeyi yaptı:

"Tüketiciyi bilinçlendirmek adına anlık kotasyon ve aktivasyon çalışması yapıyoruz. Ancak vatandaşın alımı artıştan dolayı yüzde 70 oranlarında düştü. Düğün sezonu diye bilinen zamanlarda olmamıza rağmen eskisi kadar çok altın alınmıyor. Önceden takı olarak kullanılan altın, artık yatırım amacıyla alınıyor. Birçok kişi de düşüş olmasından korkarak elindekileri bir an önce bozdurmak istiyor. Bu da ciddi bir alım gücü gerektiriyor. Vitrinde duran altının fiyatının artması satış olmadığından kuyumcular için bir şey ifade etmiyor."

Batı Anadolu Kuyumcular ve Mücevherciler Konfederasyonu ile İzmir Kuyumcular ve Mücevherciler Konfederasyonu üyesi olduklarını da söyleyen Özsaraç; "Sıkıntı yalnızca ilçemizde değil. Ülke genelinde meslektaşlarımız aynı sıkıntıları yaşıyor. 1992'de 126 olan sayımız, şu anda 2 adet 22 ayar bilezik üretim atölyesi ile birlikte toplam 45'e düştü. Böyle devam ederse para birimlerine güvenmeyerek, güvenli liman olarak görülen altın, bu özelliğini kaybedecek" diye konuştu.

Bayram Emir Yorguncu, yeni uygulamayı değerlendirdi:

"Sigortada serbest tarife, tüketicinin yararına"

Yeni düzenleme sonrası zorunlu trafik sigortası primlerindeki artışlar ile ilgili bilgi veren Salihli Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Üyesi ve Sigortacılar Meslek Komitesi Başkanı Bayram Emir Yorguncu, devlet tarafından kontrol edilen tarife rejiminin terk edilerek primlerin piyasa şartlarında belirlendiği serbest tarife sistemine geçişin rekabeti ve ciddi prim düşüşlerini beraberinde getirdiğini belirtti. Yorguncu, rekabete açık olan sistemlerin her halükarda tüketicinin yararına olduğunu bildirdi.

Serbest tarife sistemine geçişin, sigortacılar açısından değerlendirildiğinde ciddi prim düşüşlerini beraberinde getirdiğini vurgulayan Yorguncu, şu değerlendirmede bulundu:

"Hazine Müsteşarlığı'nın yaptığı düzenleme ile Trafik Sigortası genel şartları yeniden belirlendi. Yapılan düzenleme ile zorunlu sigorta uygulamasında uygulama birliğinin sağlanması amaçlanırken bir önceki genel şartlarda açık olmayan bazı konulara da açıklık getirildi. Diğer taraftan devlet tarafından kontrol edilen tarife rejiminin terk edilerek, primlerin piyasa şartlarında belirlendiği serbest tarife sistemine geçiş, rekabeti ve ciddi prim düşüşlerini de beraberinde getirdi. Bu durum, araç sahibi vatandaşlara ise yarar sağladı. Ayrıca sigorta şirketleri, riski doğru fiyatlayarak trafik kurallarına uyan ve kaza yapmayan sürücüler ile sık sık kaza yapan sürücüleri birbirinden ayırmış oluyor. Böylelikle kusurlu sürücünün oluşturduğu maliyet, kusursuz sürücüye yüklenmeyerek, adil ve sigorta tekniğine uygun politika izleniyor.

Trafik sigortası primleri kişiye ve kullanım türüne özel, ayrıca trafik kaza geçmişleri değerlendirilerek belirlendiğinden, sürücülerimizin araç kullanırken trafik kurallarına uygun hareket etmesi prim maliyetini azaltmak açısından çok büyük önem arz etmektedir. Araç sahipleri araçlarının zorunlu trafik sigortalarını yaptırırken, işletmenin ticaret ve sanayi odasına kayıtlı ve yetkili acente olup olmadığına dikkat etmelidir."

Mevsim geçişlerinde tiroid hastalıklarına dikkat!

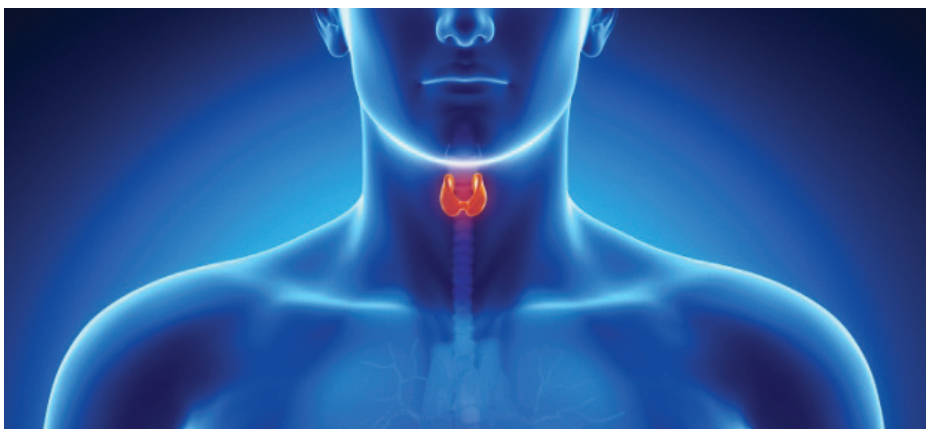
Hava sıcaklıklarında yaşanan ani değişime uyum sağlayamayan vücudun strese girdiğini, bu durumuntiroid hastalıklarına zemin hazırladığınıbelirten Salihli Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkan Yardımcısı Uzman Doktor Turgut Yenidünya, şu uyarılarda bulundu:

"Tiroid hastalıkları en çok ilkbahar ve sonbahar aylarında ortaya çıkar. Mevsim geçişlerinde yaşanan sıcak-soğuk hava değişimleri bu duruma zemin hazırlayan en önemli nedenlerden biridir. Tiroid hastalıklarını ve tiroide dair dikkat edilmesi gerekenleri belirten Yenidünya, şunları söyledi:

"İyot eksikliğine bağlı tiroid bezi hastalıkları gün geçtikçe ülkemizde yaygınlaşmakta ve ülkemizdeki en ciddi sağlık problemlerinin başında gelmektedir.Aşırı kilo, genetik faktörler ve radyasyon gibi nedenler bu hastalık için risk oluşturmaktadır. Erkeklere oranla kadınlarda daha sık rastlanan bu hastalık en çok ilkbahar ve sonbahar aylarında,mevsim geçişlerinde yaşanan sıcak-soğuk hava değişimlerinde ortaya çıkmaktadır. Tabi bu durum sadece tiroidi değil, vücudun tüm genel sağlığını da etkiler. Ayrıca mevsim geçişlerinde grip, nezle, üst solunum yolu enfeksiyonu gibi viralenfeksiyon geçiren kişiler daha çok risk altındadır.Tiroid hastalığı tanısı konan kişiler bu mevsim değişikliklerinin yaşandığı dönemde mutlaka tetkik yaptırmalı. İlaç tedavisine başlayan hastaların çok daha özenli davranması gerekir. Bu hastaların ilkbahar ve sonbahar aylarında tiroit hormon kontrollerini ve check-up tetkiklerini yaptırarak, ilaç dozlarını yeniden düzenletmesi gerekir."

Hipotiroidde öncelikli olarak halsizlik, yorgunluk, bitkinlik ve üşüme olup, bazal metabolizmanın yavaşladığını, kilo alımı olduğunu ve vücutta ödem oluşmaya başladığını vurgulayan Yenidünya, hipertiroidte ise, tam tersine bazal metabolizmanın hızlandığını ve fazla yemek yenmesine rağmen kilo kaybı yaşandığını ifade etti. Yenidünya,tiroid hastalarını sigara içmemeleri ve içilen ortamlarda da bulunmamaları konusunda uyardı.

Havaların soğumasıyla birlikte bağışıklık sisteminde yaşanan farklılıkların olacağını ve bunların birçok sağlık sorununa zemin hazırlayabileceğini söyleyen Salihli TSO Meclis Başkan Yardımcısı Uzman Doktor Turgut Yenidünya, bu durumdan en çok tiroid bezinin etkilendiğine dikkat çekti.



A Takımı, yeni üyelerle büyümeyi hedefliyor

Salihli TSO'nun genç üyelerinden oluşan A Takımı, 4. yılına farklı sektörlerde faaliyet gösteren yeni üyelerle, geniş kapsamlı bir toplantı yaparak başladı. Geçtiğimiz yıllarda yapılan faaliyetler ve eğitim çalışmaları hakkında bilgi verilen toplantıda, üyelere anket uygulanarak, almak istedikleri eğitimler tespit edilmeye çalışıldı.

A Takımı Başkanı Recep Bayraktar, "Daha geniş ve çok sesli bir ekip kurarak öncelikle kişisel gelişimlerimize katkı sağlayacak eğitimler düzenlemek istiyoruz. Diğer bir amacımız ise, Salihli için, Salihli'de yaşayan gençler için faydalı olabilecek neler yapabiliriz konusunda araştırma yapıp, bu doğrultuda uygulamalar gerçekleştirmektir" dedi.

Salihli TSO A Takımı'nda yeni dönemde Başkan Yardımcılığı görevine Bekir Aydoğdu ve Şeref Topkaya getirildi.

Aynı anda 60 girişimci adayı yetişiyor

Salihli TSO'nun düzenleyeceği KOSGEB girişimcilik eğitimlerinin 9.'su için rekor sayıda başvuru olunca, yönetim iki kursu aynı anda açma kararı aldı. Oda'da düzenlenen mülakatla 70 saatlik kurslara katılacak kursiyerlerin seçimi yapıldı. 90 kişinin katıldığı mülakatın bir kısmına katılan Salihli TSO Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Yüksel, başvurunun yoğunluğunu dikkate alarak 9. ve 10. kursu eşzamanlı olarak düzenleme kararı aldıklarını ifade etti.

Bugüne kadar Salihli TSO'da gerçekleştirilen 8 KOSGEB Girişimcilik eğitiminde 256 girişimci adayına sertifika verildiğini belirten Yüksel, girişimi desteklemeyi bir ilke olarak benimsediklerini kaydetti.

Girginler, 6. mağazasını Şüheda Caddesi'nde açtı

Girginler Market, mağazalar zincirine bir yenisini daha ekleyerek, 6. mağazasını Aksoy Mahallesi Şüheda Caddesi'nde hizmete sundu. Düzenlenen açılışa CHP Manisa Milletvekili Mazlum Nurlu, Belediye Başkanı Zeki Kayda, Salihli TSO Başkanı İbrahim Yüksel, Ticaret Borsası Başkanı Yetiş Aksoy, İzmir Salihliler Derneği Başkanı Hayati Ertuğrul, iş adamları, esnaf ve çok sayıda vatandaş katıldı. Girginler Market Yönetim Kurulu Başkanı Murat Girgin, yaptığı konuşmada, "Büyük önder Atatürk'ün bize armağan ettiği Cumhuriyetin 92. yılında hem 29 Ekim Cumhuriyet bayramı hem de yeni mağazamızın açılışı nedeniyle çifte bayram yaşıyoruz. Güzel Salihlimiz'in sürekli büyüyen markası Girginler Market kurulduğu 1998'den bu yana ilçe ekonomisi için çalışıyor. Bu 17 yıl boyunca bereketli ovamızda ve yaylalarımızda yetişen etten süte sebzeden meyveye kadar birçok ürünü üreticiden doğrudan tüketiciye ulaştırmanın gururunu yaşıyoruz." dedi.

Vakıfbank'tan KOBİ'lere 60 aya varan vade imkanı

Salihli Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Yüksel, Başkan Yardımcısı Taner Kalay ve Meclizs Divanı Üyesi Osman Özsaraç, Vakıfbank Salihli Şube Müdürlüğü'ne yeni atanan Müdür Metin Pınar'ı ziyaret ederek, başarı temennilerini iletti. KOSGEB ile bankanın yaptığı protocol uyarınca KOBİ'lere sunulan imkanları daha detaylı öğrenmek ve üyelerine duyurmak istediklerini belirten TSO heyeti, detaylar hakkında bilgi aldı.

Salihli Şube Müdürlüğü'ne iki ay önce getirilen Pınar, aslen Tireli olduğunu ve memleketine benzettiği Salihli'yi çok sevdiğini anlattı. KOSGEB ile imzalanan protokol çerçevesinde KOBİ'lere çok uygun kredi desteği sağladıklarını vurgulayan Pınar, bilgi için Salihli Vakıfbank KOBİ Portföy Yöneticileri Şennur Ağdaş, Volkan Tatlıcı ve Mehmet Yüksel'den bilgi alınabileceğini ifade etti.

Sunulan imkanlar

KOSGEB veritabanına kayıtlı, güncel KOBİ beyannamesi onaylı işletmelerin faydalanabileceği işbirliği program kapsamında sunulan "KOSGEB İş Birliği Taksitli İşletme Kredisi" ile KOBİ'ler 60 aya varan vadelerde, uygun faiz oranlarıyla masrafsız kredi kullanabilecek. İşletmeler protokol kapsamında belirlenen kredi türlerinde mevcut faiz oranları üzerinden indirim elde ederken, EFT/havale gibi bankacılık işlemleri, çek defteri, kredi kartları, e-fatura, POS ve benzeri bankacılık ürün ve hizmetlerinde özel avantajlardan yararlanacak.

Kredi ödemeleri aylık eşit taksitler şeklinde olabileceği gibi işletmelerin nakit akışlarına bağlı olarak üç ayda bir ödemeli, taksit ertelemeli veya ödemesiz dönemli olarak da düzenlenebilecek.

Ziraat Bankası, takibe düşmüş kredi ve kredi kartlarına avantaj sağlıyor

Salihli Ziraat Bankası Müdürü İsmet Öztürk Salihli Ticaret ve Sanayi Odası'nı ziyaret ederek, bankanın sunduğu avantajlar hakkında bilgilendirmede bulundu.

Ziraat Bankası'nın kullandırdığı kredi ve kredi kartlarında takibe düşmüş müşterilere büyük avantaj sağladıklarını belirten Öztürk, 30.06.2015 tarihine kadar takibe düşmüş banka müşterilerine, takip borçlarını def'aten kapama koşulu ile temerrüt faizlerinde önemli tutarda indirim sağlayarak, borçlarını tamamen kapama imkanı sunduklarını kaydetti. Öztürk, bu durumdaki borçluların bu büyük avantajı kaçırmaması önerisinde bulundu.

İsmet Öztürk, defaten kapatılan borçlardan sonra, müşterilere yeni kredi de açabildiklerini,bu konuda detaylı bilgi almak için Ziraat Bankası şubelerine uğramalarını tavsiye etti.

Çiftçilere kolaylık

Ziraat Bankası'nın doğal afetlere maruz kalınması nedeniyle gelir kaybına uğrayan üreticilerin borçlarını da erteleyebildiğini ifade eden Öztürk, üreticilerin mevcut borçlarını 5 yıla kadar yapılandırdıklarını, uzun ve esnek vadeler uygulayabildiklerini belirtti. Öztürk, "Ziraat Bankası üreticilere tarımsal üretim faaliyetlerinin devamlılığını sağlamak için ilave işletme kredisi de vermektedir" dedi.

Ziraat Bankası'nın sunduğu kolaylıkların iş çevresini ve üreticileri rahatlatacağını belirten Salihli Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Yüksel, ekonomide sıkıntıların yaşandığı günümüzde bankanın uygulamalarının banka borçlularına avantaj sağlayacağı görüşünü savundu.

Salihli TSO'daki ziyarette TSO Yönetim Kurulu Üyeleri Taner Kalay, Günay Topkaya, Cemalettin Tosun ve TSO Meclis Divan Üyesi Osman Özsaraç da hazır bulundu.

İbrahim Yüksel, Ege TV'de Salihli ekonomisini anlattı

Salihli Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Yüksel, Ege TV'nin sabah kuşağında canlı olarak yayınlanan Ege Finans programına konuk olarak Aslı Eren'in sorularını yanıtladı. Konuşmasında ağırlıklı olarak Salihli ve yöresinin ağırlıklı geçim kaynağını oluşturan Sultaniye üzüm ve Salihli Organize Sanayi Bölgesi'ndeki son gelişmeleri anlatan Yüksel, diğer bir önemli konu olan turizm alanında gelişebilmek için yeni yatırımlara ihtiyaç duyulduğunu ifade etti.

Salihli'de en önemli geçim kaynağının üzüm yetiştiriciliği olduğunu vurgulayan Yüksel, bu yıl don, dolu ve fırtına gibi doğal afetler nedeniyle, çekirdeksiz kuru üzüm rekoltesinde yüzde 40 gibi büyük oranlı düşüş yaşandığını, geçen yıl 328 bin ton olan rakamın bu sene 196 bin ton olarak tahmin edildiğini kaydetti. Yaprağı dahi bir ekonomik değer haline gelen, yaş olarak satıldığı gibi, kurutularak önemli bir ihraç ürünü haline gelen Sultaniye üzümde rekolte dalgalanmalarından meydana gelen olumsuzlukları gidermek için lisanslı depoculuk uygulamasına mutlaka başlanması gerektiğini vurgulayan Yüksel, bu konuya büyük önem verdiklerini ifade etti.

İzmir'den yayın yapan Ege TV'nin Ege Finans Programı'na konuk olan Salihli Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı İbrahim Yüksel, çekirdeksiz kuru üzüm fiyatlarındaki dalgalanmanın lisanslı depoculukla çözümlenebileceğini, bu konuda çalışmalar yapılmasını beklediklerini ifade etti.

Programda Salihli Organize Sanayi Bölgesi'ndeki son gelişmeleri de anlatan Yüksel, yüzde 100 doluluğa ulaşan 1. Etap OSB'de 42 fabrikanın üretim yaptığını, tarımsal sanayi ağırlıklı üretimin olduğu organize bölgede yaz aylarında çalışan sayısının 3 bine kadar çıktığını söyledi. 12 yıl gibi kısa bir zamanda yüzde 100 doluluğa ulaşmanın büyük bir başarı olduğuna vurgu yapan Yüksel, şu bilgileri verdi:

"OSB'ye katkı koyan tüm karar alıcıları, idarecileri ve çalışanları kutluyorum. 1450 dönümden oluşan 2. kısım OSB'nin kamulaştırma çalışmalarında hızla yol kat ediliyor. Arsa bedeline karşılık gelecek olan 5 milyon 500 bin TL kredi sözleşmesi imzalandı. 2 arsa sahibi ile anlaşılarak bedeller yatırılacak. Yılsonuna kadar da diğer mülk sahipleri ile anlaşmayı umuyoruz. Altyapı ile ilgili proje değerlendirmeleri yapılıyor. İnşallah 2016 yılında yeni yatırımcılara arsa arzı yapılabilecek. Yeni fabrikaların kurulmasını sabırsızlıkla bekliyoruz".

Üyelere yönelik olarak yapılan anketlerle sektörlerin sorunlarını belirlemeye yönelik çalışmalar yaptıklarını ve son olarak turizm sektörünü mercek altına aldıklarını anlatan İbrahim Yüksel, "Manisa Valimiz Erdoğan Bektaş'ın da tespit ettiği gibi turizm alanındaki zenginlikler yeterince değerlendirilemiyor. Turizm pastasından daha büyük pay alabilmek için yeni projelerin hayata geçirilmesi gerekiyor. Kente gelen yerli ve yabancı turisti konaklatabilecek yeni otellere ihtiyaç duyuyoruz" dedi.

Summary of this issue (October 2015)

Terror takes precedence of policy and economy!

Dear Member, Dear Fellow Townsmen,

Our country has had very hard times. Unfortunately, bloody hands of terror reached down to our capital city, Ankara, which is the heart of our Turkey after East and Southeast Anatolia. Two explosions happened side to side took our 102 citizens, who came from four corners of our country to express their requests of peace and democracy, from among us instantly.

We are sad.

While the first article of the agenda of our country is political uncertainty, it has become terror instantly. But, we want to talk about economy, production, employment and development. That Dollar and Euro broke records against Turkish Lira again and again because of wrong policies followed and provocative declarations, and that credit interests increased affected all sectors negatively. Price increases in all items unexceptionally from transportation to white goods, from the price of flour to meat started to occur consecutively. We have had to change our calculations because of our costs of input and credits which are increasing day by day and reflect cost increases on our prices involuntarily as a business world in order not to lose.

Unfortunately, the results came out as a result of election of 7 June were not enough for a government to be established. Coalition Government efforts resulted in failure. So we have had to focus on the second election within 5 months with a decision of the decision of an early election. Election means increase in expenditures, focus of attention on election and budget deficit.

While we were fluctuating within economic calculations, the bombs in Ankara made us a warning "Stop!" And we lost our very young brothers and sisters with the attack which was the bloodiest of the past years. A number of our brothers and sisters were wounded. Hundreds of those lived trauma with the misery of their relatives.

We live a societal trauma all together, because our hearts were shot. How can it be secure in such condition? That the new government to be established provide this security is our biggest expectation and wish. First of all, security, stability and peace and justice. After those, we hope that our economy would get back on the rails.

Towards secure future all together!

Sincerely yours.

İbrahim Yüksel
Chairman / Salihli Chamber of Commerce and Industry

The Sector of Durable Consumer Goods is the ball of problems

Representatives of business world active in the sales of White goods, carpet, furniture, glassware and in the communication sector are face to face with a number of structural problems. Representatives of the sector of durable consumer goods who have complained that the conditions of dealership is getting heavier day by day, who have problems in collection of revenues, whose their receivables are increasing and on the other hand who are faced with the increase in product prices depending on dollar have problems in finding qualified personnel to be employed.

Renege, produces dialysis solution in Salihli

Renege Tıbbi Ürünler Sanayi ve Ticaret A.Ş. who is active in the health sector in Salihli Organized Industrial Zone is planning to export 70 % of its solution production which it has made aimed at dialysis patients.

Europe an UNESCO Geopark which is the irst and only in Turkey: Kula Geopark

Although having very rich natural and geological formations, there had been no registered geopark in Turkey until Kula Park was accepted to the network of Europe and UNESCO Network of Geoparks in October 2013. Kula Geopark, which succeeded the first on behalf of Turkey, shall guide other potential Geopark areas advancing on this road.

Kabazlı lives on grapes

Kabazlı, which is a plain village 9 km from Salihli, with the population of about 2 thousand living in 500 houses, is not a village has emigration but immigration. 95 % of those living in Kabazlı live on grapes. There are about 400 students receiving education in its nursery school, primary school and secondary school.

SelKaya

Yolculuktan Dostluğa

Uzman Kadromuz ve Konforlu Araçlarımızla Kula ve Selendi'de

Tüm Araçlarımızda

Koltuk Arkası Tv

İnternet

20 Yıl

TELEFONLARIMIZ

Selendi	: 0.236 788 33 34
Kula	: 0.236 816 77 59
Salihli	: 0.236 715 20 13
Turgutlu	: 0.236 314 20 52
İzmir	: 0.232 472 03 86
Esenler	: 0.212 658 18 40
Harem	: 0.216 553 93 13

SelKaya Kayalar Şirketler Grubu Kuruluşudur.

HOTEL LIDYA SARDES
Thermal & SPA
SALİHLİ

Faustina Thermal & SPA Center Avantajları sizleri bekliyor.

Faustina
Thermal & SPA Center

KURŞUNLU KAPLICALARI YOLU SALİHLİ / TÜRKİYE • Tel: +90 236 715 55 55 pbx Faks: +90 236 714 90 00
info@lidyatermalotel.com • www.lidyatermalotel.com

Seç kundura

SEÇ AYAKKABI DERİ MAM. ve KONF ÜRÜNLERİ TİC. LTD. ŞTİ.

CATERPILLAR® HARLEY-DAVIDSON MOTOR COMPANY MERRELL KING PAOLO SHOES & BOOTS www.kingpaolo.com.tr klimalı ayakkabı

ONLINE ALIŞVERİŞ

www.seckundura.com

Bize Ulaşmak Çok Kolay

/secayakkabi /seckundura.salihli Instagram /seckundura @seckundura

M.Bursalı

Tel: (0236) **714 38 80** Faks: (0236) **713 48 49** **info@seckundura.com**

Mithatpaşa Mah. Kurudere Cad. No:26 **SALİHLİ**